

*ТТ Финансы ■ Финансовые услуги
Санкт-Петербурга*

выпуск 4/2006

АВТОКРЕДИТОВАНИЕ И ЛИЗИНГ

www.ttfinance.ru



от \$ 27 990*

TUCSON



**5 ЛЕТ
ГАРАНТИИ**



Drive your way™



HYUNDAI

www.eastmarket.ru

ДЛЯ ИСКАТЕЛЕЙ ПРИКЛЮЧЕНИЙ

Ты привык все держать под контролем. Ты увлечен делом, знаешь, куда направиться и не тратишь время на колебания. Он всегда поможет тебе в этом. С просторным салоном, полным приводом с автоматической электронной регулировкой и системой климат-контроля, Tucson дает тебе право выбора: что, где и когда делать. Hyundai Tucson. Думай о себе.

* оплата производится в рублях по установленному торгующей организацией курсу доллара США (1\$=27,90 руб.)

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР HYUNDAI

Ист Маркет Моторс

197374, Россия, Санкт-Петербург, ул. Планерная, 7

Тел.: +7 (812) 430-11-11, +7 (812) 430-08-08

факс: +7 (812) 431-00-72

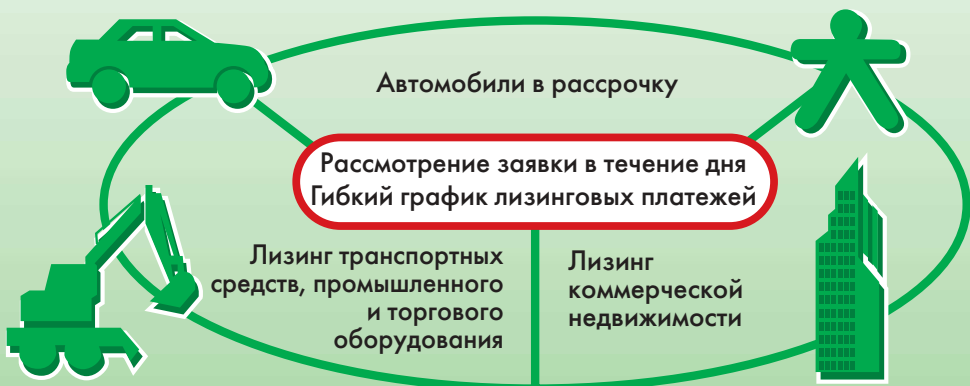
e-mail: info@eastmarket.ru

ЛЕНИНГРАДСКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ



ФИНАНСИРОВАНИЕ РЕАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

Работаем с юридическими и физическими лицами



СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА «МАЛЫЙ БИЗНЕС»

Санкт-Петербург, ул. Седова, д. 11, б/ц «Эврика», офис 739
mail-llc@mail.ru тел. 600-7681, 600-7680

ДЛЯ АВТОСАЛОНОВ, СТРАХОВЫХ БРОКЕРОВ И СТРАХОВЫХ АГЕНТОВ



Страховые сборы 27 000 000 000 рублей

Наивысший рейтинг надежности A++

Нашими партнерами в Санкт-Петербурге являются более 120 автосалонов и брокеров.

**ПОТОМУ ЧТО У НАС ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КАЖДОМУ ПАРТНЕРУ!
ПОТОМУ ЧТО МЫ ГОТОВЫ ПРЕДЛОЖИТЬ БОЛЬШЕ, ЧЕМ КОНКУРЕНТЫ!
МЫ ЛЮБИМ СВОИХ ПАРТНЕРОВ И ГОТОВЫ ПОМОЧЬ ИМ ВО ВСЕМ!**

Просто позвоните нам по телефону 578-17-94 и мы сделаем все,
чтобы работа с нами Вам понравилась.

Приглашаем к сотрудничеству автосалоны, агентов, страховых и кредитных брокеров.

* Наши страховые полисы принимают: Сбербанк, Росбанк, Внешторгбанк 24, МДМ-банк, Балтийский банк, БИН-банк, Экспресс-Лизинг, Юниаструм банк, Русфинанс банк, Траст банк, Агропромкредитбанк

Тел./факс .(812) 578-17-94 www.maks.ru

Ваши надежные партнеры

Автосалоны:

Василеостровский Автоцентр	13
Ист Маркет Моторс	2, 10

Банки:

Банк Сосьете Женераль Восток	14
Банк Москвы	15
БИНБАНК	14
ПСБ	14, 36
Райффайзенбанк Австрия	14
Севергазбанк	16

Страховые компании:

Русский Мир	21
Югория	20

Лизинговые компании:

Европлан	35
Прогресс-Нева Лизинг	27
Райффайзен-Лизинг	26
Уралсиб	25-26

Агентства недвижимости:

Мегаполис	4
-----------------	---

Компании:

Кредитный и Финансовый Консультант ...	28
Финансовый Консультант	17



Дорогие друзья!

Поскольку в настоящее время автокредитование является самым востребованным кредитом и переживает настоящий бум, мы издаем посвященный ему выпуск второй раз в этом году.

К тому же, все более популярным становится лизинг автотранспорта, который, несомненно, имеет массу преимуществ для юридических лиц перед простым кредитом. Материал по лизингу мы добавили в этот выпуск, расширив его тематику и предоставив читателю самому выбрать подходящий для него вариант финансовой услуги.

И, как обычно, представлена информация по автострахованию, являющемуся обязательным при приобретении автомобиля в кредит.

Мы задали ряд вопросов профессиональным участникам рынка автокредитования и лизинга автотранспорта – представителям банков, автосалонов, страховых и лизинговых компаний. С наиболее интересными, на наш взгляд, ответами Вы так же можете познакомиться на страницах нашего выпуска.

Справочная информация по участникам рынка и их услугам традиционно собрана в этом сборнике в таблицах.

Удачных Вам приобретений к надвигающейся зиме! Ведь комфортабельный автомобиль обеспечит Вам новые приятные возможности в это суровое время года.

Главный редактор «ТТ Finance»

Триндюк Татьяна

т. 944-73-81, м/ф. 740-61-22

tt@tt-agency.ru

www.ttfinance.ru

Содержание:

«Автокредитование в вопросах и ответах»	5-8
Таблицы «Автосалоны»	9-13
Таблицы «Банки»	14-17
«Авто и страхование»	18-19
«Лизинг автотранспорта»	22-24
Список лизинговых компаний	29
Список мест распространения выпуска 4/2006	
«Автокредитование и лизинг»	32-33
Подписка	34

 **МЕГАПОЛИС**
НЕДВИЖИМОСТЬ

ИПОТЕКА

**ДОСТУПНО, ВЫГОДНО, БЫСТРО
ЛЮБОЙ ВИД ДОХОДА
ЛЮБАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ**

**СПБ, ИТАЛЬЯНСКАЯ 2
438-14-14(13)**

WWW.MEGA-POLIS.SPB.RU

АВТОКРЕДИТОВАНИЕ в вопросах и ответах

БАНКИ

■ Как изменились условия по автокредитованию с начала марта этого года? Какие новые кредитные продукты появились?

Шевелева Елена Ивановна, директор Санкт-Петербургского филиала КАБ «Банк Сосьете Женераль Восток» (ЗАО): «В 2006 году Банк Сосьете Женераль Восток (BSGV) изменил ряд параметров кредитных программ на приобретение автомобиля.

Во-первых, срок принятия решения по кредитной заявке сокращен до 1-2 дней.

Во-вторых, размер первоначального взноса для кредитов сроком до 5 лет снижен до 15% стоимости автомобиля, размер процентной ставки по кредитам в рублях сокращен до 15%, максимальный размер кредита без первоначального взноса увеличен до 50000 USD.»

Воробьев Роман, член правления Райффайзенбанка, начальник дирекции по работе с физическими лицами: «Райффайзенбанк внес следующие изменения в программы автокредитования: минимальная сумма кредита снизилась до 3,5 тыс. долл., максимальная сумма кредита составляет 120 тыс. долл., были увеличены максимально возможные суммы кредита по программе с пониженным первоначальным взносом, появилась программа кредитования с 20% первоначальным взносом со сроком кредита до 5 лет.»

Рассказова Виктория, ведущий экономист отдела розничного бизнеса филиала «БИН-Петербург АКБ «БИН» (ОАО): «С начала марта 2006г. у нас появилась дополнительная программа автокредитования совместно с Первой страховой компанией, с пониженной процентной ставкой по кредиту. Увеличились максимальные суммы кредитов.»

Ерохина Александра Валерьевна, специалист по кредитованию физических лиц Санкт-Петербургского филиала ОАО КБ «Севергазбанк»: «Качественные изменения произошли в отношении рассмотрения кредитной заявки, быстроты вынесения решения, улучшилась информационная база.»



Шевелева Елена,
«BSGV»



Воробьев Роман,
«Райффайзенбанк»

■ Насколько выгодно условия по автокредитам отличаются от условий по другим видам кредитования физических лиц?

Шевелева Е. И.: «В BSGV условия автокредитования выгодно отличаются от условий потребительских кредитов. Размер комиссионного вознаграждения банку за выдачу кредита составляет 150 USD против 200 USD, размер процентной ставки по кредитам в долларах США – 9% против 12-15%.»

Ерохина А. В.: «В связи с тем, что автокредит - целевой вид кредита, обеспеченный застрахованным залогом (приобретаемое транспортное средство), следовательно, он имеет наименьший риск не возврата. В связи с этим, по сравнению с потребительским, у него ниже процентные ставки и длиннее срок возврата.»

■ Какие акции Вы планируете проводить или уже проводите совместно с автосалонами для привлечения новых клиентов?

Шевелева Е. И.: «BSGV совместно с официальными дилерами Audi проводит акцию «Audi A3 – 3 платежа в подарок». В случае приобретения автомобиля Audi A3 и Audi A3 Sportback стоимостью не более 40000 USD дилер компенсирует 3 первых платежа клиента по кредиту путем предоставления скидки на приобретаемый автомобиль. Условия акции распространяются на кредиты сроком до 5 лет или кредиты с обратным выкупом сроком до 3 лет. Срок действия акции до 31.12.2006.

Акция «7*7*7» проводится BSGV вместе с группой компаний «Олимп» (официальный дилер марок Mercedes, Dodge, Chrysler, Jeep). Суть акции заключается в следующем: эффективная ставка – 7% годовых для кредитов в USD, 7% - размер первоначального взноса клиента, 7% – страхование КАСКО. Срок действия акции до 31.12.2006.»

■ Последнее время все большей популярностью пользуется кредит с обратным выкупом. Основное отличие такой формы кредита от классической – возможность приобретения очередного автомобиля, при выплате всего 40% от стоимости предыдущей машины. Используется ли этот продукт у Вас? Насколько успешно?

Шевелева Е. И.: «В BSGV программа кредитования с обратным выкупом заключена более чем с 20 официальными дилерами марок VW, Audi, Skoda, Hyundai, Mazda, BMW, Land Rover, Peugeot, Opel, Saab, Cadillac, Hummer, Subaru, Volvo, Jaguar в Санкт-Петербурге. 20% заявок, поступающих от салонов - партнеров банка – это заявки по программе кредитования с обратным выкупом, что свидетельствует о популярности программы среди наших клиентов.»



Кашина Екатерина,
«Банк Москвы»

Воробьев Роман: «Программа кредитования Buy-back была запущена в конце прошлого года и сегодня пользуется большой популярностью на рынке. Сейчас мы работаем с определенными марками, такими как БМВ, Ауди, Тойота/Лексус. Основное отличие продукта – возможность снижения ежемесячного платежа за счет того, что в течение срока кредита оплачивается лишь какая-то часть основного долга (от 8 до 60% стоимости автомобиля), а также возможность выбора Заемщиком способа погашения остаточного платежа в конце срока кредита:

1. Погашение кредита из собственных средств. **2.** Пролонгация кредита (общий срок кредитования до 5 лет). **3.** Возврат автомобиля дилеру путем заключения с дилером договора комиссии. В этом случае часть полученных от реализации автомобиля средств (в размере задолженности по кредиту) идут на погашение долга Банку.»

■ **Не секрет, что большая часть наиболее активного населения уже начала повторно обращаться в банки за кредитами на покупку авто. В этих случаях, на что Вы обращаете первостепенное внимание при принятии решения о выдаче нового кредита? Заметна ли «ротация» клиентов по банкам или достаточно велика лояльность?**

Воробьев Роман: «Ротация клиентов по банкам слабая. Заемщик, обратившийся к нам однажды, во второй и третий раз также приходит к нам за кредитом. Тем более, что в этом случае у Заемщика появляются определенные льготы. Ротация возможна в случае наличия специальных программ между Банком и автосалоном, или наличия специальных условий для сотрудников компаний - корпоративных клиентов.»

Кашина Екатерина, начальник отдела розничного кредитования Санкт - Петербургского филиала ОАО АКБ «Банк Москвы»: «В нашем банке уже действует клиентская программа лояльности. Если вы добросовестно выплатили кредит, взятый в нашем банке, то при повторном обращении вы можете воспользоваться более льготными условиями кредитования, например процентная ставка на 1% меньше.»

■ **Сформулируйте, пожалуйста, 5-6 основных пунктов для памятки новым клиентам, где будет отражена поэтапно покупка автомобиля в кредит в автосалоне. На что следует обратить внимание?**

Шевелева Е. И.: «До выдачи кредита:

1. Обратиться в автосалон и выбрать машину. **2.** Обратиться к сотруднику автосалона для предварительной оценки возможности предоставления кредита. **3.** Собрать документы для предоставления в Банк. **4.** Заполнить заявление на получение кредита в салоне автодилера или в отделении BSGV и передать собранные документы. **5.** Банк оценивает кредитоспособность и дает заключение в течение 1-2 дней.

После получения положительного заключения от банка:

1. Заключить договор страхования в салоне дилера или в отделении BSGV. **2.** Оплатить страховой полис. **3.** Открыть счет в BSGV. **4.** Заключить кредитный договор. **5.** Банк перечисляет сумму кредита на счет клиента в BSGV. **6.** По поручению клиента денежные средства переводятся на счет дилера. **7.** Клиент забирает машину, предоставляет в Банк копию ПТС и начинает оформление машины на государственный учет.»



Расказова Виктория,
«БИН-Петербург»



Ерохина Александра,
«Севергазбанк»

Воробьев Роман:

1. Заемщик должен иметь доход, достаточный для запрашиваемой суммы кредита.
2. Приобретаемый в кредит автомобиль должен быть оформлен на Заемщика. Наличие водительских прав у Заемщика не обязательно. При этом возможно допускать к управлению других лиц, при условии включения их в список лиц, допущенных к управлению, в страховом полисе КАСКО.
3. При получении автокредита в Райффайзенбанке обязательным является оформление страхового полиса КАСКО, где выгодоприобретателем по рискам Угон и Полная Гибель выступает Райффайзенбанк.
4. Заемщик должен иметь постоянную регистрацию в Санкт-Петербурге и Ленинградской области.
5. Заемщик должен иметь постоянное место работы в Санкт-Петербурге или Ленинградской области.
6. При условии наличия непогашенных кредитов на момент обращения за новым кредитом, необходимо отразить сведения об остатке долга и ежемесячном платеже в анкете Заемщика. Банк принимает во внимание платежи по существующим кредитам при расчете кредитоспособности Заемщика.
7. При рассмотрении заявки на автокредит возможен учет совокупного дохода Заемщика и Поручителя (супруга/супруги Заемщика) при условии предоставления дополнительных документов по Поручителю.»

Кашина Екатерина: «Клиент подает в Банк заявку и необходимые документы на кредит (в офисах Банка или в автосалоне-партнере Банка).

1. При положительном ответе Банка заключает с автосалоном договор купли-продажи автомобиля.
2. Оплачивает при необходимости аванс/первоначальный взнос за автомобиль, а также установку дополнительного оборудования.

3. Подписывает в Банке кредитный договор и договор залога, а также оформляет страховку на автомобиль.
 4. Оформляет в салоне документы на автомобиль, осуществляет постановку автомобиля на учет органах ГИБДД.
 5. И становится счастливым обладателем нового автомобиля.
 Собственником автомобиля может являться только лицо, на которое оформлен кредит.
 Наличие кредитов в другом Банке (при условии положительной кредитной истории) не является препятствием для получения нового кредита.»

Ерохина А. В.: «Покупка автомобиля в кредит через автосалон:

1. Выбор автомобиля и отправка документов в банк. **2.** Рассмотрение кредитной заявки в банке и принятие решения по ней. **3.** Звонок в салон (клиенту) по поводу принятого решения. **4.** В случае положительного решения по кредитной заявке оформление и подписание кредитного договора и договоров, заключенных в обеспечение кредита. **5.** Перевод суммы кредита на счет автосалона. **6.** Получение автосалоном оплаты ТС и предпродажная подготовка машины.

Для оформления автокредита клиент необязательно должен иметь водительские права, но приобретаемая машина обязательно должна быть оформлена на Заемщика. Если же у клиента уже имеются обязательства по другим кредитам, тогда при рассмотрении кредитной заявки оценивается платежеспособность клиента с точки зрения затрат по ранее выданным ссудам и затрат на запрашиваемый кредит в совокупности.»

А В Т О С А Л О Н Ы

■ **Если сегодня на минуту представить невозможное: банки вдруг перестали выдавать кредиты на покупку авто, – скажите, как Вы оцениваете, насколько сильно изменятся объемы продаж Ваших моделей? Каких именно?**

Семенов Дмитрий Владимирович, директор автосалона «Василеостровский Автоцентр»: «Если представить на минутку, что все банки перестанут выдавать кредиты на покупку автомобилей, то рынок, который на сегодняшний день и так шаткий, будет подорван на 80%. Объемы продаж, если взять в среднем в месяц 100-150 автомобилей, уменьшатся, по моему мнению, в 2 раза, а именно это, коснется автомобилей десятого семейства.»

Олещенко Олег Николаевич, директор по продажам официального дилера Hyundai ООО «Ист Маркет Моторс»: «Несмотря на то, что 70-80% всех моделей, независимо от класса и стоимости, приобретаются в кредит, спрогнозировать, на сколько упадут продажи, нельзя.»

Чеботаева Екатерина, руководитель отдела финансового сервиса компании «Атлант-МБалтика»: «В такой ситуации, которую на сегодняшний день трудно даже представить, объемы продаж изменятся ошутимо и не в лучшую сторону, т. к. в настоящее время приблизительно 50% от общего объема продаж составляют кредитные сделки. При этом спад коснулся бы в равной степени как дешевых марок, так и дорогих.»

■ **Какие акции Вы планируете проводить совместно с банками для привлечения новых клиентов?**

Семенов Д. В.: «На сегодняшний день в сети Питер-Лада и, в частности, в Василеостровском Автоцентре позиционируются три акции. Первая – кредит до 7 лет, вторая – кредит 0% первый взнос, третья – беспроцентная рассрочка до 100 000 рублей.»

Чеботаева Екатерина: «В этом году были запущены такие программы, как обратный выкуп, беспроцентная рассрочка, кредит на 7 лет и т. д.»

Бочаров Алексей, директор по продажам направления General Motors Группы компаний «Лаура»: «Наши сегодняшние успешные акции связаны с предоставлением беспроцентного кредита. Одна из них идет у нас сейчас совместно с банком «Авангард» по автомобилям Subaru и ряду моделей Opel. Эта схема позволяет клиенту получить автомобиль в рассрочку, не переплачивая.»

■ **Последнее время все большей популярностью пользуется кредит с обратным выкупом. Основное отличие такой формы кредита от классической – возможность приобретения очередного автомобиля, при выплате всего 40% от стоимости предыдущей машины. Используется ли этот продукт у Вас? Насколько успешно?**

Чеботаева Екатерина: «Мы были одним из первых салонов, которые предложили данный продукт своим клиентам. При кредитовании по такой схеме нужно учитывать, что важно клиенту: как можно больше минимизировать ежемесячную выплату по кредиту на ближайшие пару лет, а потом иметь возможность выбрать один из вариантов погашения кредиторской задолженности или погасить всю сумму кредита за автомобиль в течение нескольких лет за счет больших (ударение на первый слог) ежемесячных платежей. Спрос на такую



Олещенко Олег,
«Ист Маркет Моторс»



Семенов Дмитрий,
«ВО Автоцентр»



Бочаров Алексей,
«Лаура»



Чеботаева Екатерина,
«Атлант-М Балтика»

схему кредита, конечно же, существует, но не «повальный». Далеко не всех устраивает вариант выплаты банку процентов за отсроченный платеж (та сумма, которая не погашается в течение срока кредита, а подлежит погашению по окончании договора) в то время, как существенная часть основного долга никак не изменяется.»

Бочаров Алексей: «Продукт этот у нас используется. Но в основном большинство людей предпочитают обычные схемы кредитования, поскольку они удобнее. В частности это касается беспроцентного кредита.»

■ **Многие банки жалуются на отсутствие в автосалонах необходимых клиентам автомобилей. Существует ли эта проблема у Вас? Как решается?**

Семенов Д. В.: «В Василеостровском Автоцентре дефицита на какие-либо модели не существует. АвтоВАЗ ежемесячно отгружает, согласно квотам весь модельный ряд и цветовую гамму.»

Олещенко О. Н.: «В последние месяцы мы сумели существенно сократить сроки ожидания на многие модели. На данный момент без очереди можно приобрести Tucson, Trajet, Grandeur. На большинство автомобилей очередь 1-2 месяца. Что касается таких моделей, как Getz, Accent, то на них очередь до 6 месяцев. Решить эту проблему силами дилерского центра нельзя – поставки этих автомобилей очень ограничены.»

Бочаров Алексей: «Нельзя сказать, что машин вообще нет. Скорее всего, клиенты сталкиваются с такой ситуацией, когда нет машины в необходимой комплектации и желаемого цвета. Поэтому ее нужно заказывать. Да, в таких случаях автомобиль приходится ждать.»

■ **Сформулируйте, пожалуйста, 5-6 основных пунктов для памятки новым клиентам, где будет отражена поэтапно покупка автомобиля в кредит в автосалоне. На что обратить внимание?**

Семенов Д. В.: «ОБЯЗАТЕЛЬНО: 1. Иметь при себе водительское удостоверение. 2. Не просроченный паспорт (правильность написания Ф.И.О). 3. Наличие свободного

времени около 1 часа. 4. Наличие денежных средств хотя бы на первый взнос (5000 руб.).

Олещенко О. Н.: «Необходимо проконсультироваться с менеджером по кредитованию и выбрать наиболее подходящий банк. Для всех банков имеют значение: возраст заемщика, трудовой стаж на последнем месте работы, водительский стаж, доход подтвержденный или неподтвержденный, регистрация в СПб или Лен. области.

Зарегистрировать автомобиль на одного человека, а кредит оформить на другого возможно при взаимной договоренности двух лиц. Для покупки автомобиля иметь права необязательно.

Покупателю при оформлении автомобиля в кредит рекомендуем обратить внимание на такие моменты: процентная ставка; страховые компании, с которыми работает банк; возможность включения страховки в сумму, взятую в кредит (в большинстве случаев это возможно, но тогда стоимость первоначального взноса должна быть не менее 20-30%); возможность досрочного погашения кредита; сумму страховых выплат; размер комиссии за открытие банковского счета; ставки штрафных процентов за задержку выплат (фиксированные или растут по мере увеличения времени задержки).»

Чеботаева Екатерина: «1. Нужно выбрать автомобиль, проконсультироваться с менеджером по кредиту по существующим кредитным программам и схемам, сделать приблизительный расчет по кредиту и страхованию, определиться с необходимостью дополнительного оборудования на автомобиль. 2. Подписать договор на автомобиль и подать документы в кредитный отдел. Если нет водительского удостоверения, то нужен любой документ, кроме паспорта (ИНН, пенсионное удостоверение, загран. паспорт и т. д.). 3. После получения одобрения по кредитной заявке клиент оплачивает первый взнос за автомобиль, оформляет договора страхования, как правило: ОСАГО, КАСКО. Кредит можно оформить на одного, а автомобиль на другого человека, это есть в практике некоторых банков. 4. Далее, в зависимости от кредитной программы клиент либо едет в банк на подписание кредитного договора, либо подписывает все необходимые документы в автосалоне. 5. После поступления денежных средств на счет продавца, можно забирать автомобиль из автосалона.»

Благодарим за предоставленные материалы: КАБ «Банк Сосьете Женераль Восток» (ЗАО), ЗАО «Райффайзенбанк Австрия», Филиал «БИН-Петербург АКБ «БИН» (ОАО), Санкт-Петербургский филиал ОАО КБ «Севергазбанк», Санкт-Петербургский филиал ОАО АКБ «Банк Москвы», автосалон «Василеостровский Автоцентр», ООО «Ист Маркет Моторс», компанию «Атлант-М Балтика», Группу компаний «Лаура».

Экспертная группа «ТТ Finance»

Автосалон	Автомобили	Адрес в Интернете	Телефон
FORIS	Официальный дилер JEEP, CHRYSLER	www.foris-auto.ru	329-11-88
«GOLDEN MOTORS»	PEUGEOT		703-08-80
UZ-DAEWOO	DAEWOO	www.uzdaewoo.spb.ru	334-05-31
V-max motors	HYUNDAI, DAEWOO, RENAULT, KIA, DERWAYS	www.avto-land.ru	568-00-51 560-17-27
Автосалон «Авекс-Моторс»	GREAT WALL, YZK	www.greatwall-spb.ru	929-09-00
«Авиамоторс», ООО	Официальный дилер BMW	www.bmw-aviamotors.ru	777-77-00
«Аврора-Авто», ООО	Официальный дилер NISSAN	www.aurore-auto.ru	327-10-00
«Авто XXI», ООО	Официальный дилер VAZ, BAW	www.auto21.ru	380-00-02 702-74-02
«АВТО ПРАЙМ», ЗАО	Официальный дилер RENAULT, LAND ROVER	www.avtoprime.ru	334-01-01
«Авто Премиум»	Официальный дилер PEUGEOT	www.autopeugeot.ru	334-55-55
«Авто Эксис», ООО	Официальный дилер CITROEN	www.citroenaxis.ru	326-22-44 326-22-42
«Автобиография», ЗАО	Официальный дилер VOLVO, JUGUAR, LAND ROVER	www.a-b-g.spb.ru	740-10-00 740-58-00
«Автодом Роспан», ООО	Официальный дилер NISSAN	www.rosspan.ru	325-00-65
«АвтоЛада», ООО	Новые VAZ, ИЖ и иномарки		343-30-91 329-88-77
Автосалон «Автоланд»	Официальный дилер KIA, HYUNDAI, DAEWOO	www.auto-land.ru	299-12-12 298-15-03
Автосалон «Автомир»	Официальные дилеры VAZ, KIA, HYUNDAI, CHEVROLET,	www.automir-su	329-22-22 325-05-05
Автосалон «Автомир»	Официальные дилеры SUZUKI, KIA, HYUNDAI, DAEWOO, CHERY, VAZ	www.avtomir.ru	320-22-00
«Авто-Партнер», ООО	Официальный дилер VAZ	www.avto-part.ru	371-67-84 371-11-38
«Автопродикс», ООО	Официальный дилер NISSAN Официальный дилер RENAULT Официальный дилер INFINITI	www.nissan.spb.ru www.autoprodix.ru	703-07-07 702-42-92 448-11-11
«Автосалон «Северный», ООО	Подержанные импортные автомобили		295-84-18 715-92-72
«Авто-Стиль», ЗАО	Официальный дилер VAZ	www.avtostyle.spb.ru	325-13-84
«Автофорум», ООО	Официальный дилер MERCEDES-BENZ	www.autoforum-spb.ru	329-10-00
«Автоцентр Skoda», ООО	Официальный дилер SKODA	www.auto-centr.com	326-97-70
«АВТОЦЕНТР АВТОВО», ООО	Официальный дилер VAZ	www.avtovo.ru	784-35-41 331-08-94
«Автоцентр ГАЗ-Купчино», ООО	Официальный дилер ГАЗ		269-38-38
«Автоцентр Парнас», ЗАО	Официальный дилер VAZ	www.piterlada.ru	320-74-39
«Автоцентр «СОЮЗ», ООО	Официальный дилер VAZ	www.ladasouz.com	326-18-18
Автоцентр Феникс Моторс	Официальный дилер SUZUKI	www.foenix-motors.ru	660-00-18
«Адамс Моторс», ООО	Официальный дилер HONDA	www.adams-motors.ru	325-67-67 740-15-15
«Адванс-Авто», ООО	SSANG YONG, UAZ	www.advance-avto.spb.ru	44-99-250
«Аксель Моторс», ЗАО	Официальный дилер BMW	www.bmw-axsel.ru	325-52-52
«Аларм-Моторс», ЗАО	Официальный дилер FORD	www.alar-motors.ru	320-81-50
«АС-АВТО Лучшие Автомобили мира», ООО	Подержанные импортные автомобили	www.ac-auto.ru	225-15-15
«Атлант-М Балтика», ООО	Официальный дилер OPEL, SAAB, CHEVROLET, HUMMER	www.atlant-m.spb.ru www.opel.spb.ru www.chevrolet.spb.ru www.saab.spb.ru www.hummer.spb.ru	703-0-703

Автосалон	Автомобили	Адрес в Интернете	Телефон
Автоцентр «Атлант-М Лахта»	Официальный дилер OPEL, CHEVROLET, SAAB, CADILLAC, HUMMER		448-33-33
Ауди Центр Петербург	Официальный дилер AUDI	www.audi-centre.spb.ru	600-01-06
«АЦ Русь-Авто», ООО	Официальный дилер AUDI	www.audi.spb.ru	326-08-08
BAZA ВСЕ ДЛЯ УАЗА	Официальный дилер УАЗ	www.bazauaz.ru	572-37-50
«Балтик-Авто», ООО	Любые подержанные автомобили	www.baltic-auto.spb.ru	269-32-29 269-32-30
«Бангор-авто», ООО	KIA	www.bangor.ru	322-57-37
«Бруклайн ЛТД», ООО	HYUNDAI, DODGE, CHRYSLER, HONDA, NISSAN, TOYOTA, FORD, SUBARU, VW	www.brookline.ru	325-12-05 972-26-27
«Василеостровский Автоцентр», ООО	Официальный дилер BAZ	www.piterlada.ru	351-30-01 741-41-41
ТД «Византия»	Официальный представитель BAZ, ГАЗ, ИЖ, УАЗ	www.vizantija-auto.ru	531-15-15 973-39-71
«Восток-Авто», ОАО	Официальный дилер HYUNDAI	www.hyundai.com.ru	703-04-04 703-06-06
«Газель», ООО	Официальный дилер GREAT WALL, FAW, DFA		740-74-35 224-97-10
«Галант-Авто», ООО	Официальный дилер MITSUBISHI	www.galant-mitsubishi.ru	334-10-01
«Гранд Моторс», ООО	Официальный дилер HONDA		514-60-06
«Гриффин-Автосервис», ООО	Официальный дилер SKODA, GREAT WALL, FIAT	www.griffin-auto.ru www.gw-motors.ru www.fiat-avto.ru www.dacar.spb.ru	441-39-39
Автоцентр «ДАКАР»	Официальный дилер HYUNDAI, KIA, ISUZU		327-00-00
«Евро-моторс Форд», ЗАО	Официальный дилер FORD	www.euro-motors.ru	334-40-40 380-76-06
«Евросиб Лахта», ЗАО	BMW MINI ALPINA	www.eurosib-lahta.ru www.bmw-lahta.ru www.mini-lahta.ru www.bmw-eurosib.ru www.mazda.spb.ru	740-55-55
«Евросиб Сервис Центр», ЗАО	Официальный дилер BMW		740-30-00
«Евросиб-Авто», ООО	Официальный дилер MAZDA		740-20-00 335-23-45
«Звезда Невы», ООО	Официальный дилер MERCEDES	www.nevostar.ru	703-51-03
«ИЛЛАН-МОТОРС СПБ», ООО	NISSAN, SMART иномарки с пробегом	www.illan.ru	225-25-10 225-15-04
«ИНКОМ-АВТО», ООО	Официальный дилер CHERY, DAEWOO, HYUNDAI, KIA	www.incom-auto.ru	449-60-60
«ИНТЕЙ», ООО	BAZ	www.intei.ru	302-17-72 528-23-00
«Ист Маркет Моторс», ООО	Официальный дилер HYUNDAI	www.eastmarket.ru	430-11-11 430-08-08
«Истком», ООО	Официальный дилер UZ-DAEWOO, CHERY, BAZ		449-01-29 766-21-46
«Капитал Авто», ЗАО	Официальный дилер GENERAL MOTORS (OPEL и CHEVROLET)	www.capitalauto.ru	334-90-09
Киа на Витебском	Официальный дилер KIA	www.spmauto.ru	703-44-33
«Классика», ООО	Официальный дилер VOLKSWAGEN	www.vw-klassika.ru	336-98-88
«Конкорд», ООО	Официальный дилер PEUGEOT	www.concord-peugeot.ru	320-67-00
«Лада-Центр Купчино», ООО	Официальный дилер BAZ	www.piterlada.ru www.ladakupchino.spb.ru	380-96-00 778-61-00

Автосалон	Автомобили	Адрес в Интернете	Телефон
Группа компаний «Лаура»	Официальный дилер OPEL, CHEVROLET, SAAB, CADILLAC	www.laura.ru	591-70-23 333-333-6
Лексус-Приморский Лексус-Пулково	Официальный дилер LEXUS Официальный дилер LEXUS	www.lexuscenter.ru www.lexus-axsel.ru	336-58-88 326-22-66 331-04-04
Автосалон «МЕРКУРИЙ И К» «Нева-Автоком», ООО	Официальный дилер OKA Официальный дилер VOLKSWAGEN	www.merkury-spb.ru www.vwspb.ru	295-22-62 701-95-15 708-89-55
Автосалон «Охта»	ВАЗ	www.avto-ohta.narod.ru	222-53-80 224-30-13
«ПАРИТЕТЬ», ООО	Официальный дилер HYUNDAI, GREAT WALL, DAEWOO	www.paritet-avto.ru	326-25-25
«Петровский Автоцентр», ООО	Официальный дилер RENAULT	www.renault.spb.ru	702-11-11 380-40-40
Спецавтоцентр «Питер Лада», ОАО	Официальный дилер ВАЗ	www.piterlada.ru	741-41-41
«ПЛТ», ЗАО	Официальный дилер KIA	www.plt.spb.ru	380-96-00
«Прагматика», ЗАО	Официальный дилер OPEL, CHEVROLET	www.pragmaticar.ru	449-449-0
«Пулково-Авто», ООО	Официальный дилер SKODA	www.pulkovo-auto.ru	331-77-73 331-77-77
«Радуга-Авто», ООО	Официальный дилер MITSUBISHI	www.raduga-auto.ru	333-26-88
«РАЛЬФ-АРТ дивижн», ЗАО	Официальный дилер HONDA	www.ralf-art.ru	325-66-22 222-20-20
«Респект-Авто», ООО	BMW, MERCEDES, TOYOTA, INFINITI, LEXUS	www.respektavto.ru	226-59-77
«РОЛЬФ-Карлайн», ЗАО	Официальный дилер FORD, MITSUBISHI	www.rolf.ru	320-00-20 320-00-10

отличный автокредит:

0%

- первый взнос

или 93 \$/мес.*



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
ГРУППА КОМПАНИЙ

ПРОИЗВОДСТВО



Адреса, где Вам рады:

- Автоцентр «ЛАУРА-Купчино»: Opel, Chevrolet, Saab, Софийская ул., д. 6 т. (812) 333-333-6
- Автоцентр «Cadillac»: Выборгская наб., д. 61, Тел. (812) 591-70-23
- Автоцентр «ЛАУРА-Озерки»: Opel, Chevrolet, ул. Симонова, д. 13, Тел. (812) 441-39-09
- Автоцентр «SUBARU-Купчино»: Софийская ул., д. 6, Тел. (812) 333-333-6
- Автоцентр «SUBARU-Лакта»: ул. Савушкина, д. 119, Тел. (812) 33-10-100
- Автосалон «Hymer»: ул. Савушкина, д. 119, Тел. (812) 974-74-14
- Бронированные автомобили: Тверская ул., д. 8, Тел. (812) 271-16-86
- Автоцентр «ЛАУРА-Выборг»: Chevrolet, Ленинградское шоссе, д. 60, Тел. (81378) 505-11

Единая справочная служба: 333-333-6 | www.laura.ru

* Услуга кредитования оказывается банком ОАО «Банк Санкт-Петербург». Подробности об условиях кредитования в автосалонах.

Автосалон	Автомобили	Адрес в Интернете	Телефон
«Роспан Моторс», ООО	Официальный дилер SKODA	www.rosspan.ru	723-01-20
«PPT», ООО	Официальный дилер SUBARU	www.rtt.ru	9999-111
«PPT Юго-запад», ООО	Официальный дилер OPEL, CHEVROLET	www.rtt.ru	325-75-75 9999-111
«Свид-Мобиль», ООО	Официальный дилер VOLVO	www.swedmobil.ru	303-85-85
«Сигма», ООО	Любые иномарки и отечественные автомобили с пробегом	www.78auto.ru	332-16-00 929-80-80
«Сигма Моторс ГмбХ», ООО	Официальный дилер VOLKSWAGEN	www.sigma.spb.ru	320-50-50
«Сигма Сервис»,	Официальный дилер SKODA		327-00-88
«Сигма Спорт», ООО	Официальный дилер PORSCHE		327-000-7
Автосалон «Скарт», ООО	Официальный дилер VAZ, ИЖ, ОКА, KIA, HYUNDAI, GREAT WALL, CHEVROLET	www.scart-avto.ru	222-91-50 535-81-76 766-66-28
Смолянский Автоцентр, ООО	Официальный дилер VOLVO	www.smac.spb.ru	702-70-28
«Солнечный ветер», ООО	Официальный дилер VAZ		448-02-05
«СПАРЗ Торговый Дом», ООО	Официальный дилер ГАЗ представители GREAT WALL	www.sparz2.ru	380-30-30 492-00-60
«СПОРТ-МОБИЛЬ», ООО	Официальный дилер PORSCHE	www.porsche-center.ru	449-99-11
«Спутник», ООО	Официальный дилер VAZ, GREAT WALL		251-23-33 327-57-16 336-91-21
Автоцентр «СТК» («Рено-Центр СПб», ООО)	Официальный дилер RENAULT	www.renault.ctk-auto.ru	
Автоцентр «СТК» («СТК Центр», ООО)	Официальный дилер NISSAN	www.nissan.ctk-auto.ru	336-91-22
«Сузуки-Нева», ООО	Официальный дилер SUZUKI, SSANG YONG	www.suzuki-neva.ru	726-81-77 346-89-07
«ТДВ-Авто», ЗАО	Официальный дилер FORD	www.tdv-auto.ru	329-01-10
«Тойота Центр Автово», «Тойота Центр Приморский», ООО	Официальный дилер TOYOTA	www.toyotacenter.ru	336-38-88 336-48-88
Тойота Центр Невский	Официальный дилер TOYOTA	www.toyota-nevsky.ru	44-999-33
Тойота Центр Пискаревский	Официальный дилер TOYOTA	www.toyota-axsel.ru	321-61-81
Тойота Центр Пулково	Официальный дилер TOYOTA	www.toyota-pulkovo.ru	320-10-30
«Транском», ОАО	Официальный дилер GREAT WALL, HYUNDAI	www.transcom.com.ru	252-15-20 252-59-32
«Фаст Мотор», ООО	Официальный дилер KIA	www.fastmotor.ru	380-76-90 715-80-30 380-76-80
«Фаст Мотор СПб», ООО	Официальный дилер HONDA		331-77-77
«Фольксваген Центр Пулково», ООО	Официальный дилер VOLKSWAGEN, SKODA	www.vw-pulkovo.ru	
«Формула-Авто», ООО	FAW, GREAT WALL, DERWAYS	www.formula-auto.ru	972-12-72
Автосалон «Школьная, 39»	Официальный дилер VAZ	www.shkolnaya-39.spb.ru	430-33-96 430-07-02
«Шувалово-Авто», ЗАО	Официальный дилер VAZ, KIA, HYUNDAI	www.shuvalovo-avto.ru	702-71-05 449-69-94
«Экспо Кар», ООО	Официальный дилер VAZ, Great Wall	www.expocar.biz www.chinacar.spb.ru	334-0-334
«Элан Моторс», ООО	Официальный дилер DAEWOO, KIA, HYUNDAI	www.elan-motors.ru	331-9-000
«Элекс-Полюс», ООО	Официальный дилер VAZ, KIA, HYUNDAI, UAZ	www.spb.eleks.ru	328-00-00
Автосалон «Эльва-Моторс»	Официальный дилер FIAT, SSANG YONG	www.alva.spb.ru	379-90-91

Официальный дилер - официальный дилер
ИМП. - импортного производства

Данные таблиц «Автосалоны» получены путем опроса автосалонов. Действительны на 23.10.2006

Автосалон	Автомобили	Адрес	Телефон		
ЗАО «Василеостровский Автоцентр» ОАО «Питер Лада» www.piterlada.ru/volada E-mail: autosalon@vo-lada.ru	Официальный дилер ОАО «АВТОВАЗ» первой категории. Весь модельный ряд а/м LADA	Уральская ул., д.33	351-30-01 448-05-00		
	Модель			Стоимость а/м	Ежемесячный платеж за кредит
	VA3 – 11193 i			265000 RUR	от 4701 RUR
	VA3 – 11183 i			254300 RUR	от 4512 RUR
	VA3 – 21053 i			138200 RUR	от 2452 RUR
	VA3 – 21074 i			149900 RUR	от 2659 RUR
	VA3 – 21101 i			248000 RUR	от 4340 RUR
	VA3 – 21114 i			271800 RUR	от 4882 RUR
	VA3 – 21124 i			256000 RUR	от 4542 RUR
	VA3 – 21140 i			219400 RUR	от 3892 RUR
VA3 – 21150 i	228100 RUR	от 4047 RUR			
VA3 – 21130 i	208200 RUR	от 3694 RUR			
VA3 – 21310 i	240000 RUR	от 4258 RUR			
УНИКАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ КРЕДИТА НА ПОКУПКУ АВТОМОБИЛЕЙ!					
<ul style="list-style-type: none"> • 0% - первый взнос • На срок до 7 лет • Рассрочка до 100 000 руб. 					
Льготные условия страхования.					
Основные банки: Автомобильный Банкирский Дом, Ренессанс Капитал, Русский Стандарт, Сбербанк, Банк Санкт-Петербург, Русфинансбанк, Росбанк, ВТБ-24.					

ВАСИЛЕОСТРОВСКИЙ АВТОЦЕНТР

Официальный дилер ОАО «АВТОВАЗ» первой категории

ПИТЕР-ЛАДА®



от 4701 руб. в месяц

Продажа



Обмен



Прокат



Кредит



Страхование



Лизинг




СТО



Корпоративное обслуживание

2 мин.
рядом
с ТК «Лента»

В.О, Уральская ул., д.33
 **448-05-00**

5 мин.
от ст.м.
«Приморская»

Валюта кредита	Первонач. взнос	Годовой процент		Размер кредита	Срок кредита
		подтв. доход	неподтв. доход		



BSGV

Банк Сосьете Женераль Восток

Санкт-Петербургский филиал КАБ «Банк Сосьете Женераль Восток» (ЗАО).
336-2-336 www.bsgv.ru

USD	от 0%	от 9,0%	от 9,0%	от 5 000 USD	12 - 60 мес.
EUR	от 0%	от 10,5%	от 10,5%	от 5 000 EUR	12 - 60 мес.
RUR	от 0%	от 15,0%	от 15,0%	от 15 000 RUR	12 - 60 мес.

Комиссии по кредиту: за выдачу кредита 150 USD, за годовое обслуживание текущего счета 10 USD. Для клиентов, которые на момент подачи заявления имеют текущий счет в банке более 6 месяцев, комиссия за выдачу кредита 50 USD, за годовое обслуживание текущего счета 10 USD.



БИНБАНК

Филиал «БИН-Петербург» АКБ «БИН» (ОАО).
8-800-200-50-75, 326-08-11(12) www.binbank.ru

Новые автомобили

RUR	0%	9,0%	9,0%	2 500 000 RUR	до 5 лет
-----	----	------	------	---------------	----------

Для отечественных автомобилей срок кредита до 3 лет.

Подержанные автомобили иностранного производства

RUR	20%	9,0%	9,0%	2 000 000 RUR	до 3 лет
-----	-----	------	------	---------------	----------

Комиссии по кредиту: комиссия за открытие ссудного счета 4 000 RUR.



**ПРОМЫШЛЕННО
СТРОИТЕЛЬНЫЙ
БАНК**

ОАО «Промышленно-Строительный Банк».
329-33-22 www.icbank.ru

Новые автомобили/мотоциклы иностранного и отечественного производства

RUR	От 10%	От 12,9%	От 12,9%	60 000 - 3 100 000 RUR	6 мес. - 5 лет
USD, EUR	От 10%	От 9,9%	От 9,9%	2 000 - 100 000 USD, EUR	6 мес. - 5 лет

Подержанные иномарки не старше 10-ти лет с учетом года выпуска и отечественные автомобили за исключением ВАЗ 2110-2115 кредитуются на срок не более 3-х лет.

Комиссии по кредиту: 4 500 RUR / 2 000 RUR (для держателей зарплатных пластиковых карт ОАО «ПСБ»).



**Raiffeisen
BANK**

ЗАО «Райффайзенбанк Австрия».
Филиал «Северная столица» в г. Санкт-Петербурге.
(812) 334 4343 www.raiffeisen.ru

RUR	От 0%	11,0-14,0%		от 3 500 USD	1-5 лет
USD, EUR	От 0%	9,0%		(3 000 EUR, 100 000 RUR)	1-3 года
		9,0%	9,5%	до 120 000 USD	1-5 лет
		(или эквивалент в EUR, RUR)			

Комиссии по кредиту: от 0 до 250 USD, EUR или 7 500 RUR (в зависимости от программы, салона, марки автомобиля).

Комиссия не взимается, если Заемщик имеет счет в Банке более 1 года или получает второй кредит в Райффайзенбанке.

Валюта кредита	Первонач. взнос	Годовой процент подтв. доход	Годовой процент неподтв. доход	Размер кредита	Срок кредита
----------------	-----------------	------------------------------	--------------------------------	----------------	--------------

М Банк Москвы

Санкт-Петербургский филиал ОАО АКБ «Банк Москвы». 320-90-58,712-08-80 www.mmbank.ru

Новые автомобили

RUR	от 0%	12,0%	13,0%	2 000 - 200 000 USD*	6 мес. - 2 года
RUR	от 0%	13,0%	14,0%	2 000 - 200 000 USD*	2 года - 5 лет
USD, EUR	от 0%	9,0%	10,0%	2 000 - 200 000 USD*	6 мес. - 2 года
USD, EUR	от 0%	10,0%	11,0%	2 000 - 200 000 USD*	2 года - 5 лет

Срок кредита для отечественных автомобилей до 3 лет.

Подержанные автомобили иностранного производства

RUR	20%	14,0%	15,0%	2 000 - 200 000 USD*	6 мес. - 5 лет
USD, EUR	20%	10,0%	11,0%	2 000 - 200 000 USD*	6 мес. - 5 лет

Автомобиль должен быть не старше 5 лет (до полного погашения кредита не старше 8 лет).

Комиссии по кредиту: за выдачу кредита 150 USD*, за ведение ссудного счета комиссии нет.

АВТОКРЕДИТ

« НА ВСЕ 200 »

ПРЕИМУЩЕСТВА АВТОКРЕДИТА В БАНКЕ МОСКВЫ

- ПЕРВЫЙ ВЗНОС - ОТ 0%
- СУММА КРЕДИТА: ДО 200 000 \$
- КОМИССИЯ ЗА ВЕДЕНИЕ ССУДНОГО СЧЕТА - ОТСУТСТВУЕТ !!!
- ОПЕРАТИВНОЕ ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЯ
- НИЗКИЕ % СТАВКИ - ОТ 9% В USD/EUR, ОТ 12% В РУБЛЯХ



СО ВСЕМИ УСЛОВИЯМИ ДОГОВОРА МОЖНО ОЗНАКОМИТЬСЯ В ОФИСАХ БАНКА ИЛИ НА САЙТЕ:

www.mmbank.ru/retail/autocredit

ЛИГОВСКИЙ ПР., 108, Т. 320-90-58
 ВЫБОРГСКАЯ НАБ., 61 Т. 295-16-06

М Банк Москвы

Валюта кредита	Первонач. взнос	Годовой процент подтв. доход	Годовой процент неподтв. доход	Размер кредита	Срок кредита
----------------	-----------------	------------------------------	--------------------------------	----------------	--------------



Санкт-Петербургский филиал ОАО КБ «СЕВЕРГАЗБАНК»
336-59-07 www.severgazbank.ru

Новые автомобили отечественного производства

RUR	От 10%	15,5%	15,5%	*	до 3 лет
USD	От 10%	10,5%	10,5%	*	до 3 лет

Новые автомобили иностранного производства

RUR	От 10%	14,95%	14,95%	*	до 5 лет
USD	От 0%	9,9%	9,9%	*	до 5 лет

* - Ограничивается доходом клиента.

БАНКИ, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИЕ АВТОКРЕДИТЫ

Филиал АКБ «Абсолют Банк» (ЗАО) в г. Санкт-Петербурге	333-32-22 333-07-10	www.absolutbank.ru
ОАО АКБ «Авангард». Филиал «Санкт-Петербургский» Северо-Западный филиал	449-21-21 535-19-00	www.avangard.ru www.apkbank.ru
ООО Коммерческий банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» ОАО «АК Барс» БАНК Северо-Западный филиал	347-74-73	www.akbars.ru
ОАО «Балтийский Банк» ОАО «Балтинвестбанк»	325-85-85 326-14-34	www.baltbank.ru www.baltinvestbank.com
«Петербургский» филиал ОАО Банк ЗЕНИТ Санкт-Петербургский филиал ОАО АКБ «Банк Москвы»	324-69-24 320-90-58	www.zenit.ru www.mmbank.ru
ОАО «Банк «Санкт-Петербург» Санкт-Петербургский филиал	329-50-50 336-2-336	www.bspb.ru www.bsgv.ru
КАБ «Банк Сосьете Женераль Восток» (ЗАО) Филиал «Бин-Петербург» АКБ «БИН» (ОАО)	8-800-200-50-75 326-08-11	www.binbank.ru
Восточно-Европейская Финансовая Корпорация Внешторгбанк Розничные услуги (ЗАО)	335-01-23 8-800-200-78-77	www.vefk.ru www.vtb24.ru
Санкт-Петербургский филиал Банка «Возрождение» (ОАО)	320-42-90 320-42-94	www.vbank.ru
Филиал АБ «Газпромбанк» (ЗАО) в г. Санкт-Петербурге ОАО «Импэксбанк» банк группы Райффайзен	325-21-44 324-17-07	www.gazprombank.ru/spb www.impexbank.ru
ФАКБ «ИНВЕСТТОРГБАНК» (ЗАО) «Балтийский» Филиал «Компания Розничного Кредитования» Санкт-Петербург» ЗАО «Компания Розничного	334-01-20 449-96-11	www.itb.ru www.cfcrus.ru
Кредитования» в г. Санкт-Петербурге Закрытое акционерное общество «АКБ «Констанс-Банк»	325-76-79	www.constbank.spb.ru
ООО КБ «Красбанк». Филиал «Санкт-Петербургский» ЗАО «Международный Московский Банк». Петербургское отделение	380-01-85 346-84-10	www.krasbank.ru www.imb.ru
Санкт-Петербургский филиал ОАО «МДМ-Банк» АКБ «Московский банк реконструкции и развития» (ОАО). Северо-Западный филиал	332-07-00 326-10-41	www.mdmbank.ru www.mbrd.spb.ru
Филиал ОАО Банк «Петрокоммерц» в г. Санкт-Петербурге	332-37-17	www.spb.pkb.ru
Санкт-Петербургский филиал АКБ «Промсвязьбанк» (ЗАО)	321-20-20 331-66-06	www.psbank.ru
ОАО «Промышленно-Строительный Банк»	329-83-29	www.icbank.ru

ЗАО «Райффайзенбанк Австрия» отделение в г. Санкт-Петербурге	718-68-00	www.raiffeisen.ru
ООО КБ «Ренессанс капитал»	441-22-17	www.rccf.ru
Северо-западный филиал ОАО АКБ «Росбанк»	332-12-29	www.rosbank.ru
АКБ «РосЕвроБанк» (ОАО). Филиал «Санкт-Петербург»	275-01-44	www.roseurobank.ru
Банк «Русский Стандарт»	8-800-200-6-200	www.rs.ru
ЗАО «Русславбанк» филиал в г. Санкт-Петербурге	329-80-00	www.russlavbank.com
Санкт-Петербургский филиал ЗАО АКБ «Русь-Банк»	380-86-95	www.russbank.ru
КБ «Санкт-Петербургский Банк Реконструкции и Развития» (ОАО)	325-20-00	www.spbrd.ru
Северо-Западный банк Сбербанка России	329-29-29	www.szb.sbrf.ru
Санкт-Петербургский филиал ОАО КБ «СЕВЕРГАЗБАНК»	336-59-07	www.severgazbank.ru
Филиал «Санкт-Петербург» ОАО «Собинбанк»	325-24-60	www.sobinbank.ru
Санкт-Петербургский филиал АКБ «Союз» (ОАО)	441-35-04	www.banksoyuz.ru
Банк «Столичное Кредитное Товарищество» (ОАО)	449-02-67	www.stolichny.ru
ОАО Национальный банк «ТРАСТ»	326-39-39	www.trust.ru
Санкт-Петербургский филиал «Транскапиталбанк» (ЗАО)	334-40-04	www.transcapital.com
Филиал ОАО «ТрансКредитБанк» в г. Санкт-Петербурге	703-44-30	www.tcb.ru
Филиал «Санкт-Петербургская дирекция ОАО «Уралсиб»	8-800-200-55-20	www.uralsib.ru
ЗАО «Финансбанк»	322-94-30	
Филиал АКБ «Экстробанк» (ЗАО) в Санкт-Петербурге	703-18-78	www.finansbank.ru
ООО КБ «Юниаструм банк».	334-33-11	www.extrobank.ru
Филиал в г. Санкт-Петербурге	430-37-00	www.uniastrum.ru
	430-36-35	

Данные таблиц «Банки» получены путем опроса банков. Действительны на 23.10.2006

компания
ФИНАНСОВЫЙ
КОНСУЛЬТАНТ



ОЦЕНКА УЩЕРБА ПОСЛЕ ДТП

Срок выполнения работ 1-2 дня
Выезд эксперта
Сотрудничество с крупными страховыми компаниями
г. Санкт-Петербурга

Другие виды оценочных работ:

- определение рыночной стоимости автотранспорта
- определение величины утери товарной стоимости
 - обслуживание корпоративных клиентов
 - экспертиза выполненных калькуляций

Наш адрес: Шпалерная ул., д. 24, бизнес-центр «Вектор»

Тел.: (812) 303-92-34, факс: (812) 303-92-38

E-mail: a.streltsov@fccompany.ru

АВТО и СТРАХОВАНИЕ



Смелов Николай,
«Русский мир»

■ **Сформулируйте, пожалуйста, 5-6 основных пунктов для памятки новым клиентам, где будет отражена поэтапно процедура автострахования машины, купленной в кредит. На что обратить внимание (что делать при наступлении страхового случая, величина суммы страховки и т.п.)?**

Смелов Николай, директор Центра страхования автотранспорта ОАО СК «Русский мир»:

1. Когда клиент оформляет кредит на автомобиль, он выбирает страховую компанию из тех, что аккредитованы при банке, чтобы заключить договор страхования АВТОКАСКО.

2. Если заемщик уже знает, в какой компании он будет страховать автомобиль, он обращается к брокеру в банке, чтобы получить дополнительную информацию по процедуре заключения договора.

3. Если заемщик еще не определился, он может запросить у брокера сведения по другим страховщикам и после подробного анализа условий страхования сделать свой выбор. Помимо тарифной ставки, следует обратить особое внимание на лимит ответственности по договору, порядок выплаты страхового возмещения, дополнительные услуги, которые предлагает страховщик вместе с полисом КАСКО (аварийные комиссары, эвакуатор, помощь в сборе документов из ГИБДД), сравнить другие условия страхования, которые могут быть существенны.

4. По договоренности с банком стоимость полиса АВТОКАСКО (Угон + Ущерб) может быть включена в «тело» кредита, либо заемщик оплачивает взнос самостоятельно. Как правило, банки настаивают на одновременной оплате взноса, СК «Русский мир» предоставляет клиентом право оплачивать страховку в рассрочку.

5. Вместе с полисом клиенту выдается памятка, в которой подробно описан алгоритм действий при наступлении страхового случая.

А) В случае угона транспортного средства страхователь должен незамедлительно заявить о случившемся в ближайшее отделение милиции, а также в течение одного часа в любое время суток после того, как стало известно об угоне автомобиля, сообщить в диспетчерскую службу страховой компании о страховом случае. В течение 3-х дней страхователь должен предоставить страховщику документы на автомобиль, комплекты оригинальных ключей и брелоков противоугонных устройств и заполнить заявление о страховом случае.

Б) При ДТП страхователь должен: вызвать сотрудника ГИБДД; сообщить о случившемся диспетчеру страховой компании по телефону, указанному в полисе, и вызвать аварийного комиссара; не покидать место происшествия, оформить ДТП и в течение 3-х



Шербатов Дмитрий,
«Югория»



Сазонов Дмитрий,
«МАКС»

дней предоставить автомобиль страховщику для осмотра повреждений и составления акта осмотра до проведения его ремонта; заполнить заявление о страховом случае.»

Шербатов Дмитрий Владимирович, начальник отдела автострахования ГСК «Югория»: «При приобретении автомобиля в кредит необходимым условием является страхование ТС, в связи с этим при выборе банка следует обратить внимание на перечень страховых компаний, предлагающих свои услуги, и внимательно изучить основные условия заключения договора автострахования:

- Виды рисков (Автокаско, Ущерб, Г. О., Д. О., Н/С.).
- Тарифные ставки по конкретным рискам.
- Условия страхования: система страхования (агрегатная или безагрегатная), наличие франшизы, количество лиц, допущенных к управлению, условия хранения ТС (на стоянке, или без ограничений).
- Условия выплаты страхового возмещения.
- Условия пролонгации договора страхования ТС.»

■ **Изменились ли условия по автострахованию с начала марта этого года? Какие новые продукты появились?**

Смелов Николай: «Летом этого года СК «Русский мир» предложила своим клиентам новый продукт в дополнение к полису АВТОКАСКО. Помимо стандартного набора рисков (Угон + Ущерб), он включает в себя добровольное страхование гражданской ответственности (сверхлимита, установленного законом об ОСАГО), страхование от несчастных случаев в ДТП для водителей и пассажиров, а также экстренную госпитализацию с места ДТП.

При увеличении лимита до \$30 тыс. клиенту придется доплатить сверх полиса АВТОКАСКО 1000 руб. Страховая защита от несчастных случаев в ДТП для водителя и пассажиров с покрытием 10 тыс. руб. на место стоит 400 руб., экстренная госпитализация с места ДТП с покрытием 30 тыс. рублей на человека - 600 руб.»

Щербатов Д. В.: «С начала этого года в СК «Югория» появились новые условия страхования ТС, приобретаемых в кредит:

1. Система страхования - безагрегатная (страховая сумма не уменьшается на размер страховой выплаты).
2. Появилась возможность рассрочки платежа.
3. СК «Югория» разработала для клиентов программу «Авто Плюс» для оказания скорой медицинской помощи, экстренной госпитализации и неотложного оперативного лечения пострадавших в ДТП. Данный полис гарантирует:

- Оказание скорой медицинской помощи на месте ДТП (коммерческие бригады от «Корис ассистанс», «Амбуланс-Мед», «Петербургской неотложки», «ЕМС»).

- Экстренную госпитализацию не в районную больницу, а в ближайшее специализированное многопрофильное лечебное учреждение.

- Оказание помощи в отделениях реанимации и интенсивной терапии.

- Полное лекарственное обеспечение стационарного лечения, самые современные методы обследования, комфортное размещение.

- Амбулаторная помощь»

Сазонов Дмитрий, директор агентства ЗАО «МАКС»: «Направление движения любого рынка определяется конкурентной борьбой между компаниями, отражающейся в создании новых и совершенствовании старых продуктов, улучшении качества обслуживания и снижении стоимости услуг для клиента. Летом этого года компания ЗАО «МАКС» совместно с ООО «GPS - Piter» реализовала проект страхования дорогого автотранспорта повышенной категории риска, при страховании которого в большинстве страховых компаний необходима установка дорогостоящих спутниковых противоугонных систем. Компания «GPS Piter», разработчик спутниковых систем, по мнению московских специалистов ЗАО «МАКС», на данный момент времени предложила самую совершенную с точки зрения охранных функций спутниковую систему. Осознавая этот факт, ЗАО «МАКС» пошло на беспрецедентный шаг, а именно: компания за свой счет закупает спутниковую систему и сдает ее в бесплатную аренду своим клиентам на весь срок страхования. Это позволило в значительной степени снизить затраты клиента по страхованию и обеспечить максимальный уровень защиты автомобиля.»

■ **Сегодня, наверное, уже никому не надо объяснять преимущества страхования гражданской ответственности водителя ТС и необходимость страхования рисков Угон/Ущерб при покупке нового дорогостоящего автомобиля. На какие еще сопутствующие риски Вы порекомендуете обратить внимание нашим читателям?**

Смелов Николай: «Существуют программы страхования водителей и пассажиров от несчастных случаев, а также программы добровольного медицинского страхования в случае ДТП. Такая страховая защита весьма актуальна для автовладельцев.»

Щербатов Д. В.: «Дополнительно при страховании ТС рекомендуем обратить внимание на страхование:

- Дополнительного оборудования и принадлежностей застрахованного ТС, не входящих в его комплектность, согласно инструкции завода-изготовителя (автомобильная теле- и радио- аппаратура, дополнительное оборудование салона, приборы, световое, сигнальное и другое оборудование, стационарно установленные на ТС) и дополнительно установленные на ТС стационарно или с быстро съемным вариантом крепления.

- Жизни и здоровья водителя и/или пассажиров застрахованного ТС от несчастного случая.»

Сазонов Дмитрий: «При введении ОСАГО население восприняло эту инициативу как очередной «налог», который вводит государство. Однако через некоторое время, когда водители осознали экономические механизмы и выгоду от данного закона, мнение владельцев транспортных средств стало меняться. Однако ОСАГО позволяет покрыть ущерб не более чем 120 000. Если присмотреться, то это не такая уж большая сумма. В случае, если действия виновника происшествия нанесли ущерб более страхового покрытия ОСАГО, то разница по возмещению ущерба ложится на виновника. А если результат аварии – тотальная гибель автомобиля Lexus стоимостью 30000 долларов, то разница по возмещению ущерба будет значительной. Для того чтобы уберечь себя от риска возмещения ущерба за свой счет сверх ОСАГО, достаточно приобрести полис добровольной автогражданской ответственности. В силу того, что статистика возникновения ответственности по этому виду не высока, стоимость этого полиса незначительна. Например, стоимость полиса со страховым покрытием в 1 000 000 рублей будет стоить, в зависимости от компании, от 1500 до 2500 рублей. Незначительная цена за спокойствие.»

Благодарим за ответы на наши вопросы: СК «Русский мир», ГСК «Югория», ЗАО «МАКС».

Экспертная группа «IT Finance»



г. Санкт-Петербург, ул. Академика Павлова, д. 16Б
т/ф: (812) 331-99-33, info@spb.ugsk.ru

ОСАГО	Скидка за безаварийную езду. Выезд аварийного комиссара на место ДТП. Возможен выезд агента. Круглосуточная диспетчерская служба. При одновременной покупке полисов КАСКО+ОСАГО предоставляется скидка 5% по КАСКО	
КАСКО	«Угон + Ущерб»	от 7,5% - отечественные ТС от 6,8% - иномарки
	Стандартное обслуживание	бесплатный эвакуатор юридическая поддержка клиента выезд аварийного комиссара
	VIP – обслуживание	при наступлении страхового случая представитель Страховщика представляет интересы Страхователя в ГИБДД, оформляет необходимые справки и документы без участия Страхователя
	Скидки	за стикер; за оснащение ТС спутниковой поисковой системой; за стаж вождения; за режим хранения;



Лицензия Министерства финансов РФ №4222 Д

ЮГОРИЯ
ГОСУДАРСТВЕННАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

70 видов страхования

Для полной уверенности!

Санкт-Петербург, ул. Академика Павлова, д.16 Б
Тел.: (812) 331-99-33, 331-38-99, www.ugsk.ru

Приглашаем в наши агентства:

- «Зеленогорское» (812) 433-60-38, 197720, г. Зеленогорск, пр. Ленина, д. 23 zelenogorsk@spb.ugsk.ru
- «Петродворцовое» (812) 423-27-63, 188512, г. Ломоносов, ул. Победы, д. 7, офис 33 lomonosov@spb.ugsk.ru
- «Колпинское» (812) 461-09-40, 196653, г. Колпино, пр. Ленина, д. 16/11, литера А, kolpino@spb.ugsk.ru
- «Василеостровское» (812) 325-63-61, 325-62-32, 199044, В. О., 1-я линия, д. 34, литера А, mta@spb.ugsk.ru
- «Московское» (812) 441-30-60, 196084, Московский пр., д. 107, кор. 4, офис 22, oes@spb.ugsk.ru

Важно знать,
что ты защищен!



РУССКИЙ МИР
СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ



 (812) 324-6969

www.rusworld.ru

ЛИЗИНГ автотранспорта



Донченко Андрей,
«Райффайзен-Лизинг»



Бугров Андрей,
«Глобус-Лизинг»

■ Как в вашей компании происходит процедура приобретения автомобиля в лизинг?

Пятковский Максим Юрьевич, руководитель проекта, «Северо-Западный» Филиал ООО «Лизинговая Компания УРАЛСИБ»: «Первый день. Клиент заполняет заявку и анкету. В течение получаса мы делаем расчет, а в течение дня клиент принимает решение о работе с нашей компанией.

Второй день. Подписываем договор лизинга с клиентом, клиент предоставляет пакет документов и оплачивает аванс. Параллельно подписываем договор поставки с салоном (как правило, это типовый договор купли-продажи поставщика).

Третий день. Подписываем договор с поставщиком и, при наличии аванса от клиента, оплачиваем автомобиль. Параллельно оформляем страховку.

Четвертый день. Забираем документы на автомобиль.

Пятый день. Регистрируем транспорт (если у клиента нет автохозяйства) и передаем его клиенту.»

Донченко Андрей, директор филиала ООО «Райффайзен-Лизинг» в Санкт-Петербурге: «У нас существует несколько программ лизинга автомобилей. Наш клиент имеет возможность выбрать наиболее удобный вариант лизинга. Мы делаем для клиента предварительный расчет. Если клиент его одобряет, то ему остается принести нам заявление на лизинг и небольшой объем информации о своей компании в виде официальной отчетности.»

Бугров Андрей Валерьевич, заместитель генерального директора ООО «Глобус-Лизинг»: «Клиент должен заполнить лизинговую заявку и принести минимальный пакет документов (учредительные документы, баланс, обороты по расчетному счету). После получения положительного заключения по итогам проверки документов, заключается лизинговый договор и приобретается требуемый автомобиль. Основные условия: минимальный аванс в размере 20% от стоимости легкового автомобиля, срок договора 2-3 года. В зависимости от потребности и преследуемых целей, клиент выбирает одну из множества лизинговых программ.»

Бахорев Сергей, директор филиала ЗАО «Европлан» в Санкт-Петербурге: «Потенциальному лизингополучателю необходимо иметь лишь 15% от стоимости выбранного автомобиля. Потребуется заполнить простую форму заявки и предоставить минимальный набор документов (без справок из банка и налоговой инспекции). Решение принимается в течение 15 минут.»

Сичинава Алексей, директор Департамента маркетинга и развития ООО «Каркаде»:

«Предварительное решение о финансировании менеджеры CARCADE дают клиенту в течение 10 минут с момента получения бухгалтерской отчетности по факсу. При желании клиента они выезжают в офис, полностью консультируют, помогают собрать документы и заполняют заявку. Мы не требуем нотариально заверенных копий, достаточно, чтобы копии предоставляемых документов были заверены печатью организации-клиента.»

Ким Станислав Петрович, генеральный директор ОАО «Прогресс-Нева Лизинг»: «Процедура получения легкового автомобиля в лизинг в нашей компании предельно проста. Клиент заполняет очень краткую заявку (из пяти пунктов), мы узнаем о наличии транспортного средства, согласовываем график платежей, подписываем договоры и приобретаем автомобиль. По желанию клиента, автомобиль может быть поставлен на учет в нашем автохозяйстве, мы получаем номерные знаки и проходим технический осмотр, страхуем автомобиль в страховой компании, согласованной с клиентом, по оптимальному тарифу, с тем, чтобы наш клиент мог спокойно пользоваться автомобилем.»

■ В чем преимущества лизинга перед простым кредитом?

Пятковский М. Ю.: «Для получения кредита необходимо пройти процедуру рассмотрения на кредитном комитете банка, что сопряжено с тратой времени. Мы же по лизингу предлагаем стандартный продукт, по которому договор подписывается уже на следующий день после обращения клиента к нам. В отличие от автокредита на физическое лицо, клиент имеет возможность зачесть себе НДС, т. е. фактически лизинг – это беспроцентный кредит. А если учесть еще и скидки, которые предоставляют нашей компании официальные дилеры Volvo, BMW, General Motors (Chevrolet, Cadillac, Opel, Saab, Hummer), Nissan, Renault и пр., то услуга становится тем более привлекательной.»

Донченко Андрей: «Первое: законодательные льготы для лизинга: ускоренная амортизация, отнесение лизинговых платежей на себестоимость, лизинговые платежи облагаются НДС. Второе: более простая процедура получения финансирования, нежели чем банковский кредит. Многие клиенты, получающие оборудование в лизинг, не имеют никаких шансов на получение кредита на аналогичные срок и сумму. Третье: лизинговая компания может брать на себя многие вопросы, связанные с поставкой и эксплуатацией предмета лизинга, избавив клиента от непрофильной для него деятельности (например, таможенное оформление, взаимоотношения с государственными регистрирующими органами ГАИ, ГосТехНадзор и многое другое).»

Бугров А. В.: «Основными преимуществами лизинга считаются возможность ускоренной амортизации (приводит к снижению налога на имущество), отнесение на себестоимость всех лизинговых платежей (приводит к уменьшению налога на прибыль предприятия), отсутствие дополнительного залогового обеспечения (достаточно минимального аванса).»

Бахорев Сергей: «Выгоды от приобретения, например, автомобиля в лизинг по сравнению с кредитом можно разделить на три крупных блока:

- Упрощенная схема финансирования, действующая в компании EUROPLAN: быстрое принятие решений; минимальное количество документов; отсутствие дополнительных залогов и навязываемых услуг (таких как перевод счетов в банк, расчетно-кассовое обслуживание и т. п.).
- Скидки от автодилера, которые транслируются лизинговой компанией на эксплуатанта (лизингополучателя).
- Заложенные в российском законодательстве налоговые льготы для предприятий: применение коэффициента ускоренной амортизации до 3-х, что позволяет снизить налог на имущество; отнесение лизинговых платежей на себестоимость, что позволяет снизить налог на прибыль.

Также немаловажным для компаний, использующих транспорт в своей деятельности, является тот факт, что при лизинге они экономят также на административных издержках. Крупная лизинговая компания возьмет на себя проблемы с регистрацией автомобилей, прохождением Государственных технических осмотров. Такие компании также экономят на ведении бухгалтерии и отсутствии учета и отчетности по налогам (на имущество, транспортного и проч.), что позволяет не увеличивать штат административного персонала при росте автомобилей в пользовании.»

Сичинава Алексей:

1. Получить лизинговое финансирование проще, нежели кредитное.
 2. Чтобы воспользоваться услугой лизинга, необходимо предоставить минимум документов, в отличие от кредита.
 3. Лизингополучатель получает возможность поставить к возмещению 18% НДС из общей суммы платежей. При кредите Вы можете возместить НДС только из стоимости приобретаемого актива, меньшей общей суммы платежей.
 4. Все лизинговые платежи в полном объеме относятся на расход, соответственно уменьшая налогооблагаемую базу. А при кредите Вы можете отнести на расходы только проценты.
 5. По закону о лизинге Вы имеете возможность применять ускоренную амортизацию с коэффициентом до 3-х, что позволяет Вам в 3 раза быстрее списать технику, а соответственно, меньше заплатить налог на имущество, – что не дает Вам кредит.
- Все эти преимущества дают возможность экономить на налогах.

Ким С. П.: «Лизинг в определенном смысле является следующим этапом развития кредитных отношений. Простая оплата счетов, существующая при обычном кредитовании, превращается в комплексную услугу, связывающую непосредственно финансирование, логистику, маркетинг, страхование и многое другое, имеющее отношение к финансируемой сделке. С точки зрения клиента, кредит и лизинг характеризуются сходными потребительскими чертами: возможностью получить имущество, вкладывая минимум собственных средств. При этом лизинговая форма финансирования предоставляет клиенту большие возможности, чем кредитная. Оказание лизинговых услуг сопровождается предоставлением клиенту важных дополнительных услуг. Лизинговая компания обладает большими знаниями относительно конъюнктуры рынков многих видов имущества, что используется для оптимизации условий приобретения имущества по каждому отдельному лизинговому договору: это могут быть оптовые скидки, более привлекательные условия лизинговых сделок, более эффективные и привлекательные процедуры рассмотрения и одобрения сделок. Также в рамках лизингового договора рассматриваются сервисное обслуживание имущества, его страхование, или иные услуги, в которых заинтересован клиент.

Основными клиентами, для кого лизинг автомобилей может стать и более выгодной, и более дешевой альтернативой покупке машины в кредит - это владельцы и руководители коммерческих компаний. Оплачивая лизинговые платежи, Вы к концу срока становитесь владельцем автомобиля. Таким образом, по своему экономическому смыслу лизинг тождественен кредиту.

Квалифицированное сравнение различных вариантов покупки автомобилей показывает, что для большинства покупателей лизинг автомобиля более выгоден, чем его прямая покупка или покупка через кредит.

Если Вы приобретаете автомобиль в кредит, то будете для этого тратить свою зарплату, которая, так или иначе, имеет один источник - доходы от бизнеса. В случае же проведения лизинговой операции, расходы законно и в полном объеме уменьшают налогооблагаемую базу налога на прибыль. При этом действует уникальный механизм ускоренной амортизации, позволяющий списывать стоимость автомобиля через лизинг в три раза быстрее, чем при покупке или кредите.



Бахорев Сергей,
«Европлан»



Сичинава Алексей,
«Каркаде»



Ким Станислав,
«Прогресс-Нева Лизинг»

Существуют сделки, которые в принципе невозможно реализовать через кредитные схемы, например, когда покупатель желает за фиксированную ежемесячную плату владеть только новыми моделями автомобилей, т. е. постоянно (скажем, раз в год) менять автомобили. Через кредит реализовать такое практически невозможно, а через лизинг - без особых проблем.»

■ **Лизинг касается областей предпринимательства и бизнеса. Часто к нам обращаются бизнесмены с вопросом «что делать?» Они приобретают на все свои средства автотранспорт или иное оборудование, затем пытаются взять в банке кредит на пополнение оборотных средств. Тут возникают немалые трудности. Что вы можете им посоветовать?**

Пятковский М. Ю.: «В данном случае одно из решений – возвратный лизинг: Мы приобретаем имущество у клиента, т. е. пополняем его оборотные средства, потраченные на приобретение ОС, и передаем ОС обратно по договору лизинга.»

Бугров А. В.: «Лизинг интересен тем, что нет необходимости отвлекать из основной деятельности оборотные средства на покупку автомобиля или оборудования. Достаточно заплатить небольшой аванс и получить лизинговое имущество сразу в пользование.»

А самое главное – клиент, обратившись в лизинговую компанию, получает налоговые льготы.»

Ким С. П.: «Наиболее приемлемым вариантом в данном случае является так называемый «возратный» лизинг. Если предприятие – собственник имущества, то оно с помощью возвратного финансового лизинга может получить дополнительные оборотные средства. Для этого необходимо передать имущество лизинговой компании по договору купли-продажи, а затем приобрести право пользоваться им же, по договору финансового лизинга.»

■ **Что Вы считаете конкурентным преимуществом Вашей компании относительно других?**

Пятковский М. Ю.: «В 2004 году по данным рейтингового агентства «Эксперт РА» по объему текущих сделок с пассажирским транспортом в РФ ООО «Лизинговая компания УРАЛСИБ» заняла 12-е место, а по объему текущих сделок в Санкт-Петербурге – 5-е.

В 2005 году, по данным «Эксперт РА» по тем же показателям - уже 6-е и 3-е места соответственно.

Мы динамично развивающаяся компания, научившаяся оперативно работать и экономить время наших клиентов.»

Донченко Андрей: «Наши основные преимущества – привлекательные финансовые условия лизинга (ставки и сроки), высочайший уровень квалификации нашего персонала, высокий уровень обслуживания клиентов. Но самое главное - это то, что за годы своей успешной работы на российском рынке компания «Райффайзен-Лизинг» зарекомендовала себя надежной, дружелюбной, выгодной и удобной для клиента лизинговой компанией. Многие клиенты приходят к нам, ориентируясь именно на наш высокий имидж, зная, что здесь они получат самое лучшее обслуживание и самые выгодные условия. И мы удовлетворяем их желания.»

Бугров А. В.: «Использование различных источников финансирования (не следует забывать, что «Глобус-лизинг» является активным участником рынка облигаций) позволяет делать очень выгодные предложения. Разнообразные лизинговые программы позволяют охватывать различные категории клиентов: от малых предприятий до крупных западных компаний.»

Бахорев Сергей: «В Europplan лизингополучатель получает специальные предложения как минимум по 15 маркам автомобилей. Для удобства клиентов Europplan имеет развитую региональную сеть и горячие линии для клиентов.»

С 2005 года в компании Europplan действует скоринговая схема финансирования, это позволяет нам значительно сократить время принятия решений - по сделкам до 200 тыс. долларов решение принимается за 15 минут, уменьшение количества необходимых документов (всего 5, без справок из банка и налоговой инспекции).»

Сичинава Алексей: «Факторы успеха компании: шестнадцатилетний опыт работы на рынке автолизинга учредителей CARCADE; собственный десятилетний опыт работы на российском рынке; развитая филиальная сеть в городах России; сотрудничество с партнерами (поставщиками автомобилей, дилерами, страховыми компаниями), что позволяет делать совместные лизинговые предложения; качественное обслуживание клиентов; профессионализм сотрудников, которые работают в CARCADE.»

Ким С. П.: «Мы предлагаем не просто финансирование покупки автомобиля, а готовое комплексное решение всех основных вопросов, связанных с приобретением и владением автомобиля. Это означает, что при лизинге Вы получаете все услуги в одном месте и обычно по одному договору, т. е. и страховка, и даже сервис автомобиля могут быть включены в лизинговые платежи. Автоматически отпадают такие вопросы, как открытие автохозяйства, регистрация автомобиля в налоговых органах и т. п. У нас нет так называемых «скрытых» платежей. Клиент платит только то, что указано в графике. Никаких открытых-закрытых счетов, комиссий за перевод и конвертации, поддержания оборотов и прочего, у нас нет. Мы не стремимся быть «самыми дешевыми», мы хотим быть лучшими! Комфорт и удобство работы клиента для нас являются главными приоритетами. Решение о финансировании в нашей компании принимается исходя из здравого смысла, а не коэффициентов.»

Благодарим за предоставленные материалы: «Северо-Западный» Филиал ООО «Лизинговая Компания УРАЛСИБ», ООО «Глобус-Лизинг», филиал ЗАО «Европлан» в Санкт-Петербурге, ООО «Каркаде», ОАО «Прогресс-Нева Лизинг», филиал ООО «Райффайзен-Лизинг» в СПб.

Экспертная группа «ТТ Finance»

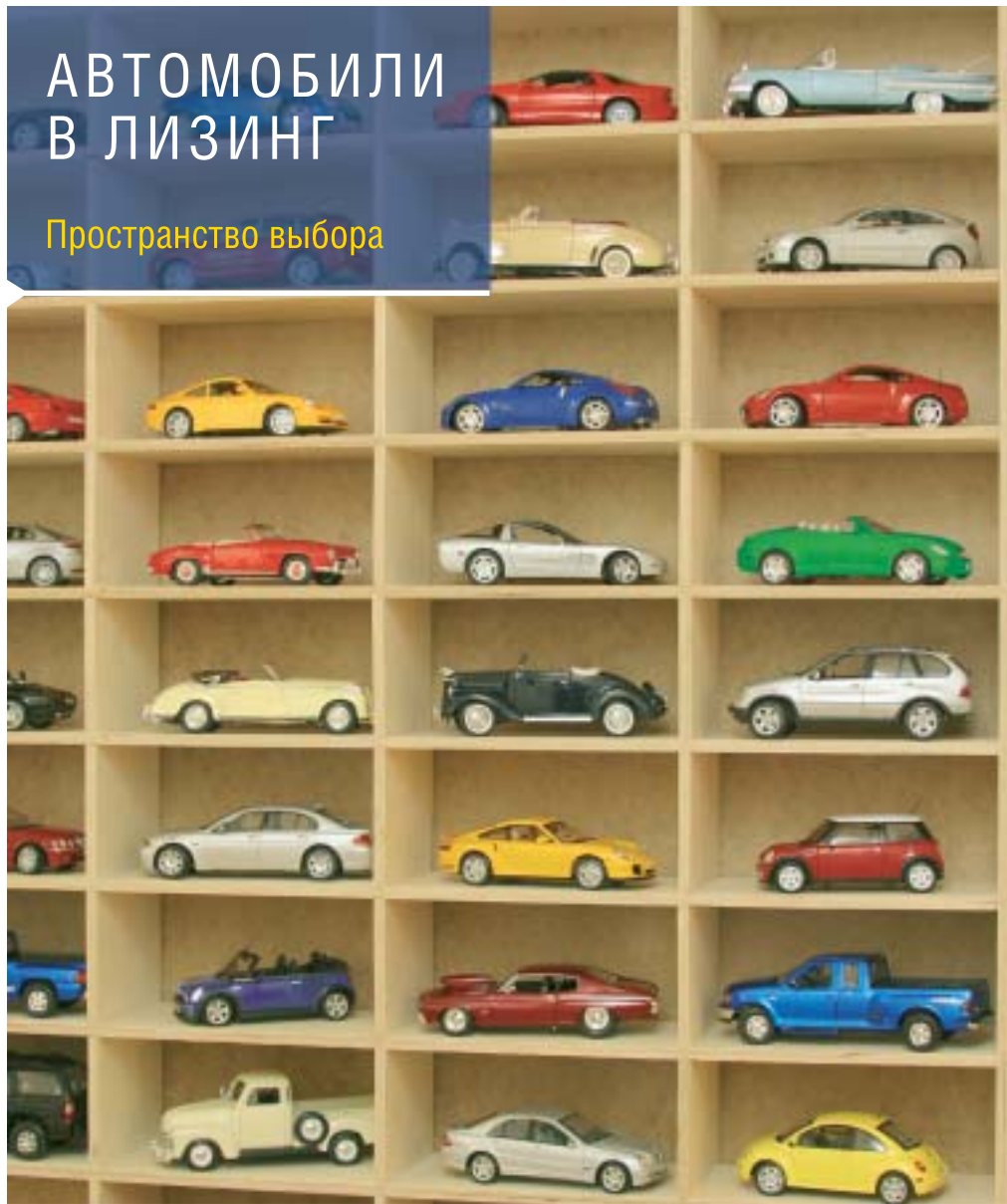


УРАЛСИБ

| ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ

АВТОМОБИЛИ В ЛИЗИНГ

Пространство выбора



г. Санкт-Петербург, Красногвардейская пл.,
БЦ «Аскольд», 2-А, офис 316,
тел.: (812) 33-55-8-22

www.leasing.uralsib.ru

ЧТО НЕОБХОДИМО ОТ ВАС

Заявка и минимальный пакет учредительных документов

Аванс от стоимости транспортного средства:

От 20% на новые легковые автомобили импортного производства

От 30% на остальные категории транспортных средств (при повторном обращении клиента возможен аванс от 10%)

ОТ ВАС НЕ ТРЕБУЕТСЯ

Дополнительное обеспечение. Наличие кредитной истории. Наличие автохозяйства

ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ

Стоимость финансирования	От 9 тыс. USD
Срок финансирования	2 или 3 года (по иномаркам до 4 лет)
Удорожание стоимости предмета лизинга в год	4* - 8% в валюте 6* - 10% в рублях
Валюта	USD, EUR, RUR
Принятие решения о финансировании	Срок от 1 до 2 дней (с момента обращения с заявкой и анкетой) без Кредитного Комитета и анализа финансовых показателей Клиента
Регистрация на автохозяйство	Лизингодателя или Лизингополучателя

КАК ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ ДАННОЙ УСЛУГОЙ

Выбрать автомобиль у официального дилера

Обратиться в нашу компанию с заявкой и анкетой

Подписать договор лизинга и предоставить пакет документов

Оплатить аванс и страховой взнос

* с учетом скидки, предоставляемой Клиентам «Лизинговой компании УРАЛСИБ» официальными дилерами Volvo, BMW, General Motors, Land Rover, Ford, Nissan, Renault

**Райффайзен
ЛИЗИНГ****АВТО
ЛИЗИНГ**

Новые победы Вашего бизнеса!

Москва	(495) 721 9980
Санкт-Петербург	(812) 718 6828
Новосибирск	(383) 210 5914
Екатеринбург	(343) 378 4717
Самара	(846) 267 3879
Н. Новгород	(8312) 31 7010

www.raiffeisen-leasing.ru
leasing@raiffeisen.ru

Райффайзен. Разница в отношении



ЛИЗИНГ АВТОТРАНСПОРТА
ЛИЗИНГ ОБОРУДОВАНИЯ
ЛИЗИНГ КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ
ВОЗВРАТНЫЙ ЛИЗИНГ



www.pn-leasing.ru leasing@progress-neva.ru
+7 812 331 90 09 факс +7 812 369 03 00

С **ФА** *Кредитный и Финансовый Консультант*

ЧАСТНЫМ И КОРПОРАТИВНЫМ КЛИЕНТАМ

*Компания «Кредитный и Финансовый Консультант»
поможет привлечь финансирование для Вас
и Вашего бизнеса на наиболее выгодных условиях
и в максимально короткие сроки.*

ООО «Кредитный и Финансовый Консультант» организует:

- Потребительское кредитование
(до 30 000 000 рублей без залогов, от 12% годовых, до 5 лет).
- Кредит на покупку или под залог всех видов недвижимости
(до 100% стоимости, от 9% годовых, до 30 лет).
- Автокредитование
(до 100% стоимости, от 9% годовых, до 7 лет).
- Кредиты и кредитные линии для юридических лиц
(все виды залогов, включая товары в обороте).
- Лизинг машин и оборудования, автотранспорта,
недвижимости.
- Овердрафтное кредитование, факторинг, банковские
гарантии всех видов.

*Приглашаем к сотрудничеству лизинговые,
факторинговые, страховые компании, банки и инвесторов.*

Санкт-Петербург, Невский пр., 25
346-77-15 многоканальный
www.cfa.su

СПИСОК КОМПАНИЙ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ ЛИЗИНГОМ АВТОТРАНСПОРТА

Региональная лизинговая компания «XXI ВЕК», ООО	710-63-67	
Лизинговая компания CARCADE лизинг	703-41-21	www.carcade.com
«АТ Лизинг», ООО	449-70-39	www.gigants.ru
АтлантМ Лизинг, ЗАО	324-49-79	www.atlant-leasing.ru
Группа компаний Балтийский лизинг	325-90-83	www.baltlease.ru
ФК «БалтИнвест», ЗАО	325-64-83	www.baltbank.ru
Лизинговая компания «БАЛТОНЭКСИМ Лизинг», ООО	326-14-05	www.baltunexim.com
«Глобус-Лизинг», ООО	702-50-80	www.globus-leasing.ru
Автомобильная корпорация ГРУЗОМОБИЛЬ	703-06-00	www.mamont.net
Группа компаний «Зест»	702-12-06	www.zest-leasing.ru
«Группа лизинговых компаний «НОМОС-БАНКа»	332-35-35	
«Европлан», ЗАО	332-12-22	www.leasing.ru
Группа Компаний Интерлизинг	346-60-55	www.ileasing.ru
«Капитал Ресурс», ЗАО	974-03-53	www.kapitalresurs.ru
«КМБЛизинг», ЗАО	332-22-55	www.kmbleasing.ru
КОМПЕТЕНС лизинг, ЗАО	326-60-50	www.bestleasing.ru
«Кредитный и Финансовый Консультант», ООО	346-77-15	www.cfa.org.ru
«Кюн и Партнеры СНГ», ООО	336-42-46	www.kuehnleasing.ru
«Ленинградская лизинговая компания», ООО	600-76-80	
«Лизинговая Компания «Санкт-Петербург», ООО	272-30-03	
«Норд-Вест Лизинг», ООО	388-39-16	www.nwleasing.ru
«Петербургская Лизинговая Компания», ООО	329-81-82	www.plk.ru
ОПК, лизинговая компания, ООО	232-81-00	www.leasing.opkcapital.ru
Холдинг «Петроконсалт»	334-13-40	www.petroconsult.org
«ПЛ-лизинг», ЗАО	438-28-28	www.pl-leasing.ru
«ПРГ-Ресурс», ООО	314-38-09	www.prg-leasing.ru
«Прогресс Нева Лизинг», ООО	718-66-06	www.pn-leasing.ru
«Промышленная лизинговая компания», ЗАО	449-97-75	www.industrialleasing.ru
«ПЭБ Лизинг», ООО	449-53-05	www.assocleasing.ru
«Райффайзен Лизинг», ООО	718-68-28	www.raiffeisen-leasing.ru
«Ренессанс-Лизинг СПб», ООО	333-08-80	www.rleasing.spb.ru
«РОССТРО-Лизинг», ЗАО	567-21-89	www.rosstro-group.ru
«Санкт-Петербургский лизинг», ООО	712-65-03	www.spbleasing.ru
«Северная Венеция», ОАО	380-66-08	www.sev-ven.ru
«Лизинговая компания «Скандинавия», ООО	336-36-99	www.oslo.ru
«Технолизинг», ООО	275-91-94	
«Торговые Технологии», ООО	702-60-61	www.TT-Leasing.ru
«Травис-Лизинг», ООО	332-06-38	www.travis-leasing.ru
«Универсальная Лизинговая Компания», ЗАО	324-86-29	www.uni-leasing.ru
«Лизинговая компания УРАЛСИБ», филиал Северо-Западный, ООО	335-58-22	www.leasing.uralsib.ru
Объединенная лизинговая компания «ЦЕНТР-КАПИТАЛ», ЗАО	320-13-61	www.center-capital.ru
«Экспресс лизинг», ООО	332-34-65	www.expressleasing.ru
«Экстролизинг», ООО (Санкт-Петербургский филиал)	334-33-11	www.extroleasing.ru

Данные получены путем опроса компаний. Действительны на 23.10.2006



Ассоциация Банков Северо-Запада

приглашает Вас на 3-ю ежегодную

ВЫСТАВКУ

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ

Где самые выгодные программы
потребительского кредитования?

Как получить ипотечный кредит?

Как купить машину в кредит?

Как управлять собственными накоплениями?

Вложить деньги в ПИФы? В ценные бумаги? На депозит?

Оформить банковскую платежную и кредитную карту?

Кому доверить управление пенсией?

Экспресс-кредитование!

Посетите выставку! Вы получите ответы на все эти вопросы

3-5 ноября 2006 года

Санкт-Петербург,
Манеж Кадетского Корпуса,
Университетская наб., 13

ВХОД СВОБОДНЫЙ

(бесплатный автобус от
станции метро "Площадь Восстания")

Оргкомитет выставки
(812) 310-1365 www.nwab.ru

Генеральный спонсор
(стратегический партнер)



Спонсоры выставки



Что делать с валютной
пенсией на счете
60-ти летнем?
Сколько
Как выбрать брокера?
Где?
Слышал, что
инвестировать на бирже
— это просто,
как это сделать?



Компетентные ответы на все Ваши вопросы



ВЫСТАВКА
**Финансовый
супермаркет**

24—26 ноября

Санкт-Петербург
ВЦ «Ленэкспо»
Большой пр. В.О., д. 103
м. Приморская/Василеостровская

Приходите!

(812) 931-08-84
expo.finmir.ru

Спонсор:

Информационный спонсор:



Медиа-партнеры:





студия
"Аэротату"

Раскрась
свой мир,
Вырази себя!

АЭРОТРАФИЯ

ХУДОЖЕСТВЕННАЯ РОСПИСЬ

(812)970-4680

(812)578-1905

www.aerotatu.ru



Лиговский пр. 10
(б/ц гост. "Октябрьская")
офис 3095 (3 этаж)

АВТОЗАПЧАСТИ

1
я
СЕТЬ

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ
МАГАЗИНОВ
АВТОВАРОВ ДЛЯ ВАЗ
В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

www.auto49.ru

АДРЕСА НАШИХ МАГАЗИНОВ:

- пр-т Испытателей, д. 10, тел.: 395-47-51
- ул. Маршала Говорова, д. 16, тел.: 784-36-80
- ул. Есенина, д. 32, тел.: 517-25-30
- ул. Седова, д. 11 тел.: 567-02-89
- Индустриальный пр-т, д. 35 тел.: 527-31-00
- пр-т Металлистов, 85 тел.: 544-00-36

НОВЫЙ МАГАЗИН:

- ул. Фучика, 25 тел.: 332-58-62

АВТО 49

Сеть магазинов автозапчастей



10-12 ноября 2006
Санкт-Петербург ВЦ Северо-Запада
пл. Победы д.2, м.Московская.
ЗИМНИЙ СПОРТИВНЫЙ САЛОН



SKI EXPLO



New!
Выставка DIVE EXPO

Организатор:



Тел.: (812) 3039870
Факс: (812) 3206133
E-mail: sport@restec.ru
www.restec.ru/sklexpo

Генеральные
информационные
спонсоры:



СОВМЕСТНО

ВЫСТАВКА ПУТЕВОК

ОТДЫХ БЕЗ ГРАНИЦ

ЗИМА

Организатор:



Тел.: (812) 3206134
<http://www.kawasakixp.ru>



СПИСОК МЕСТ БЕСПЛАТНОГО РАСПРОСТРАНЕНИЯ СБОРНИКА «ТТ Финансы. Финансовые услуги Санкт-Петербурга»

3-я ежегодная выставка «Финансовые услуги для населения»,

3-5 ноября 2006 г., г. Санкт-Петербург, Манеж Кадетского Корпуса, Университетская наб., 13
(м. «Василеостровская»)

Зимний Спортивный Салон «SKI EXPO»,

10-12 ноября 2006 г., г. Санкт-Петербург, ВЦ Северо-Запада пл. Победы, 2 (м. «Московская»)

Выставка «Финансовый Супермаркет»,

24-26 ноября 2006 г., г. Санкт-Петербург, ВЦ «Ленэкспо», Большой просп. В.О., 103
(м. «Приморская/Василеостровская»)

Банки:

«**Банк Зенит**» - Суворовский просп., 32

«**Промсвязьбанк**» - ул. Миллионная, 36

«**СЕВЕРГАЗБАНК**» - ул. Бол. Посадская, 1/10

Агентства недвижимости:

«**Мегаполис**» - ул. Итальянская, 2

«**Русский Двор**» - ул. Ломоносова, 1

Страховые и лизинговые компании:

CARCADE лизинг - Ленинский просп., 160

«**Макс**» - Лиговский просп., 10/118, оф. 3119

«**МСК**» - ул. 2-я Советская, 27/2, 4 этаж

«**Нефтеполис**» - наб. реки Фонтанки, 76а, пом. 15Н

«**Прогресс-Нева Лизинг**» - Московский просп., 79а

«**Стандарт-Резерв**» - Малый просп. П.С., 87

«**Уралсиб**» - просп. Бакунина, 5

«**Югория**» - ул. Академика Павлова, 16б;

1-я линия В.О., 34а;

Бол. Сампсониевский просп., 45;

Московский просп., 107, корп. 4

Автосалоны:

«**Автоцентр Парнас**» - промзона «Парнас», 4-й верхн. пер., 1а

«**Атлант-М Балтика**» - просп. Энергетиков, 53а

«**Балтик-Авто**» - ул. Бухарестская, 22

«**Василеостровский Автоцентр**» - ул. Уральская, 33

«**Византия**» - ул. Лужская, 3

«**Ист-Маркет Моторс**» - ул. Планерная, 7;

Гражданский просп., 9

«**Лаура**» - ул. Софийская, 6;

Выборгская наб., 61;

ул. Савушкина, 119, корп. 2;

ул. Симонова, 13

«**Фаст Мотор**» - ул. Краснопутиловская, 65;

ул. Кораблестроителей, 12, корп. 1

«**Фаст Мотор СПб**» - ул. Камчатская, 7

«**Экспо Кар**» - Петровский просп., 20, корп. 4

Бизнес-центры:

ул. Белоостровская, 22

Бол. Сампсониевский проспект, 60

Конюшенная пл., 2

пл. Пролетарской Диктатуры, 6

ул. Софийская, 6

Медицинские центры:

«XXI век» - Бол. Сампсониевский просп., 45; ул. Марата, 48
«Медведь» - просп. Ветеранов, 16; ул. Мира, 16; ул. Гаврская, 2

Транспортно-туристические центры «Окдайл»

Ладожский вокзал - основной зал
Московский вокзал - VIP зал, Сервисный центр
Ж/д кассы - наб. Канала Грибоедова, 24
Бизнес-Центр «Петровский Форт» - Финляндский просп., 4а

Рестораны:

«Амадеус» - Суворовский просп., 34
Ресторан на ж/д вокзале - Московский вокзал

«Авто 49» - просп. Испытателей, 10; ул. Маршала Говорова, 16; ул. Есенина, 32; ул. Седова, 11;
Индустриальный просп., 35; просп. Металлистов, 85; ул. Фучика, 25
ООО «Кредитный и финансовый консультант» - Невский просп., 25
Компания «Финансовый консультант» - ул. Шпалерная, 4

Адресная рассылка и др. организации

Получить этот и предыдущие выпуски сборника можно в офисе «PR Agency TT» по адресу - Конюшенная пл., 2, оф. 422, т/ф: 740-61-22

НОВОГОДНИЕ КАНИКУЛЫ!



Легенды Старого Таллинна 31.12.06 - 02.10.07,
от 170 евро

- трансфер Санкт - Петербург - Таллинн
- проживание
- Новогодний ужин
- 3 экскурсии



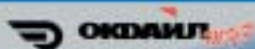
Швеция 30.12.06 - 07.01.07,
от 520 евро

- трансфер Петербург - Турку - Идре на автобусе и пароме.
- размещение в коттеджах и гостиницах
- праздничная программа в резиденции деда Мороза
- катание на беговых и горных лыжах



Иматра 30.12.06 - 02.01.07
от 196 евро

- трансфер Петербург - Финляндия
- проживание
- праздничный ужин
- аквапарк
- катание на санях и лыжах



разумный выбор, приятный отдых!

ПОДПИСКА

Уважаемые читатели!

Оформить подписку можно,
отправив бланк заказа по e-mail:
ttinfo@tt-agency.ru,
либо отправив по факсу: 740-61-22

Бланк Заказа

Название организации:

Род деятельности:

Адрес(а) для доставки сборников с указанием количества экземпляров
сборников и номеров выпусков:

Контактные телефоны:

Контактные лица:



**«ТТ Финансы. Финансовые услуги
Санкт-Петербурга.»**

Свидетельство о регистрации СМИ: ПИ N ФС2-7410 от 18 февраля 2005г.
Выдано Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых
коммуникаций и охране культурного наследия. Северо-Западный федеральный округ.

**Сборник. Выпуск N 4/2006, октябрь. «Автокредитование и лизинг.»
Учредитель: ЗАО «Пиар Агентство ТТ»**

**Главный редактор: Триндюк Татьяна Львовна
Редакция, издатель: ЗАО «Пиар Агентство ТТ»
Адрес: 192007, Санкт-Петербург, ул. Придлукская, д.22
(812) 944-73-81, e-mail: tt@tt-agency.ru, www.tt-agency.ru,
электронная версия сборника - www.ttfinance.ru**

Тираж: 15000 экз. Распространяется бесплатно.
Отпечатано в типографии ЗАО «Мультипринт Северо-Запад»
Адрес: г. Санкт-Петербург, В.О., 18-я линия, д. 55. Октябрь 2006.

**Периодичность выпусков - не менее 4 раз в год.
Данные банковских таблиц сборника получены путем опроса банков.
Действительны на конец октября 2006 года (возможны изменения).**

Выпуски 2006:

- 1/2006 - «Автокредитование»
- 2/2006 - «Потребительское и целевое кредитование.
Банковские вклады»
- 3/2006 - «Ипотека»
- 4/2006 - «Автокредитование и лизинг»
- 5/2006 - «Пластиковые карты. Банковские вклады»

ВЫБИРАЕТЕ СЛУЖЕБНУЮ МАШИНУ?



ЛИЗИНГ

МНОГООБРАЗИЕ ВЫГОДНЫХ ВАРИАНТОВ!

СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЯ С УДОРОЖАНИЕМ ОТ 0%

УЗНАЙТЕ ПОДРОБНОСТИ ПО ТЕЛЕФОНУ

(812) **332-12-22**

- Владимир: (4922) 44-35-02 • Волгоград: (8442) 24-18-35 • Воронеж: (4732) 39-09-31
- Екатеринбург: (343) 377-78-95 • Казань: (843) 299-79-73 • Калуга: (4842) 79-68-78
- Киров: (8332) 54-41-74 • Краснодар: (861) 215-28-20 • Новороссийск: (8617) 67-87-07
- Нижний Новгород: (8312) 61-80-01 • Пермь: (342) 238-52-66 • Псков: (8112) 12-24-12
- Ростов-на-Дону: (863) 299-93-50 • Рязань: (4912) 90-21-63 • Самара: (846) 333-33-46
- Москва: (495) 960-22-44 • Ставрополь: (8652) 26-41-31 • Уфа: (3472) 92-44-07
- Саратов: (8452) 72-48-56 • Тверь: (4822) 77-70-60 • Тольятти: (8482) 71-94-36
- Ульяновск: (8422) 41-00-32 • Челябинск: (351) 247-94-42 • Ярославль: (4852) 73-10-59

europlan[®]
www.leasing.ru

кредит на 5 лет



АВТОМОБИЛЬ В КРЕДИТ

(812) 329-33-22

WWW.ICBANK.RU