

TT FINANCE

Финансовые услуги Санкт - Петербурга

2 АВТОКРЕДИТОВАНИЕ И ЛИЗИНГ

апрель, 2008

www.ttfinance.ru

реклама



Страхование во всем многообразии

«Русский мир» предлагает страховые продукты для частных лиц и корпоративных клиентов. Высокой профессионализм сотрудников и многолетний опыт работы компании на российском рынке гарантируют качество наших услуг.

ОАО Страховая компания «Русский мир»
Крупноформатный контакт-центр: (812) 324-69-69



РУССКИЙ МИР
СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

www.rusworld.ru

Там, где другие видят лишь цифры,
мы видим человека



BSGV. Автокредиты. Дайте себе свободу движения

Первый шаг к новому автомобилю — это звонок в сервисно-информационный центр обслуживания клиентов BSGV. Узнайте, где находится ближайшее отделение банка, выберите удобное время и назначьте встречу. Ваш персональный менеджер внимательно выслушает Вас и предложит самые оптимальные условия кредита. Так же легко можно подать заявку на оформление кредита в любом автосалоне из числа партнеров нашего банка. За безликими суммами и процентами в BSGV видят людей. И это делает общение с банком таким легким.

 **BSGV**
Банк Сосьете Женераль Восток
ГРУППА СОСЬЕТЕ ЖЕНЕРАЛЬ

Центр обслуживания клиентов: (812) 336 2 336, 7 дней в неделю с 9:00 до 21:00

www.bsgv.ru

**банк, с которым
легко общаться**



ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

Традиционно в разгар весны и в преддверии приближающегося лета – пик спроса на автомобили, мы издаем своего рода пособие для желающих приобрести очередное средство передвижения или обзавестись совершенно новым для себя полезным приобретением.

В первых же строках хочется опровергнуть традиционные пророчества финансового кризиса в 2008-м году, если где кризис и ожидается, то это в часы пик на наших дорогах. Даже если некоторые затруднения возникнут этой весной у отдельных финансовых институтов, это никак не скажется на возможности наших читателей купить в кредит новый автомобиль :)

Кольцевую дорогу практически замкнули с юга, с чем не можем не поздравить наших читателей и поблагодарить дорожных строителей. Это здорово разгрузило перекрестки в городе, и, как минимум, пара лет относительно комфортного перемещения у нас с Вами в запасе есть, даже при сохранении таких же темпов продаж новых автомобилей, которые сложились на сегодняшний день.

Хочется также отметить устойчиво набирающий обороты лизинг, движущей силой роста которого является развитие «белой экономики» и ставшая актуальной в связи с этим здоровая экономия на налогах.

*С уважением,
главный редактор «ТТ Finance»
Триндюк Татьяна
(921) 944-73-81, м/ф. 740-61-22
tt@tt-agency.ru, www.ttfinance.ru*

**5 лет
успеха!**



**ПРОГРЕСС НЕВА
ЛИЗИНГ**



Воплощаем в реальность!

**экспресс-автолизинг за 1 час
минимальный пакет документов**

ЛИЗИНГ

**ТРАНСПОРТА • ОБОРУДОВАНИЯ • НЕДВИЖИМОСТИ
ФИНАНСИРОВАНИЕ СЛОЖНЫХ ПРОЕКТОВ**

все о лизинге: www.pn-leasing.ru • office@pn-leasing.ru
экспертный отдел: +7812 331 9009 • факс +7812 369 0300

СОДЕРЖАНИЕ

- 4-5 Сначала выбираем автомобиль...
- 6-7 Условия автосалонов
- 7-10 Список автосалонов
- 11-13 Чем нас порадуют банки?
- 14-16 Банковские условия автокредитования
- 16-17 Список банков, предоставляющих автокредиты
- 18-19 Лизинг как альтернатива
- 20 Список лизинговых компаний, занимающихся лизингом автотранспорта
- 21 Условия лизинговых компаний
- 22-23 Страховка обязательна
- 23-26 Условия страховых компаний
- 27-28 Новости страхового рынка
- 28-30 Выставки и мероприятия



Лицензия ЦБ РФ № 391 от 17.06.97 г.

БАНК "ПУШКИНО"

Санкт-Петербургский филиал

ХОРОШЕЕ АВТО

Срок кредита от 1 года до 5 лет

Сумма от 90 000 до 720 000 рублей

Единовременная комиссия 4720 рублей, в т.ч. НДС

Срок рассмотрения анкеты - 2 дня

Обеспечение кредита - залог автомобиля, поручительство супруга(и) (при наличии)

Положительное кредитное решение действует 4 мес.

Клиенты	новые	постоян.*	новые	постоян.*
Взнос	до 10%		от 10%	
% ставка годовая	15%	14%	14%	12,8%

Страховка не включается в сумму кредита

* Для постоянных клиентов (клиенты, получившие и успешно погасившие потребительские кредиты 2 раза)

Требования к заемщику:

- Возраст от 23 до 65 лет на дату возврата кредита
- Регистрация в СПб или Ленинградской области
- Наличие паспорта и второго документа
- Справка о доходах 2-НДФЛ за 6 месяцев
- Непрерывный стаж не менее года, на последнем месте работы не менее 3 месяцев.

СПб, Б. Сампсониевский пр., 32, лит. А
Тел: 702-41-76, 702-41-70, 050, 008

СНАЧАЛА

? Какие марки автомобилей можно приобрести в Вашем автосалоне? Чем обусловлен Ваш выбор?

Елена Полякова, руководитель отдела финансового сервиса автоцентра «Атлант-М Балтика»: Автоцентр «Атлант-М Балтика» является официальным дилером General Motors, в шоу-рум представлены автомобили марок: Chevrolet, Opel, Saab, Hummer. Этот выбор объяснить легко: холдинг «Атлант-М», подразделением которого является наша компания, сделал ставку на наиболее популярные качественные автомобили от эконом- до премиум-класса. Бренд Chevrolet стал лидером по продажам в России по итогам 2007 года среди иномарок, а наш автоцентр является лидером по продажам Chevrolet в Санкт-Петербурге.

Дмитрий Семенов, директор автосалона «Василеостровский автоцентр»: В Василеостровском автоцентре можно приобрести автомобили бренда LADA. Вашему вниманию будет представлен весь модельный ряд в полной цветовой гамме. В нашем автосалоне Вы можете воспользоваться такими услугами, как:

- кредит (более 10 банков);
- страхование (около 8 страховых компаний);
- рассрочка на покупку автомобиля;
- постановка на учет в МРЭО автомобиля;
- лизинг;
- большой спектр дополнительного оборудования;
- прокат автомобилей (иностранного производства от 800 руб. в сутки);
- сервисный центр (гарантия).

На сегодняшний день наиболее популярными являются автомобили семейств Samara и семейства Классика (производства ОАО «АвоТАЗ»). Они доступны для средних слоев населения и не имеют проблем с дальнейшим обслуживанием. Даже по окончании гарантии.

? Какие марки и модели автомобилей наиболее популярны в Вашем салоне? Почему?

Елена Полякова: Из марок, которые производятся концерном GM для России, в Санкт-Петербурге наиболее популярны Chevrolet Lacetti, Chevrolet Niva, Chevrolet Aveo, Opel Astra, Chevrolet Lanos, Opel Corsa.

Lacetti, Aveo и Lanos популярны из-за оптимального сочетания цена/качество в своих классах.

выбираем автомобиль...

Chevrolet Niva традиционно интересна людям, ведущим активный образ жизни с выездами в лес, за город или на дачу.

Astra, Corsa – современные, качественные, можно сказать, «модные» автомобили класса С (Astra) и класса В (Corsa).

Дмитрий Семенов: Для наших дорог – наши автомобили.

? С какими новыми марками Вы собираетесь работать? Почему?

Елена Полякова: Международный автомобильный холдинг «Атлант-М» имеет автоцентры в различных городах России, Украины и Беларуси и предлагает практически все существующие марки автомобилей. Специфика нашего салона – это Chevrolet, Opel, Saab, Hummer. Пока мы не планируем работать с другими марками, хотя такая возможность существует в рамках стратегии развития холдинга на ближайшее время.

Дмитрий Семенов: Мы работаем с ОАО «АвтоВАЗ» и видим перспективы в дальнейшей работе.

? Какую часть от общего количества продаж составляют продажи автомобилей в кредит?

Елена Полякова: В «Атлант-М Балтика» продажи в кредит составляют в среднем 40% от общего объема. Если не учитывать продажи юридическим лицам, то эта цифра возрастает до 55%. Ставки по автокредитам очень привлекательные, поэтому даже состоятельные клиенты при покупке нового автомобиля часто пользуются заемными средствами. Это выгоднее, чем изымать эти деньги из оборота собственного бизнеса.

Дмитрий Семенов: В кредит оформляется 48-50% автомобилей от общего количества продаж в нашем автосалоне, и это еще не предел наших возможностей.

? Какие новые акции Вы предлагаете в 2008 году своим клиентам?

Елена Полякова: В этом году мы предлагаем клиентам разнообразные кредитные и страховые программы, разработанные совместно с крупнейшими банками и страховыми компаниями, способные удовлетворить любые запросы. Наиболее популярны:

- кредит без справок о доходах (ставка от 9%);
- кредит без первоначального взноса (ставка от 9%);
- беспроцентная рассрочка;
- кредит «все включено».

Кроме того, мы предлагаем автокредиты со сроком до 10 лет, что позволяет купить более дорогой автомобиль при умеренных доходах. Наши высокопрофессиональные специалисты помогут получить кредит любому человеку, находящемуся в самой необычной жизненной ситуации. В настоящий момент действуют специальные акции по страхованию КАСКО на Chevrolet Trailblazer независимо от стажа и возраста водителей, без франшизы и требований к установке охранных систем. На Opel и Chevrolet также действуют специальные предложения.

С 1 апреля стартует новая акция по страхованию с очень привлекательными тарифами, без учета стажа вождения и возраста лиц, допущенных к управлению автомобилем, на все марки, представленные в нашем автоцентре.

Дмитрий Семенов: В марте у нас проходят акции, такие как

- всем покупателям женского пола мы дарим набор «АВТО-ЛЕДИ»;
- на многие модели – антикор;
- карта ПТК на 100 литров бензина в подарок;
- при повторной покупке или обмене автомобиля мы предоставляем существенную скидку.

При резервировании автомобиля на нашем сайте Вы получаете подарок в автосалоне от менеджера по продажам.

А также с апреля начинает работать наш сайт в системе интернет: www.vo-lada.ru. **П**



Дмитрий Семенов,
«Василеостровский
Автоцентр»



Елена Полякова,
«Атлант-М Балтика»

АВТОСАЛОНЫ

ЗАО «Василеостровский автоцентр»

Официальный дилер ОАО «АВТОВАЗ» первой категории

Весь модельный ряд а/м LADA

Уральская ул., 33

351-30-01, 448-05-00

ОАО «Питер Лада»

www.vo-lada.ru

autosalon@vo-lada.ru

Модель	Стоимость (руб.)	Ежемес. платеж за кредит (руб.)	Модель	Стоимость (руб.)	Ежемес. платеж за кредит (руб.)
VA3 21073i	286 800	5612	VA3 21114i	289 200	5659
VA3 11193i	252 700	4945	VA3 21123i	283 600	5550
VA3 11183i	238 300	4663	VA3 21124i	266 500	5215
VA3 21054i	143 800	2814	VA3 21134i	211 400	4137
VA3 21041i	180 000	3522	VA3 21144i	219 400	4293
VA3 21074i	155 600	3045	VA3 21154i	228 100	4464
VA3 21112i	268 300	5250	VA3 21214i	270 000	5283

УНИКАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ КРЕДИТА НА ПОКУПКУ АВТОМОБИЛЕЙ!

- 0% – первый взнос
- На срок до 7 лет
- Рассрочка до 100 000 руб.

Льготные условия страхования.

Основные банки: Автомобильный банкирский Дом, Ренессанс Капитал, Русский Стандарт, Сбербанк, Уралсиб, Русь-Банк, Банк Санкт-Петербург, Русфинанс Банк, Росбанк, ВТБ 24, Восточный Экспресс.

ВАСИЛЕОСТРОВСКИЙ АВТОЦЕНТР

Официальный дилер ОАО «АВТОВАЗ» первой категории

ПИТЕР-ЛАДА®

Продажа	<input checked="" type="checkbox"/>
Обмен (TRADE-IN)	<input checked="" type="checkbox"/>
Прокат от 640 руб.	<input checked="" type="checkbox"/>
Продажа а/м с пробегом	<input checked="" type="checkbox"/>



Спецпредложения
круглый год!

<input checked="" type="checkbox"/>	Страхование
<input checked="" type="checkbox"/>	Кредит
<input checked="" type="checkbox"/>	СТО
<input checked="" type="checkbox"/>	Особые условия корпоративным клиентам

2 мин.
рядом
с ТК «Лента»

В.О, Уральская ул., д.33

☎ **448-05-00**www.vo-lada.ru

5 мин.
от ст.м.
«Приморская»

АВТОСАЛОНЫ



ООО Атлант-М Балтика **Официальный дилер** **пр. Энергетиков, д. 53а** **703-0-703**
 www.atlant-m.spb.ru **Opel, Saab, Chevrolet,**
 www.opel.spb.ru **Hummer**
 www.saab.spb.ru
 www.chevrolet.spb.ru
 www.hummer.spb.ru

Chevrolet Lanos	от 247 600 руб.	Opel Meriva	от 424 000 руб.
Chevrolet Aveo	от 285 400 руб.	Opel Zafira	от 549 000 руб.
Chevrolet Spark	от 239 900 руб.	Opel Vectra	от 569 000 руб.
Chevrolet Lacetti	от 358 900 руб.	Chevrolet Trail Blazer	от 1129300 руб.
Chevrolet Epica	от 629 700 руб.	Chevrolet Tahoe NEW!	от 1746700 руб.
Chevrolet Rezzo	от 473 800 руб.	Saab 93	от 699 000 руб.
Chevrolet Captiva	от 798 700 руб.	Saab 95	от 849 000 руб.
Opel Corsa	от 339 000 руб.	Hummer H2	от 2347718 руб.
Opel Astra	от 447 000 руб.	Hummer H3	от 1310742 руб.
Opel Antara	от 897 000 руб.		

Банки, в которых возможен кредит: Райффайзенбанк, ЮниКредит Банк, Абсолют Банк, Экстробанк, Банк Москвы, БСЖВ, ВТБ 24, Сбербанк, Газпромбанк, Альфа-Банк, МДМ, Балтийский банк, УРАЛСИБ и др.

Интересные предложения: кредит без справки о доходах от 9% годовых, специальные условия по страхованию для Chevrolet Trailblazer - КАСКО 5% без учета возраста и стажа вождения, без франшизы, без установки дополнительных охранных систем.

СПИСОК АВТОСАЛОНОВ

«Авиамоторс»	BMW MINI Rolls-Royce	www.bmw-aviamotors.ru www.mini-aviamotors.ru www.rolls-roycecars.ru	777-77-00 777-55-66 777-77-55
«Aurore Auto»	Nissan	www.aurore-nissan.ru	327-10-00
«Авто XXI»	BAW, VAZ	www.auto21.ru	448-02-00 702-74-02
«Автобиография»	Jaguar, Land Rover, Volvo	www.a-b-g.spb.ru	740-10-00
«Автограф»	Audi, BMW, Mercedes-Benz, Porsche	www.autograph-cars.ru	644-44-55
«Автоевросервис»	Peugeot	www.peugeotspb.narod.ru	702-11-11
«Авто-Классика»	Samand, ВИС, ЗАЗ, Лада	www.autoklassica.ru	571-47-87 544-01-39
«АвтоЛанд»	KIA	www.kiaspb.ru	299-99-60
«Автомир»	Chery, FIAT, KIA, Ssang Yong, Лада, VAZ	www.automir.su	329-22-22
«Автомир»	Chery, Daewoo, Hyundai, KIA, Suzuki, Лада Mitsubishi	www.avtomir.ru www.spb.mitsubishi-avtomir.ru	320-22-00 495-41-41
«Авто-Партнер»	GAZ, VAZ	www.avto-part.ru	371-67-84
«Автопойнт»	Mazda	www.avtopoint-mazda.ru	334-14-14
«Авто Прайм»	Land Rover	www.avtoprime.ru	334-01-00
«Авто Премиум»	Peugeot	www.autopeugeot.ru	334-55-55 325-25-35
«Автопродикс»	Nissan Renault Infiniti	www.autoprodix.ru www.autoprodix.ru www.infiniti.autoprodix.ru	703-07-07 777-08-80 448-11-11

СПИСОК АВТОСАЛОНОВ

«АвтоСтиль»	Лада	www.avtostyle.spb.ru	336-90-87
«Автофорум»	Mercedes-Benz	www.autoforum.spb.ru	329-10-00
«Автоцентр Аврора»	FIAT, Hyundai, KIA, Ssang Yong	www.autocenter-aurora.ru	325-01-25
«Автоцентр Автово»	VAZ	www.avtovo.ru	784-35-41
«Автоцентр на Хасанской»	Skoda	www.auto-centr.com	326-26-79
«Автоцентр на Энгельса»	Skoda	www.auto-centr.com	326-97-70
«Авто Эксис»	Citroen	www.citroenaxis.ru	326-22-44
«Автоцентр Союз»	Chery	www.cherycentr.com	326-18-18
«Адамс-Моторс»	Honda	www.adams-motors.ru	740-15-15
«ADR»	Nissan	www.adr.ru	999-91-11
«Аксель-Лайн»	FIAT, Ssang Yong, VAZ Hyundai	www.axsel-line.ru www.axsel-line.ru	323-30-00 325-97-09
«Аксель-Моторс В.О.»	BMW	www.bmw-axsel.ru	325-52-52
«Аксель-Моторс Север»	BMW	www.bmw-axsel.ru	325-30-00
«Аксель Сити»	Volkswagen	www.vw-axsel.ru	325-70-00
«Аларм-Моторс Форд»	Ford	www.777-2-777.ru	777-2-777
«Атлант-М Балтика»	Chevrolet, Hummer, Opel, SAAB	www.atlant-m.spb.ru	703-0-703
«Атлант-М Лахта»	Cadillac, Chevrolet, Hummer, Opel, SAAB	www.atlantm-lahta.ru	448-33-33
«Ауди Центр Витебский»	Audi	www.audi-vitebskiy.ru	334-35-00
«Ауди Центр Петербург»	Audi	www.audi-centre.spb.ru	600-01-06
«Ауди Эксклюзив»	Audi	www.audi-exclusive.spb.ru	600-60-07
«Балтик-Авто»	BYD, Great Wall, Hafei	www.baltic-auto.ru	447-98-88
«Василеостровский автоцентр»	Лада	www.vo-lada.ru	448-05-00
«Византия»	Chery, Chevrolet, Dacwoo, Hyundai, Samand, KIA, ГАЗ, Лада, VAZ	www.wizantia.spb.ru	531-15-15
«Восток-Авто»	Hyundai	www.hyundai.com.ru	703-04-04 703-06-06
«ГАЗ-Дунайский»	ГАЗ	www.gazcenter.ru	382-96-18
«ГАЗ-Купчино»	ГАЗ	www.sparz2.ru	269-38-38
«ГАЗ-На Неве»	ГАЗ	www.gazcenter.ru	444-12-12
«ГАЗ-Невский»	ГАЗ	www.sparz2.ru	588-82-52
«ГАЗ-Ручьи»	ГАЗ	www.gazcenter.ru	331-43-31
«Галант-Авто»	Mitsubishi	www.galant-mitsubishi.ru	334-10-01
«Голден Моторс»	Honda	www.goldenmotors.ru	703-08-80
«Гриффин-Авто»	Skoda	www.griffin-auto.ru	441-39-39
Автоцентр «Гриффин»	FIAT, Ssang Yong	www.fiat-griffin.ru	611-10-11
«Гриффин-Моторс»	Great Wall	www.gw-motors.ru	605-00-05
Автоцентр «ДАКАР»	Hyundai, KIA	www.dacar.su	327-00-00
«Евро-Моторс Пулково»	Ford	www.euro-motors.ru	334-40-40
«Евро-Моторс Центр»	Ford	www.euro-motors.ru	380-76-06
«Евросиб-Авто»	Mazda	www.mazda.spb.ru	740-20-00
«Евросиб Лахта»	Alpina, BMW MINI	www.bmw-lahta.ru www.mini-lahta.ru	740-55-55 740-55-55
«Евросиб Сервис Центр»	BMW	www.bmw-eurosib.ru	740-30-00
«Звезда Невы»	Mercedes-Benz	www.nevstar.ru	331-33-00

СПИСОК АВТОСАЛОНОВ

«IV-PARNAS»	IVECO	www.iveco.spb.ru	777-77-15
«Илан-Моторс»	Nissan, Smart	www.ilan-m.ru	313-23-30
«Eastcom»	Chery, Daewoo, Hyundai	www.eastcom.spb.ru	449-01-01
«Ист Маркет Моторс»	Hyundai	www.eastmarket.ru	430-11-11
«ИНТЕЙ»	Chery, Chevrolet, Daewoo, Geely, KIA, Lifan, Samand, Sens, Лада	www.intei.ru	302-17-72
«Капитал Авто»	Cadillac, Chevrolet, Hummer, Opel, SAAB	www.capitalauto.ru	607-77-77
«KIA на Витебском»	KIA	www.kia-piter.ru	703-44-33
«KIA Motors»	KIA	www.kia-motors.spb.ru	362-25-20
«KIA Центр СПб»	KIA	www.kiacentr.ru	600-18-18
«Классика»	Volkswagen	www.vw-klassika.ru	336-98-88
«Конкорд»	Peugeot	www.concord-peugeot.ru	320-67-00
«ПЛТ» Автоцентр Купчино	KIA	www.plt.spb.ru	448-12-12
«Лада-Центр Купчино»	Лада	www.ladakupchino.spb.ru	448-12-12
«Лаура-Купчино»	Cadillac, Chevrolet, Opel, SAAB	www.laura.ru	327-54-45
«Лаура-Озерки»	Cadillac, Chevrolet, Hummer, Opel, SAAB	www.laura.ru	328-07-07
«Лаура»	Hymer, KIA	www.laura.ru	333-33-36
«Лексус-Пулково»	Lexus	www.lexus-pulkovo.ru	326-22-66
«Лексус-Приморский»	Lexus	www.lxs.ru	336-58-88
«МАКСИМУМ ЛАХТА»	Honda	www.maximum-honda.ru	777-77-65
«Меркурий»	Daewoo, Hyundai	www.merkury-spb.ru	295-22-62
«Нева Автоком»	Volkswagen	www.vwspb.ru	375-25-75
«Неон-Авто»	Skoda	www.neon-auto.ru	323-11-11
«Олимп»	Chrysler, Dodge, Jeep, Mercedes-Benz	www.olimpauto.ru	321-21-21
«Омега-Премиум»	Jaguar, Land Rover	www.omega-premium.ru	334-16-16
«Ориент-СПб»	УАЗ	www.orient-sp.ru	712-92-68
«Охта-Кар»	Chevrolet Niva, Daewoo, Derways, Sens, Лада	www.ohtacar.ru	222-53-80
«ПАРИТЕТЬ»	Daewoo, Hyundai Derways, Great Wall	www.paritet-avto.ru www.gw-auto.spb.ru	326-25-25 326-25-25
Автоцентр «Парнас»	Лада	www.piterlada.ru	320-74-39
«Петровский Автоцентр»	Renault	www.renault.spb.ru	702-11-11
«Питер-Лада»	Chevrolet, Лада	www.piterlada.ru	741-41-41
«Победа Моторс»	Honda	www.pobedamotors.ru	611-00-11
«Порше Центр Санкт-Петербург»	Porsche	www.porsche-sport-mobil.ru	449-99-11
«Прагматика»	Chevrolet, Opel	www.pragmaticar.ru	449-44-90
«Пулково-Авто»	Skoda	www.pulkovo-auto.ru	331-77-73
«Радуга-Авто»	Mitsubishi	www.raduga-mitsubishi.ru	333-26-88
«РАЛЬФ-АРТ дивижн»	Honda	www.honda.spb.ru www.ralf-art.ru	325-66-22 222-20-20
«Рено-Центр-Полюстрово»	Renault	www.avtoprime.ru	334-01-01
«Рено-Центр-Приморский»	Renault	www.avtoprime.ru	448-22-38
«Реформа Моторс»	Hyundai	www.hyundai-motors.ru	777-04-77

СПИСОК АВТОСАЛОНОВ

«РОЛЬФ Карлайн»	Mitsubishi Ford	www.rolf-carline-mitsubishi.ru www.rolf-ford.ru	320-00-20 320-00-10
«РОЛЬФ Лахта»	Peugeot Mazda	www.peugeot.rolf-lahta.ru www.rolf-mazda.ru	635-58-58 335-67-77
«РОЛЬФ Октябрьская»	Ford	www.rolf-ford.ru	635-55-55
«Росспан моторс»	Skoda	www.rosspan-spb.ru	325-55-85
«RRT»	Chevrolet, Opel	www.rrt.ru	999-90-00
«Русь-Авто»	Audi	www.audi.spb.ru	326-08-08
«Свид-Мобиль»	Volvo	www.swedmobil.ru	303-85-85
Автоцентр «Северо-Запад»	Volkswagen	www.vw-sever.ru	323-88-88
«Сигма Моторс»	Volkswagen	www.sigma-vw.ru	320-50-50
«Сигма Сервис»	Skoda	www.sigma-service.ru	327-00-88
«Сигма Спорт»	Porsche	www.sigma-porsche.ru	327-00-07
«SCART»	Chevrolet Niva, Hyundai, KIA, Лада	www.scart-avto.ru www.7770333.ru	777-03-33
«Смольнинский автоцентр»	Volvo	www.smac.spb.ru	702-70-28
«Солнечный ветер»	Лада	www.piterlada.ru	448-02-05
Автоцентр «СПАРЗ»	ГАЗ	www.sparz2.ru	295-45-45
«СТК-Центр»	Renault Nissan	www.ctk-auto.ru www.ctk-auto.ru	336-91-21 336-91-22
«СТО ГАЗ»	ГАЗ	www.sto-gaz.ru	252-55-85
«Субару Центр Купчино»	Subaru	www.laura.ru	321-66-66
«Субару Центр Лахта»	Subaru	www.laura.ru	331-01-00
«Субару Центр Охта»	Subaru	www.ohta.subaru.ru	999-95-55
«Субару Центр Пулково»	Subaru	www.pulkovo.subaru.ru	999-95-55
«Сузуки-Озерки»	Suzuki	www.laura.ru	607-77-76
«ТДВ-Авто»	Ford	www.tdv-auto.ru	329-01-10
«Тойота Центр Автово»	Toyota	www.toyotacenter.ru	336-48-88
«Тойота Центр Невский»	Toyota	www.toyota-nevsky.ru	449-99-33
«Тойота Центр Пискаревский»	Toyota	www.toyota-dealer.ru	321-61-81
«Тойота Центр Приморский»	Toyota	www.toyotacenter.ru	336-38-88
«Тойота Центр Пулково»	Toyota	www.toyota-dealer.ru	320-10-30
«Фаст Мотор»	Honda KIA	www.spb.fastmotor.ru www.kia.fastmotor.ru	495-68-48 320-60-01
«Феникс Моторс»	Suzuki	www.phoenix-motors.ru	660-00-18 660-00-60
«Фольксваген Центр Пулково»	Volkswagen	www.vw-pulkovo.ru	331-77-77
«Foris»	Chrysler, Dodge, Jeep	www.foris-auto.ru	329-11-88
«Шувалово-Авто»	Hyundai, KIA, ВИС, Лада	www.shuvalovo-avto.ru	702-71-05
«Экспо Кар»	BYD, Chevrolet Niva, Geely, Great Wall, Lada	www.expcar.biz	334-03-34
«Элан Моторс»	BYD, Daewoo, Geely, Great Wall, Hyundai, Samand, Sens, ZX	www.elan-motors.ru	331-90-00
«Элекс-Полюс»	Daewoo, Hyundai, KIA, Sens, ВИС, Иж, Лада, УАЗ	www.spb.eleks.ru	328-00-00

Данные таблиц получены путем опроса автосалонов. Действительны на апрель 2008 г.

Чем нас порадуют банки?

? Тенденции рынка автокредитования в нашей стране. (Влияние западного кризиса на ипотечном рынке, а также замена доллара на евро при расчетах и рост цен на автомобили.)

Павел Горбунов, заместитель председателя правления ОАО «БАЛТИНВЕСТБАНК»: Рост на рынке автокредитования продолжится, положительная тенденция сохранится. Конечно, не такой сильный, как в последние 2-3 года, потому что в настоящее время уже произошло некоторое насыщение и стабилизация. Сейчас уже практически каждый подобрал себе машину в зависимости от необходимости и возможности, начиная от автомобилей б/у, дешевых корейских и китайских авто и заканчивая дорогими иномарками, такими как Mercedes, BMW, Audi. Но парк машин постоянно обновляется, подрастают новые автолюбители, в кредит покупать стало удобно, поэтому и на рынке автокредитования продолжится рост.

Елена Шевелева, генеральный директор Санкт-Петербургского филиала Банка Сосвете Женераль Восток (BSGV): Конечно же, ипотечный кризис оказал некоторое влияние и на рынок автокредитования. Часть банков будет вынуждена поднять ставки по автомобильным кредитам. Но, безусловно, существуют сильные игроки, которые воспользуются сложившейся ситуацией в свою пользу.

Банки предлагают лишь кредитные средства на приобретение автомобилей. За политику ценообразования отвечают производители и импортеры. Мы уверены, что они смогут найти удачные маркетинговые ходы для частичной компенсации изменения цен.

Также будет интересно наблюдать за изменениями на рынке в связи с выходом банков автопроизводителей, таких как Toyota, Daimler Chrysler, BMW, так как в настоящее время ставки, предлагаемые ими, являются среднерыночными. Уже в этом году филиал BSGV в Санкт-Петербурге будет работать с этими банками по программе FINS. Программа позволяет в автоматическом режиме осуществлять зачисление кредитных средств финансовых институтов на текущие счета в BSGV и гарантирует их целевое использование. Кроме того, с помощью этого продукта производится списание платежей в погашение кредита, а также, при необходимости, уплата комиссии за предоставление кредита. Клиенты банков-партнеров также получат возможность пользоваться всеми предложениями BSGV, включая выгодные условия ипотечного и потребительского кредитования, использование накопительных и инвестиционных программ.

Дмитрий Максимов, начальник отдела продаж программ автокредитования Санкт-Петербургского филиала ОАО «Промсвязьбанк»: В настоящее время предложения потребителей услуг автокредитования все более смещаются в сторону иномарок средней ценовой категории стоимостью от 10 тыс. до 25 тыс. USD (марки и модели: Nissan Almera Classic, Opel Astra, Hyundai Accent, Mitsubishi Lancer, Toyota Corolla, Suzuki Liana, Ford Focus, Peugeot 206, Mazda 3 и др.).

Отмечу некоторые основные прогнозы относительно тенденции развития российского рынка автокредитования в ближайшем будущем. Прежде всего, следует ожидать сохранения тенденции роста рынка, поскольку российский парк автомобилей и уровень проникновения автокредитования пока далеки от насыщения. Сегодня в России в среднем на 1000 человек приходится 200 автомобилей, тогда как в странах Европы – 400 автомобилей, в США – 750 автомобилей. Также в пользу развития рынка автокредитования свидетельствуют факты увеличения продаж автомобилей зарубежного производства – в 2006 году число проданных иномарок превысило число проданных отечественных автомобилей – и смещения предпочтений российских автолюбителей в сторону более дорогих иномарок – в 2006 году на автомобили сегмента 10-20 тыс. долларов США пришлось 23% покупок против 18% в 2005 году.

Помимо общего роста рынка автокредитования, одними из основных тенденций ближайшего будущего станут смягчение требований, предъявляемых банками к заемщикам, и увеличение срока кредитования, упрощение процедуры выдачи автокредита (например, возможность подписания кредитного договора непосредственно в автосалоне), дальнейшее расширение ассортимента дополнительных банковских услуг, которые выступают одними из важнейших предпосылок увеличения объемов продаж автокредитов. Смягчение условий по кредитам позволит привлечь на рынок автокредитования более широкие слои населения, в частности, менее обеспеченные слои, которые до сих пор не могли себе позволить покупку автомобиля в кредит.

? Что нового в условиях автокредитования Вы предлагаете в 2008 году?

Павел Горбунов: В настоящее время все банки предлагают примерно одно и то же. И, конечно, чтобы сохранить темпы продаж, надо искать интересные новые программы, способные наилучшим способом решить проблему покупателя, кредитора и автомобильного дилера. Наиболее перспективным направлением здесь мне кажется проведение совместных акций и совместных программ банков и автосалонов.



Павел Горбунов,
«БАЛТИНВЕСТБАНК»



Елена Шевелева, BSGV



Игорь Ушаков,
АБ «ПУШКИНО»

Приведу пример из другой сферы банковской деятельности. В 1996 году еще никто не знал, что такое вексель. И все опасались работать с ним. В то время наш банк вышел с вексельной программой, мы кредитовали строителей дорог. Дорожники тоже сначала отнеслись с недоверием к кредиту такого рода. Но зато потом и банк, и сами дорожники полтора года получали свои «дивиденды» от вексельного кредитования.

То есть, и условия по автокредитам надо улучшать совместно с автосалонами усилиями в сторону создания уникальных индивидуальных продуктов, способных наилучшим способом удовлетворить и покупателя, и банк, и автосалон.

Елена Шевелева: BSGV всегда предлагал конкурентные ставки в долларах США и Евро как на новые, так и на подержанные автомобили. В 2008 году банк снизил ставку для кредитов в российских рублях до 11% годовых. Также этой весной BSGV проводит совместную акцию с «AUDI RUS» по кредитованию покупки автомобилей Audi A3 2007 года выпуска под 1,8% годовых!

Дмитрий Максимов: В марте 2008 года наш банк обновил продуктовый ряд в рамках программы автокредитования. Теперь у наших клиентов появилась возможность оформить автокредит на еще более выгодных условиях, а именно:

- увеличен до 5 лет срок кредита при 0% первоначальном взносе на новые автомобили;
- получить кредит стало возможным не только на сам автомобиль, но и на полную либо частичную стоимость страховки АВТОКАСКО;
- уменьшен срок обязательного стажа работы клиента на последнем месте с 6-ти до 4-х месяцев;
- разработана кредитная программа, позволяющая приобретать в кредит новый или подержанный автомобиль иностранного либо отечественного производства без обязательного оформления АВТОКАСКО;
- возможно оформление кредита без предоставления справок о доходах.

Игорь Ушаков, ведущий специалист отдела потребительского кредитования Санкт-Петербургского филиала ОАО «АБ «ПУШКИНО»: У нас существенно изменились условия предоставления кредитов на покупку автомобиля. Покупатель может приобрести автомобиль без первоначального взноса, а также оформить страховку в кредит. Это касается любых автомобилей, главное условие при этом, чтобы на момент окончания выплат по кредиту автомобиль был не старше 8 лет. Для получения кредита заемщику необходимо предоставить минимальное количество документов: паспорт, второй документ на выбор и справку о доходах (2-НДФЛ или в свободной форме). Трудовой стаж на последнем месте работы должен быть не менее 3 месяцев.



Ваши комментарии по поводу прогнозируемого кризиса на финансовых рынках в 2008 году. Реальная вероятность или газетная шумиха? Как это может отразиться на рынке автокредитования?

Павел Горбунов: По большей части прогнозируемый кризис – это газетная шумиха. Просто давно ничего кризисного не было, от 98 года уже все отдохнули, и страсти в прессе накаляются любой ценой. Конечно, ипотечный кризис и рост безработицы в США повлиял на отток западных денег из России. «Просел» и фондовый рынок. Деньги подорожали. Но для рынка вообще характерен и спад, и подъем. Это неизбежно. И на будущий год фондовый рынок точно поднимется. В этом же году нет никакого экономического основания ни для деноминации, ни для девальвации. Собственно кризиса не ожидается, во всяком случае, в той степени, в которой пытаются его раздуть.

Елена Шевелева: 2008 год будет ознаменован высокой активностью иностранных производителей автомобилей на российском рынке, так как наш рынок признан одним из наиболее привлекательных и стремительно развивающихся в мире.

Дмитрий Максимов: По моему мнению, при существующей ситуации на финансовых рынках вероятность возникновения финансовых проблем является невысокой. Собственно в банковской системе пока особых проблем нет: она устойчиво развивается, растет качество управления активами и рисками, основные игроки имеют хорошие финансовые результаты и ликвидность. Умеренный уровень инфляции является для банковской системы скорее положительным, чем отрицательным фактором. Некоторые эксперты указывают на накопление плохих долгов в розничном кредитовании, однако пока наблюдается экономический рост и при имеющейся относительно низкой доступности кредита это фактор не является критичным.

? **Какие автокредиты наиболее популярны? (Какие автомобили предпочитает заемщик – новые или старые и т.п.? Кредиты на какой срок, в какой валюте?)**

Елена Шевелева: Остаются популярными классические кредиты на покупку новых или подержанных автомобилей на срок от 3 до 5 лет с фиксированным ежемесячным платежом. Стоит также отметить, что в последнее время наблюдается тенденция к постепенному сближению между ставками по кредитам в рублях и иностранной валюте, поэтому становится все больше клиентов, которых привлекают кредитные средства в рублях.

Дмитрий Максимов: В последнее время наибольший рост кредитных объемов наблюдается в сегменте новых автомобилей среднего класса (автомобили стоимостью от 10 тыс. до 30 тыс. USD). Именно в этом сегменте появляется большое количество специальных программ, разрабатываемых автодилерами совместно с банками-партнерами, подразумевающих под собой приобретение в кредит автомобилей с очень выгодными условиями (пониженная процентная ставка).

Поскольку многие банки снижают либо вообще отменяют штрафные санкции, которые применяются к клиентам в случае досрочного погашения кредита, все больше клиентов оформляют кредиты на заведомо больший срок (от 36 до 60 месяцев) для того, чтобы минимизировать расходы по оплате кредита в первые полгода-год пользования, а затем осуществить полное либо частичное досрочное погашение. В связи с наблюдающимся в последнее время падением курса доллара США валютные кредиты достаточно популярны, однако кредиты на крупные суммы предпочитают оформлять в рублях, так как ситуация с курсом валют остается неустойчивой. Кроме того, многие банки отказываются от выдачи кредитов в иностранной валюте, сдвигая планку в сторону рублевых эквивалентов. Наш банк предлагает своим клиентам оформить кредит в долларах США, евро или рублях.

Игорь Ушаков: С каждым годом заемщики все тщательнее подходят к выбору автомобиля, а также к выбору кредитных программ. Как показывает наша статистика, положительной тенденцией является то, что клиенты все чаще выбирают новые автомобили и предпочитают оформлять сделку через официальных дилеров. Также популярны кредиты на максимально возможные сроки кредитования (у нас это 5 лет), что позволяет заемщику уменьшить финансовую нагрузку на семейный бюджет.

Также заметен спрос на рублевые кредиты. Заемщики получают свои доходы тоже в рублях и не хотят терять на курсовой разнице при покупке валюты.

? **Ваши пожелания заемщикам.**

Павел Горбунов: Желаю каждому ездить на том автомобиле, который отвечает его внутреннему содержанию и финансовым возможностям. Человек должен хорошо понимать не только о какой машине он мечтает, но и соотносить стоимость автомобиля со своими возможностями по ежемесячным выплатам по автокредиту. Для меня эволюция автомобилей, отвечающих моему внутреннему содержанию и финансовым возможностям, происходила по такой цепочке: Москвич – Жигули – Volkswagen Passat – Citroen C5 – Volvo XC 90.

Елена Шевелева: Мы рекомендуем заемщикам внимательно изучать все условия кредитных программ, предлагаемых банками в сегменте автокредитования, и не стесняться задавать менеджеру возникающие вопросы, для того чтобы впоследствии не испытывать негативных эмоций, а только наслаждаться новым автомобилем.

Дмитрий Максимов: Основное пожелание – не думать о том, что получение кредита в банке является каким-то сложным и длительным процессом. Большинство банков представляют своим клиентам качественное и быстрое обслуживание при принятии решения о выдаче кредита. Например, в нашем банке с момента полного поступления пакета документов до момента принятия решения о целесообразности выдачи кредита заемщику пройдет не более 2-х дней. Положительное решение банка действительно в течение 3-х месяцев.

Также хотелось бы отметить некоторые моменты, которые в значительной степени влияют на решение банка о целесообразности выдачи кредита. В первую очередь, не стоит предоставлять банку заведомо ложную информацию (о месте работы, проживания, уровне доходах и т. д.), так как это является одним из факторов для отказа. Также заемщику необходимо трезво оценивать свои финансовые возможности и претендовать на тот размер кредита, который он в будущем сможет обслуживать. Дополнительным положительным моментом при оценке банками заемщиков является наличие у последних собственности (автомобиль, недвижимость), что может быть подтверждено соответствующими документами (ПТС, свидетельства о собственности).

Игорь Ушаков: Хочется пожелать заемщикам объективно подходить к выбору банка и кредитных программ и руководствоваться при принятии решения не только уровнем процентных ставок, но и сопутствующими расходами при получении кредита (комиссионное вознаграждение, страховка и т. п.). При выборе банка необходимо обязательно просчитать итоговое удорожание автомобиля. Только рассмотрев несколько предложений и оценив фактическую стоимость кредитов, качество обслуживания, удобство получения и погашения займа, можно сделать правильный выбор. **П**

Валюта кредита	Первонач. взнос	Годовой % по кредиту		Размер кредита	Срок кредита
		подтв. доход	неподтв. доход		


Промсвязьбанк
ОАО «Промсвязьбанк»

321-20-20, www.psbank.ru

Новые и поддержанные автомобили/мотоциклы иностранного и отечественного производства, грузовая и спецтехника

руб.	от 0%	от 12,0%	от 13,0%	60 000 - 4 500 000 руб.	до 5 лет
USD, EUR	от 0%	от 9,5%	от 10,5%	2 000 - 150 000 USD, EUR	до 5 лет

- Подержанные иномарки возрастом не более 10-ти лет на момент окончания кредитного договора, подержанные отечественные автомобили возрастом не более 5-ти лет на момент окончания кредитного договора.
- Возможно кредитование нового/подержанного автомобиля без обязательного оформления АВТОКАСКО.
- Кредит предоставляется на приобретение автомобиля в любом автосалоне.

Комиссии по кредиту: 6 000 руб.

- Получить кредит стало возможным не только на сам автомобиль, но и на полную либо частичную стоимость страховки АВТОКАСКО.
- Уменьшен срок обязательного стажа работы клиента на последнем месте с 6-ти до 4-х месяцев.
- Возможно оформление кредита без предоставления справок о доходах.


ПСБ-авто
 автокредиты

**НОВАЯ
 МОДЕЛЬ
 АВТОКРЕДИТА**

Мощность: до 4 500 000 рублей

Максимальная скорость: 1 день

Разгон: от 0% первоначальный взнос

Ресурс: до 5 лет

Скрытые дефекты: отсутствуют



Подробную и полную информацию о вариантах комплектации наших автокредитов узнайте по телефону Контакт-центра 8 (800) 555 20 20 (звонок по России бесплатный, в том числе с мобильных телефонов) и на сайте банка www.psbank.ru

(812) 321 20 20
8 (800) 555 20 20

 Звонок по России бесплатный
 www.psbank.ru

Промсвязьбанк

Валюта кредита	Первонач. взнос	Годовой % по кредиту		Размер кредита	Срок кредита
		подтв. доход	неподтв. доход		
М Банк Москвы					
Санкт-Петербургский филиал ОАО «Банк Москвы» (812)712-08-80, www.mmbank.ru					
USD/EUR	от 0%	9,5%	9,5%	от 2000	до 3-х лет вкл.
руб.	от 0%	10,5%	10,5%	до 200000 USD	от 3-х до 5 лет
		12%	12%	(экв. в руб. или EUR)	до 3-х лет вкл.
		13%	13%		от 3-х до 5 лет
USD/EUR	от 20%	9%	9%	от 2000	до 3-х лет вкл.
руб.	от 20%	10%	10%	до 200000 USD	от 3-х до 5 лет
		12%	12%	(экв. в руб. или EUR)	до 3-х лет вкл.
		13%	13%		от 3-х до 5 лет
USD/EUR	от 10%	11,5%	11,5%	от 2000	от 5 до 7 лет
Руб.	от 10%	14,5%	14,5%	до 200000 USD	ст-ть машины
				(экв. в руб. или EUR)	от 20 000USD
Подержанные автомобили:					
USD/EUR	от 20%	10%	10%		от 6 мес. до 5 лет
Руб.	от 20%	13,5%	13,5%		
Комиссии по кредиту: комиссия за выдачу кредита – 175 USD, комиссия за ведение ссудного счета – отсутствует; комиссия за досрочное погашение ранее 3 мес. – 2% от остатка задолженности.					
Экспресс-автокредит:					
USD/EUR	от 10%	10%	10%	от 2000	от 6 мес. до 5 лет
руб.	от 10%	13%	13%	до 25000 USD	
				(экв. в руб. или EUR)	
Комиссии по кредиту: комиссия за ведение ссудного счета– 0,2% в месяц при сроке от 6 мес. 3-х лет, 0,3%– в месяц при сроке от 3-х до 5 лет; комиссия за выдачу кредита – отсутствует; комиссия за досрочное погашение ранее 6 мес. – 2% от остатка задолженности.					

АВТОКРЕДИТ

Стандартная программа автокредитования

- Срок кредита от 6 месяцев до 7 лет для новых иномарок, до 3 лет для новых отечественных авто;
- Первый взнос от 0% на новые автомобили, от 20% на б/у иномарки;
- Размер кредита от 2 000 до 200 000 USD (экв в руб./евро);
- Комиссия за выдачу кредита: 175 USD;
- Досрочное погашение - после 3 месяцев;
- Кредитная карта в подарок!

	срок и валюта кредита						
	до 3 лет		от 3 до 5 лет		от 5 до 7 лет*		
ПЕРВЫЙ ВЗНОС	\$ / EUR	РУБ	\$ / EUR	РУБ	ПЕРВЫЙ ВЗНОС	\$ / EUR	РУБ
от 0%	9,5%	12%	10,5%	13%	от 10%	11,5%	14,5%
от 20%	9,0%	12%	10%	13%			

*Кредит на срок от 5 до 7 лет предоставляется на покупку автомобиля стоимостью от 20 000 USD

Для б/у иномарок: срок кредита от 6 мес до 5 лет, первый взнос от 20%, ставка 10% в USD/EUR и 13,5% в рублях

На момент погашения кредита возраст а/м не должен превышать 8 лет.

- При сумме кредита до 25000 USD копия трудовой книжки не требуется
При первом взносе 50% и более - справка о доходах не требуется
Стаж на последнем месте работы не менее 4 месяцев

ЛИГОВСКИЙ ПР., 108, метро "Лиговский проспект", т. 712-08-80
МОСКОВСКИЙ ПР., 163, метро "Парк Победы", т. 324-61-60
ВЫБОРГСКАЯ НАБ., 61, БЦ "АКВАТОРИЯ", т. 295-16-06
ВЫБОРГСКОЕ ШОССЕ, 13, метро "Озерки", т. 336-96-93
БОЛЬШОЙ ПР. В.О., 53, метро "Василеостровская", т. 327-14-70

Полную информацию об услуге Вы можете получить в любом филиале Банка или на сайте:

www.mmbank.ru/retail/autocredit

«Вот, взял машину в кредит
без первоначального взноса»



Банк Москвы

Банк Вам в помощь

Валюта кредита	Первонач. взнос	Годовой % по кредиту		Размер кредита	Срок кредита
		подтв. доход	неподтв. доход		
ОАО «БАЛТИНВЕСТБАНК»					
326-1-326, www.baltinvestbank.com bank@baltinvest.com СПб, ул. Дивенская, 1, м. «Горьковская»					
Новые автомобили иностранного производства*					
(в т. ч. и программа с отсрочкой погашения основного долга)					
USD	от 0%	10-11%		от 4 000 до 100 000 USD	от 3 месяцев до 5 лет
руб.	от 0%	12-12,9%		от 110 000 до 2 700 000 руб.	от 3 месяцев до 5 лет
Подержанные автомобили иностранного производства**,*					
USD	от 0%	12%		от 4 000 до 100 000 USD	от 3 месяцев до 5 лет
руб.	от 0%	13,9%		от 110 000 до 2 700 000 руб.	от 3 месяцев до 5 лет
* единовременная комиссия за выдачу кредита в размере 200 USD , 5000 руб.					
** автомобиль должен быть не старше 5 лет на момент выдачи кредита.					
Санкт-Петербургский Филиал Банка Сосьете Женераль Восток (BSGV)					
336-2-336, www.bsgv.ru					
руб.	от 0%	от 11%*		от 15000	6-60 месяцев
USD	от 0%	от 9%*		от 5000	6-60 месяцев
EUR	от 0%	от 9%*		от 5000	6-60 месяцев
* Принимается подтверждение доходов в форме справки 2-НДФЛ или письма от работодателя в свободной форме, на бланке организации, заверенном печатью и подписью генерального директора.					

СПИСОК БАНКОВ, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИХ АВТОКРЕДИТЫ

Филиал «Абсолют Банк» в Санкт-Петербурге	333-32-22	www.absolutbank.ru
ОАО АКБ «АВАНГАРД»	449-21-21	www.avangard.ru
КБ «АГРОПРОМКРЕДИТ» «Северо-Западный» филиал	333-00-24	www.apkbank.ru
Северо-Западный филиал ОАО «АК БАРС» БАНК	347-74-73	www.akbars.ru
ОАО Банк «АЛЕКСАНДРОВСКИЙ»	324-85-61	www.alexbank.ru
ОАО «Альфа-Банк»	332-37-05	www.alfabank.ru
ОАО «Балтийский Банк»	323-44-44	www.baltbank.ru
БАЛТИНВЕСТБАНК	326-14-94	www.baltinvestbank.com
ОАО «Банк ВЕФК»	335-01-23	www.vefk.ru
Санкт-Петербургский филиал ОАО «Банк Москвы»	712-08-80	www.mmbank.ru
Филиал Банка Сосьете Женераль Восток в Санкт-Петербурге	336-2-336	www.bsgv.ru
БИНБАНК	495-60-04	www.binbank.ru
Витабанк	535-97-50	www.vitabank.spb.ru
Банк «Возрождение» Санкт-Петербургский филиал	320-42-94	www.vbank.ru
ОАО «Восточный экспресс банк»	495-60-04	www.express-bank.ru

СПИСОК БАНКОВ, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИХ АВТОКРЕДИТЫ

ВТБ 24 (ЗАО)	324-15-02	www.vtb24.ru
ОАО «Банк ВТБ Северо-Запад»	329-33-22	www.vtb-sz.ru
Газпромбанк, филиал в Санкт-Петербурге	301-99-99	www.gazprombank.ru/spb
Газэнергопромбанк	655-00-51	www.geprobank.ru
Банк ЗЕНИТ	448-22-41	www.zenit.ru
Филиал «Санкт-Петербургский» ИНВЕСТСБЕРБАНК (ОАО)	493-33-86	www.isb.ru
Филиал АКБ «Инвестторгбанк» (ОАО) «Балтийский»	334-01-20	www.itb.ru
«ИНКРЕДБАНК»	611-11-25	www.incred.ru
КБ «КОМПАНИЯ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ»	740-11-50	www.cfcrus.ru
Констанс-Банк	325-97-07	www.constans-bank.ru
ЗАО «КРЕДИТ ЕВРОПА БАНК»	332-01-44	www.crediteurope.ru
ФКБ «Санкт-Петербург» «Мастер-Банк» (ОАО)	703-19-16	www.masterbank.ru
Северо-Западный филиал АКБ «МБРР» (ОАО) в г. Санкт-Петербурге	718-80-86	www.mbrd.spb.ru
Санкт-Петербургский филиал ОАО «МДМ-Банк»	332-07-00	www.mdmbank.ru
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТОРГОВЫЙ БАНК	448-24-10	www.ntb.ru
«НОМОС-БАНК» (ОАО), филиал Санкт-Петербург	326-67-88	www.nomos.ru
ФКБ «Петрокоммерц» в Санкт-Петербурге	332-37-17	www.spb.pkb.ru
Санкт-Петербургский филиал ОАО «Промсвязьбанк»	321-20-20	www.psbank.ru
ОАО «ПСКБ»	332-34-55	www.pscb.ru
БАНК «ПУШКИНО» Санкт-Петербургский Филиал	702-41-70	www.pushkino.ru
Райффайзенбанк, ЗАО	334-43-43	www.raiffeisen.ru
Ренессанс Кредит	(495) 981-0-981	www.rencredit.ru
Филиал АКБ «РУССЛАВБАНК» (ЗАО) в г. Санкт-Петербурге	329-80-00	www.russlavbank.ru
Банк «Санкт-Петербург»	329-58-58	www.bspsb.ru
Петербургский филиал ОАО АКБ «Связь-Банк»	326-06-64	www.sviaz-bank.ru
ОАО КБ «СЕВЕРГАЗБАНК» Санкт-Петербургский филиал	336-59-07	www.severgazbank.ru
КБ «Северный морской путь» ООО филиал в г. Санкт-Петербурге	334-80-25	www.smpbank.ru
СОБИНБАНК Санкт-Петербург	325-24-60	www.sobinbank.ru
Банк СОЮЗ	441-35-04	www.banksoyuz.ru
Банк «Стройкредит»	441-39-33	www.stroycredit.ru
ОАО «СЭБ Банк»	334-03-90	www.sebbank.ru
Тверьуниверсалбанк, Санкт-Петербургский филиал	334-04-96	www.tubank.ru
АКБ «Транскапиталбанк» Санкт-Петербургский филиал «ТКБ» (ЗАО)	334-40-04	www.transcapital.com
ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК	334-28-02	www.khmb.ru
ФБ «Северная Казна» ОАО в г. Санкт-Петербурге	332-66-27	www.kazna.ru
«Экстробанк» («Santander Consumer Bank»)	332-33-22	www.extrobank.ru
КБ «Юниаструм Банк» (ООО)	449-10-58	www.uniastrum.ru
ЮниКредит Банк	380-11-22	www.unicreditbank.ru

ЛИЗИНГ как альтернатива

? В каких случаях и для кого предпочтительнее лизинг, чем автокредит? Почему?

Андрей Донченко, руководитель региональных филиалов ООО «Райффайзен-Лизинг»: Под автокредитом понимается кредит банка физическому лицу для приобретения автомобиля. Лизинг предполагает передачу в аренду с правом выкупа автомобиля лицам для ведения предпринимательской деятельности, т. е. в первую очередь юридическим лицам.

С точки зрения процентных ставок, автокредит выглядит зачастую дешевле лизинга. Но нужно принимать во внимание многочисленные налоговые преимущества лизинга, выгодные предпринимателям.

Также важно отметить, что многие крупные лизинговые компании имеют значительные скидки на автомобили со стороны производителей, т. к. являются крупными приобретателями автомобилей. Эти скидки в итоге достаются клиентам.

Станислав Ким, генеральный директор компании «Прогресс-Нева Лизинг»: Лизинг один из самых удобных и финансово привлекательных способов приобретения автомобиля для предприятий любых форм собственности. Можно с уверенностью сказать, что лизинг, или финансовая аренда, сегодня успешно конкурирует с автокредитованием.

Преимущества лизинговых схем приобретения автомобиля по сравнению с кредитными очевидны. Лизинг позволяет приобретать автотранспорт для любых нужд, избегая отвращения значительных сумм из оборотных средств компании. При покупке автомобиля в лизинг залог не требуется – им является само приобретаемое имущество. Первоначальный взнос небольшой. Перечень необходимых документов для оформления договора минимален. Лизинг тем отличается от кредита в лучшую сторону, что для получения финансирования требуется значительно меньше согласований и требования к лизингополучателю более лояльные.

Помимо этого, главными преимуществами лизинга, которые делают его более выгодным способом покупки, чем кредит, – это льготный налоговый режим. Лизинговые платежи в полном объеме относятся на себестоимость, что сокращает налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Экономический эффект по экономии налога на прибыль по лизинговым сделкам достигает 15% по сравнению с привлечением банковского кредита. Кроме этого, лизинговым законодательством установлен механизм ускоренной амортизации, при котором предмет лизинга может быть амортизирован в три раза быстрее, а это позволяет экономить на налоге на имущество, а также получить автотранспорт в собственность по истечении лизингового договора по минимальной остаточной стоимости. Нет необходимости платить и транспортный налог, так как автотранспорт находится на балансе лизингодателя. Если вы покупаете автомобиль в лизинг, не нужно регистрировать собственное транспортное хозяйство, тратить время и средства на его содержание и ремонт транспортных средств.

Традиционно лизинговая сделка представляет собой «пакетное» обслуживание. Приобретая автомобиль в лизинг в компании «Прогресс-Нева Лизинг» клиент освобожден от многих хлопот, таких как регистрация автомобиля в государственных органах, страхование и даже обслуживание на СТО. Специалисты нашей лизинговой компании берут на себя поиск поставщика необходимого автомобиля, договариваются о наиболее выгодных для клиента условиях, оформляют все документы.

? Как может повлиять вероятный кризис на финансовых рынках на рынок лизинга?

Андрей Донченко: Россия все больше интегрируется в мировую экономику. А мировая экономика постоянно чередует периоды спокойного развития с периодами относительной нестабильности.

В текущей ситуации, пожалуй, нет оснований говорить о кризисе. Сейчас происходят незначительные колебания банковских процентных ставок, которые серьезно не влияют на ситуацию на рынке лизинга.

С другой стороны, в таких ситуациях есть и очевидные плюсы. Многие лизинговые компании более серьезно стали задумываться о рисках в своей деятельности, начали совершенствовать свои внутренние технологии и процедуры. И это, в свою очередь, только повысит качество предоставляемых лизинговых услуг.

Станислав Ким: Банковский кризис, начавшийся в 2007 году, сказался на рынке лизинга незначительно. Немного увеличилась цена привлекаемых извне финансовых ресурсов, в связи с чем возросли лизинговые ставки, в среднем на 1-2%. Компании «Прогресс-Нева Лизинг» пока удается избежать удорожания по лизингу за счет использования кредитных средств, взятых на докризисных условиях и распределения кредитного портфеля по нескольким банкам. Те же лизинговые компании, которые финансируются за счет одного банка, ощутили на себе сокращение финансирования.

Что касается среднесрочной перспективы, то, по нашему мнению, серьезно ставки расти не будут, увеличение будет в пределах общего инфляционного процесса.

Укрепление российской экономики способствует тому, что события на мировой арене уже не так значительно сказываются на ситуации в стране. Относительная стабильность и устойчивость экономического положения России обеспечивает некоторую степень защиты от внешних негативных воздействий.

? Чем обусловлена возросшая популярность лизинга в последнее время?

Андрей Донченко: В настоящее время основная масса предприятий на собственном опыте прочувствовали все преимущества и удобства лизинга. Клиентов привлекает многогранность плюсов лизинга в отличие от того же кредита.

Также многие производители и поставщики транспорта и оборудования постоянно используют лизинг при своих продажах. Они тоже заинтересованы в лизинге и многое делают для его развития.

Станислав Ким: В последние годы наблюдается стабильный рост российской экономики во всех ее отраслях. Объемы бизнесов растут, повсеместно проходит обновление мощностей, модернизация производств. Все больше компаний стремятся использовать в своей деятельности новый, качественный автотранспорт, современное высокотехнологичное оборудование. Привлечение финансирования извне – наиболее приемлемый способ приобретения дорогостоящего имущества. Предприниматели все больше осознают преимущества лизинга, общая экономическая культура растет, соответственно это сказывается на растущем год от года спросе на лизинг.

? Тренды лизингового рынка на ближайшее время.

Андрей Донченко: Лизинг в прогнозируемой перспективе будет развиваться достаточно активно, т. к. существует большой потенциал для его роста. По объему лизинга в общем объеме инвестиций мы еще значительно отстаем от экономически развитых стран.

Станислав Ким: Рынок лизинга в СЗФО пока далек от насыщения, поэтому можно прогнозировать его дальнейшее динамичное развитие. В целом лизингодатели будут и дальше идти по пути смягчения условий предоставления лизинга: будут увеличиваться сроки договоров, размеры авансовых платежей будут снижаться.

Лизинговые компании уже сейчас упрощают процедуры принятия решения о сделке. Все больше лизинговых компаний используют скоринговые системы в своей деятельности. Такие системы позволяют лизингодателю наиболее оперативно оценить финансовое состояние клиента, запросив минимальный пакет документов, в короткие сроки вынести решение, заключить договор и обеспечить лизингополучателя необходимой техникой. В компании «Прогресс-Нева Лизинг» такая система сейчас разрабатывается, и начало ее использования планируется уже в следующем квартале.

Лизинговые компании активно развивают неосвоенные сегменты. Лизинг недвижимости, например, пока занимает незначительную долю в портфелях компаний, но специалисты выражают уверенность, что этот вид финансовой аренды несет большой потенциал и в ближайшие годы будет динамично расти. **П**



Андрей Донченко,
«Райффайзен-Лизинг»



Станислав Ким,
«Прогресс-Нева
Лизинг»

СПИСОК ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ ЛИЗИНГОМ АВТОТРАНСПОРТА

Региональная Лизинговая Компания «XXI ВЕК»	710-63-67	
Лизинговая Компания «CARCADE лизинг»	703-41-21 449-70-23	www.carcade.com
«Атлант-М Лизинг» (ЗАО)	324-40-22	www.atlant-leasing.ru
ФК «БАЛТИНВЕСТ» (ЗАО)	325-64-83	www.baltleasing.ru
Лизинговая Компания «БАЛТОНЭКСИМ Лизинг»	326-14-05	www.baltunexim.com
«Всеобщий лизинг» (ООО)	746-95-97	www.wvleasing.spb.ru
«Глобус-Лизинг» (ООО)	702-50-80	www.globus-leasing.ru
Автомобильная Корпорация «ГРУЗОМОБИЛЬ»	703-06-00	www.mamont.net
Лизинговая Компания «Europlan»	332-12-22	www.leasing.ru
Группа Компаний «ЗЕСТ»	702-12-06	www.zest-leasing.ru
Группа Компаний «Интерлизинг»	346-60-55	www.ileasing.ru
«Капитал-Ресурс» (ЗАО)	974-03-53	www.kapitalresurs.ru
«КМБ-Лизинг»	332-22-55	www.kmbleasing.ru
«Кредитный и Финансовый Консультант»	346-77-15	www.cfa.su
«Кюн и Партнеры СНГ» (ООО)	336-42-46	www.kuehnleasing.ru
«Ленинградская Лизинговая Компания» (ООО)	600-76-80	
«Лизинг-Моторс» (ЗАО)	571-97-85	www.leasing-motors.ru
«МЛК - «Русский Север» (ООО)	493-30-77	www.ml.ru
«НОМОС-лизинг Северо-Запад»	325-90-80	www.nomos-leasing.ru
«Норд-Вест Лизинг» (ООО)	388-39-16	www.nwleasing.ru
«Петербургская Лизинговая Компания»	334-82-82	www.plk.ru
Лизинговый Холдинг «Петроконсалт»	334-13-40	www.pk-holding.ru
«ПЛ-Лизинг» (ЗАО)	438-28-28	www.pl-leasing.ru
«ПРГ-Ресурс» (ООО)	314-38-09	www.prg-leasing.ru
«Прогресс-Нева Лизинг» (ООО)	331-90-09	www.pn-leasing.ru
«Промышленная Лизинговая Компания» (ЗАО)	449-97-75	www.industrialleasing.ru
«ПЭБ Лизинг» (ООО)	449-53-05	www.pebleasing.ru
«Райффайзен-Лизинг» (ООО)	718-68-28	www.rlru.ru
«Ренессанс-Лизинг СПб» (ООО)	333-08-80	www.spb.rleasing.ru
«РОССТРО-Лизинг» (ЗАО)	567-21-89	www.rosstro-group.ru
Лизинговая Компания «Санкт-Петербург»	272-30-03	www.leasingspb.ru
«Санкт-Петербургское Лизинговое Общество» (ООО)	329-74-20	www.spblo.ru
Группа Компаний «Северная Венеция»	380-66-08	www.sev-ven.ru
Лизинговая Компания «Скандинавия» (ООО)	703-45-20	www.leasing.oslo.ru
Лизинговая Компания «СОРОС»	448-48-48	www.soros-leasing.ru
Лизинговая Компания «Торговые Технологии» (ООО)	702-60-61	www.tt-leasing.ru
«Универсальная Лизинговая Компания» (ЗАО)	324-86-29	www.uni-leasing.ru
«Северо-Западный» филиал ООО «Лизинговая Компания УРАЛСИБ»	335-58-23	www.leasing.uralsib.ru
Ханты-Мансийская Лизинговая Компания «Открытие» (ОАО)	622-14-75	www.hmlk.ru
«Объединенная Лизинговая Компания «ЦЕНТР-КАПИТАЛ» (ЗАО)	320-13-61	www.c-capital.ru
«Экспресс лизинг» (ООО)	332-34-65	www.expressleasing.ru
«Экстролизинг» (ООО)	334-33-77	www.extroleasing.ru

Данные таблиц получены путем опроса лизинговых компаний. Действительны на апрель 2008 г.



**Райффайзен
ЛИЗИНГ**

**АВТО
ЛИЗИНГ**

Новые победы Вашего бизнеса!

ООО «Райффайзен-Лизинг»
На правах рекламы

Москва	(495) 721 9980
Санкт-Петербург	(812) 718 6828
Новосибирск	(383) 210 5914
Екатеринбург	(343) 378 4717
Самара	(846) 267 3879
Н. Новгород	(831) 431 7006
Краснодар	(861) 210 9924

www.rlr.ru
info-rlru@raiffeisen.ru

Райффайзен. Разница в ОТНОШЕНИИ



**Райффайзен
ЛИЗИНГ**

ООО «Райффайзен-Лизинг»
(812) 718-68-28, (495) 721-99-80
www.rlr.ru, info-rlru@raiffeisen.ru

Основные условия лизинговой сделки

- Предмет лизинга: новые автомобили иностранного производства.
- Срок: от 2-х до 4-х лет.
- Авансовый платеж: от 15%.
- Удорожание: от 8% в год.
- Валюта: USD, EUR, RUR.

Дополнительные услуги

- Регистрация автотранспорта в государственных органах.
- Страхование автотранспорта от всех рисков на весь срок лизинга.

Документы, необходимые для предварительной заявки

1. Бухгалтерский баланс (форма №1)*.
 2. Отчет о прибылях и убытках (форма №2)*.
 3. Заполненная анкета.
 4. Стандартный пакет юридических документов.
- * за последний отчетный период и последний отчетный год.

Срок принятия решения о финансировании

от 2 дней

Партнеры

Сотрудничество ООО «Райффайзен-Лизинг» с ведущими мировыми автопроизводителями, среди которых Volkswagen, General Motors, Ford, Mercedes-Benz, Land Rover, Nissan, Renault, Volvo и другие, обеспечивает привлекательные условия финансирования.

СТРАХОВКА ОБЯЗАТЕЛЬНА

? Какие риски необходимо страховать при покупке автомобиля в кредит? На что обратить особое внимание?



Андрей Знаменский,
СК «Русский мир»



Михаил Кривцов,
СК «Согласие»



Сергей Медюлянов,
СК «Протектум Мобиле»

Андрей Знаменский, заместитель генерального директора по автострахованию ОАО СК «Русский мир»: Если автомобиль выступает предметом залога, то банк требует его застраховать от рисков «ущерб» и «утрата». Данные риски могут быть по-разному сформулированы в разных страховых компаниях, но суть остается неизменной: автомобиль страхуется на случай повреждений или полной гибели в результате ДТП, противоправных действий третьих лиц, пожара, стихийных бедствий и т. п., а также на случай угона.

Обратить внимание нужно на то, чтобы перечень страхуемых рисков был максимально полным и не было необоснованных исключений из обязанности страховой компании произвести страховые выплаты.

Михаил Кривцов, директор Северо-западного окружного филиала «Страховая Компания «Согласие»: Перечень страхуемых рисков зависит от требований банка. В основном это страхование риска «Автокаско». Если в кредит приобретаются сигнализации и прочие внештатные устройства, они также подлежат страхованию по риску «Дополнительное оборудование». Иногда банки требуют также страховать гражданскую ответственность автомобилиста сверх лимита по ОСАГО.

Совсем редко при автокредитовании встречается кредитное страхование жизни на величину займа для покупки автомобиля. Кроме того, некоторые банки уже сейчас предлагают автокредиты без обременения заемщика страхованием, правда, проценты по таким кредитам пока что астрономические.

Сергей Медюлянов, заместитель генерального директора по автострахованию СК «Протектум Мобиле»: При покупке автомобиля в кредит, как правило, требуется застраховать стандартный пакет рисков – угон, ущерб (КАСКО), чтобы обеспечить сохранность предмета залога – транспортного средства. Имеет смысл расширить ответственность по ОСАГО, дополнив его полисом добровольного страхования автогражданской ответственности (ДАГО). Если размер ущерба, нанесенного третьим лицам, превысит лимиты по ОСАГО, разницу придется доплачивать владельцу транспортного средства из своего кармана, что может сказаться на его платежеспособности. Полис ДАГО предоставляет возможность увеличить размер ущерба, оплачиваемый страховой компанией. Страхование водителя от несчастного случая, позволит пострадавшему получить реальную страховую выплату в случае причинения вреда его здоровью и не остаться в сложном положении в ситуации нетрудоспособности.

При заключении договора страхования обращайтесь внимание на то, в каких случаях возможен отказ в выплате страхового возмещения, есть ли в договоре некорректные или неоднозначные формулировки, на какой территории действует договор страхования. Особое внимание необходимо обращать на то, что, согласно условиям страхования, не является страховым случаем, а также на то, каким образом рассчитывается процент износа по застрахованному транспортному средству при его утрате или технической гибели.

Михаил Петров, начальник управления страхования автотранспорта Страховой группы «Спасские ворота», филиала в Санкт-Петербурге: Обязательно требование всех банков: страхование кредитного автомобиля по рискам «Угон+Ущерб». Некоторые банки требуют от будущих владельцев авто застраховать (помимо ОСАГО) дополнительную автогражданскую ответственность на сумму, эквивалентную не менее 10000 USD. Также некоторые банки требуют страховать жизнь и здоровье клиента на весь период действия кредитного договора.

Часто в требования банков по страхованию кредитного авто входит:

- страхование машины без франшизы;
- страхование без учета износа деталей;
- страхование без ограничений по стоянке;
- страхование единовременным платежом (на год).

? Итоги 2007 года и перспективы развития. Развитие автострахования. Доля в общем портфеле.

Андрей Знаменский: По страхованию автотранспорта в 2007 году поступления в СК «Русский мир» выросли на 104% – до 1,62 млрд рублей. Общий объем собранных взносов по всем видам страхования составил 8,11 млрд рублей.

В июле 2007 года СК «Русский мир» открыла специализированный центр урегулирования убытков по автострахованию. Новый офис расположен в Приморском районе Санкт-Петербурга.

В новом офисе автовладельцы могут с минимальными временными затратами оформить необходимые документы для выплаты, проконсультироваться у специалистов по интересующим их вопросам и получить страховое возмещение. Для удобства клиентов в центре действует система электронной очереди, которая значительно ускоряет процесс оформления документов. Центр рассчитан на обслуживание до 200 человек в день. Ежедневно страховая компания «Русский мир» урегулирует в среднем 90-100 страховых случаев (свыше 40-50 по ОСАГО и 30-40 по АВТОКАСКО). В ближайшее время компания планирует открыть еще один центр выплат на юго-западе Петербурга.

? Положительные стороны возросшего страхования автотранспорта.

Андрей Знаменский: Договоры ОСАГО и КАСКО часто являются первыми договорами страхования которые заключает клиент – в дальнейшем у многих появляется интерес к другим видам страхования.

Сергей Медюлянов: Положительные стороны налицо. Введение закона по ОСАГО, а также дальнейшее развитие рынка автострахования приводит к более цивилизованному поведению водителей на дороге, с одной стороны. С другой стороны, растущая конкуренция между страховыми компаниями способствует повышению качества страховых услуг и более высокой клиентоориентированности страховщиков.

Михаил Кривош: Что касается положительных сторон возросшего страхования транспорта, то здесь следует отметить, что для российской экономики в целом, а также для российских страховщиков ничего положительного здесь нет. При отсутствии у страхователей желания защищать себя по прочим рискам, у страховщиков будет меньше средств для развития бизнеса; улучшения качества предоставляемых услуг; конкурентной борьбы с западными страховщиками, в случае их допуска на российский рынок. ■

Экспертная группа «ТТ Finance».

Благодарим наших коллег за предоставленные материалы



197101, г. Санкт-Петербург, ул. Чапаева, 15
 Многоканальный телефон +7 (812) 326-13-06
 Урегулирование убытков +7 (812) 326-32-88
 e-mail: main@soglasie.spb.ru, www.soglasie.ru

■ Страхование кредитных транспортных средств.

При страховании рисков «ОСАГО» и «Автокаско» мы предлагаем услуги круглосуточного диспетчерского рынка и аварийных комиссаров. Наличие в офисе компании независимых автоэкспертов ускоряет процесс оценки повреждений и получения страхового возмещения. Политика урегулирования убытков позволяет по согласованию с банком-выгодоприобретателем перечислять страховую выплату как в счет погашения кредита, так и на пластиковую карту.

■ Страхование имущества юридических лиц, передаваемого в залог.

Согласно рейтингу РБК, по результатам 2006 года СК «Согласие» входит в пятерку лидеров по страхованию имущества (за исключением ответственности). Данный вид является профильным направлением деятельности компании, что положительно сказывается на ее финансовой устойчивости. Политика обязательного перестрахования имущественных рисков в ведущих западных и российских компаниях позволяет СК «Согласие» принимать на страхование объекты любого уровня и стоимости.

■ Комплексное ипотечное страхование.

СК «Согласие» имеет богатый опыт взаимодействия с банками по ипотечным программам. Сотрудники профильного отдела филиала оперативно предоставляют котировки, оформляют страховую документацию и выезжают для заключения договора страхования в любое удобное для клиента и банка место. Комбинированный договор страхования предусматривает страхование по рискам, страхование жизни и здоровья заемщика, страхование имущества (объекта недвижимости), страхование титула собственности.

■ Страхование жизни и здоровья заемщика.

Упрощенная схема медицинского андеррайтинга минимизирует время, необходимое для подписания договора кредитного страхования жизни.

■ Страхование строительно-монтажных рисков.

В ряде случаев на объектах недвижимости, передаваемых в залог, проводятся или планируются к проведению строительно-монтажные работы. Данный вид страхования в сочетании со страхованием имущества позволяет предоставить комплексную страховую защиту предмета залога.



ЮГОРИЯ

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

Узнай свой тариф



33-199-33

СуперТарифы для стильных машин



АВТОКАСКО
BMW-5 series

4,7%*

СПб., П.С., ул. Инструментальная, д. 8В www.ugsk.ru

* Подробности акции в офисах продаж. Акция действует с 01.03.08 по 11.04.08



ЮГОРИЯ
ГОСУДАРСТВЕННАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

ОАО «Государственная Страховая Компания «Югория»
Санкт-Петербургский филиал
197022, Санкт-Петербург, П.С., ул. Инструментальная, д. 8В
Тел/факс: (812) 331-99-33, 331-38-96

Услуги по комплексному добровольному страхованию транспортных средств, ответственности авто-владельцев и страхованию от несчастных случаев при ДТП – для всех, кто дорожит своим автомобилем.

Объекты страхования На страхование принимаются грузовые и легковые автомобили, автобусы, прицепы и полуприцепы отечественного и иностранного производства.

Страховые риски «ПОЛНОЕ КАСКО» (ущерб и угон), «УЩЕРБ» (страхование автомобиля на случай повреждения либо уничтожения), «ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ», «ГРАЖДАНСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ» (страхование ответственности перед третьими лицами за нанесение вреда их имуществу, жизни или здоровью), «НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ» (страхование водителя и пассажиров на случай смерти или получения травм в результате дорожно-транспортных происшествий).

Преимущества страхования в ГСК «Югория»

- возможность подбора индивидуальной программы для каждого клиента (только от ущерба; ограниченная ответственность на зимний/летний период);
- гибкие тарифы;
- круглосуточная информационно-диспетчерская служба;
- возмещение расходов по эвакуации автомобиля с места ДТП;
- ремонт автомобиля у официальных дилеров и в лучших технических центрах;
- широкий выбор программ страхования;
- скидки опытным водителям и юридическим лицам;
- отсутствие требований по хранению автомобиля в ночное время;
- наличие VIP программ;
- выплата страхового возмещения в пределах 3% от стоимости автомобиля без предоставления справок из ГИБДД или МВД;
- выплата страхового возмещения при повреждении стекол салона и остекления фар автомобиля производится без предоставления справок из ГИБДД или МВД;
- значительные скидки при пролонгации договоров страхования на новый срок

СТРАХОВАЯ ГРУППА
СПАСКИЕ ВОРОТА

**СТРАХОВАНИЕ
НЕДВИЖИМОСТИ
И ИМУЩЕСТВА**



**СТРАХОВАНИЕ
ВЫЕЗЖАЮЩИХ
ЗА РУБЕЖ**



**СТРАХОВАНИЕ
КАСКО и ОСАГО**

**ЗЕЛЁНАЯ
КАРТА**



**ДОБРОВОЛЬНОЕ
МЕДИЦИНСКОЕ
СТРАХОВАНИЕ**



**СТРАХОВАНИЕ
ГРУЗОВ**

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА МИЛЛИОН СЛУЧАЙНОСТЕЙ

СТРАХОВАЯ ГРУППА
СПАСКИЕ ВОРОТА

**ЗАО Страховая Группа «Спаские ворота»
Филиал в Санкт-Петербурге**
Санкт-Петербург, Лиговский пр., 43/45, лит.Б
Тел. (812) 336-36-36 (многоканальный),
www.spass.ru, e-mail: spass@spass.spb.ru

Доставка полиса на дом или в офис в Санкт-Петербурге и Ленинградской области.

Круглосуточно и бесплатно: вызов ГИБДД на место ДТП, вызов «скорой помощи», вызов аварийного комиссара (помощь при заполнении извещения, схемы ДТП на месте), консультации по любым вопросам страхования.

Специальные предложения для юридических лиц, скидки при страховании автопарков, прикрепление персонального страхового менеджера.

ОСАГО

- Скидка на продление полиса ОСАГО любой страховой компании (организуем сбор необходимых документов у Вашего прежнего страховщика).
- Выплата страхового возмещения в течение 15 календарных дней.
- Широкий выбор центров независимых экспертиз.
- Сеть центров выплат по Санкт-Петербургу.

КАСКО

- «Угон + Ущерб» от 6 %.
- Бесплатный вызов эвакуатора.
- Ремонт на СТО дилеров.
- Выплата страхового возмещения в течение 7 рабочих дней.
- Территория действия договора страхования может быть расширена в соответствии с пожеланиями клиента (за пределы РФ).
- Гибкая система скидок (до 30%).

Автоэкономия

- Юридическое сопровождение:
 - сбор документов из ГИБДД для получения страхового возмещения;
 - представительство в другой страховой компании для получения выплат по ОСАГО.
- Эвакуация автомобиля (при ДТП по СПб и ЛО).

страховая компания
ПРОТЕКТУМ МОБИЛЕ >>

Страховая компания «Протектум Мобиле»
г. Санкт-Петербург, ул. Бронницкая, 24-а
(812) 335-03-88, www.protectum.ru

Что Вы можете застраховать?

- Все виды автотранспортных средств: легковые, грузовые, мотоциклы, коммерческую и спецтехнику и др.
- Дополнительно установленное оборудование, не входящее в заводскую комплектацию.
- Автогражданскую ответственность водителя.
- Жизнь и здоровье водителя и пассажиров, находящихся в салоне автомобиля, от несчастного случая.

Стандартное обслуживание

Круглосуточная служба аварийных комиссаров. Многократная эвакуация поврежденного автомобиля с места ДТП. Юридическая поддержка. Возможность расширения территории покрытия для водителей, выезжающих за пределы РФ

VIP - обслуживание

При наступлении страхового случая: помощь при ДТП с выездом аварийного комиссара; эвакуация автомобиля; скорая техническая помощь; сбор документов в ГИБДД; бесплатный перегон автомобиля с водителем в черте СПб; бесплатный техосмотр; шиномонтаж

Скидки

- За безаварийную езду.
- За страхование парка автомобилей.

Преимущества страхования в «Протектум Мобиле»

- Ясные и понятные условия страхования.
- Оптимальное соотношение цены и объема страхового покрытия.
- Простота оформления.
- Гибкая тарифная политика.
- Высокое качество обслуживания на протяжении всего периода действия договора страхования.

страховая компания
ПРОТЕКТУМ МОБИЛЕ >>

(812)335-03-88,
www.protectum.ru

Движение под защитой!



Легковой автотранспорт >>



Мотоциклы >>



Грузовой автотранспорт >>



Спецтехника >>

Все виды автострахования >>

■ НОВОСТИ СТРАХОВОГО РЫНКА

МАРТОВСКИЕ ПОПРАВКИ ОСАГО



3 марта 2008 года – первый будний день действия новой редакции закона № 40-ФЗ об обязательном страховании гражданской ответственности автовладельцев, или, если кратко, – ОСАГО. Напоминаем, что полис ОСАГО обязан по федеральному законодательству иметь каждый водитель транспортного средства на территории РФ, включая иностранных граждан.

Материал подготовлен генеральным директором агентства по связям со СМИ и PR в области страхования Shadursky Promotion (www.shadursky.ru) – Егором Шадурским по итогам круглого стола.

■ Что именно введено с 1 марта 2008 года в ОСАГО.

Нововведения касаются нескольких категорий водителей:

1. Иностранцы и отечественные юридические лица и граждане, имеющие транспортные средства, зарегистрированные за рубежом, теперь смогут покупать страховой полис ОСАГО минимум на 5 дней, даже если они въезжают в страну только на 1-4 дня;

2. Физические лица, владельцы авто, должны обратить внимание на следующие перемены в законе:

- не подлежат страхованию прицепы к легковым автомобилям, принадлежащие физическим лицам;
- минимальный срок сезонного страхования сокращается до 3 месяцев для физических лиц;

3. Юридические лица, владельцы транспортных средств, должны обратить внимание на такие законодательные изменения:

- «привязка» территориального коэффициента теперь осуществляется к месту регистрации самого транспортного средства, а не к месту регистрации юридического лица, как это было до 1.03.2008;

4. Все владельцы транспортных средств должны принять к сведению следующие поправки:

- отменен «стикер» – специальный знак гособразца, отмечающий, что машина застрахована;
- введена новая форма страхового полиса, а старые формы тоже действуют до конца 2008 года;
- отменен 30-дневный льготный период, когда можно было ездить без риска получить штраф после окончания действия полиса и получать возмещение в случае аварии;

- исключено из нестраховых случаев ДТП на внутренней территории предприятия;
- отменена обязательная независимая экспертиза в случаях, когда страховщику и потерпевшему удалось самостоятельно прийти к соглашению в оценке ущерба ТС при совместном осмотре;

- срок рассмотрения заявления о выплате расширен с 15 до 30 дней;
- за просрочку сроков рассмотрения заявления, когда должно быть дано подтверждение выплаты или мотивированный отказ, введены штрафные пени в размере 1/75 ставки рефинансирования ЦБ РФ, что составляет более 44% годовых;

- теперь на каждого потерпевшего, независимо от количества пострадавших сторон, установлен лимит в части возмещения вреда по жизни или здоровью в размере 160 тыс. руб. по каждому ДТП в течение срока действия полиса;

- установлены фиксированные выплаты за причинение вреда жизни (смерть): 135 тыс. руб. наследникам, потерявшим кормильца, то есть лицам, имеющим право на получение компенсации по гражданскому кодексу и не более 25 тыс. руб. компенсации расходов на погребение жертвы ДТП;

- по ущербу имуществу лимит сохранился без изменений на уровне 160 тыс. руб.

■ Тарифы ОСАГО подпавило постановление Правительства РФ в последний день зимы.

Накануне выборов, в пятницу 29 февраля 2008 года, вышли 2 постановления Правительства РФ №129 и 130, которые регламентировали 2 нововведения: форму полиса, дав право использовать старый образец полисов ОСАГО наравне с новым до конца 2008 года; установлен тарифный коэффициент в размере 0,4 для появившихся с 1 марта 2008 года сезонных полисов ОСАГО на 3 месяца.

■ Обратной силы закон не имеет.

По словам заместителя генерального директора по автострахованию СК «Русский мир» Андрея Знаменского, действие новой версии Закона распространяется только на те полисы ОСАГО, которые заключены с 01.03.2008, а ранее подписанные договоры «автогражданки» продолжают действовать на прежних условиях.

■ Осторожно! Льготный период истек.

Будьте бдительны. С 1 марта закон не предусматривает возможность заключения (продления в 30-дневный срок) договора задним числом, то есть договор вступает в силу только после оплаты.

■ Новая форма полисов ОСАГО приостановит страховых мошенников.

Новая форма полисов на какое-то время снизит ротацию «пропавших» страховых полисов, которые использовали мошенники для своих махинаций по обману обеих сторон, как страхователей, так и страховщиков. «Наиболее типичная картина «исчезновения» полисов ОСАГО, когда большой пакет документов – полисы, стикеры и прочее – передается новому партнеру страховой компании (брокеру, агенту), а он исчезает с рынка», – разоблачает мошеннические схемы Павел Саввин, руководитель юридического отдела филиала ООО «Первая страховая компания».

■ Самостоятельная экспертиза страховщика делает простые выплаты делом 1 дня.

«До 1 марта проведение независимой экспертизы было обязательным даже в тех случаях, когда было очевидным всем сторонам, сколько надо заплатить за ремонт, – это очень часто бывает при мелком ущербе, – сетует Андрей Знаменский. А теперь такие выплаты можно производить в течение дня».

■ Сроки рассмотрения заявки расширены до 30 дней.

Новой версией закона установлен 30-дневный срок, за который страховщик должен принять решение о выплате, произвести ее или дать мотивированный отказ. Ранее срок был 15 дней.

■ Полезные автомобилистам изменения выплат по жизни и здоровью.

Сняли ограничение страховой суммы по одному страховому случаю в 400 тыс. руб., куда входил максимальный лимит в 240 тыс. руб. по жизни или здоровью на всех или до 160 тыс. руб. на 1 потерпевшего. Теперь каждый пострадавший в ДТП может получить возмещение по здоровью в размере до 160 тыс. руб. вне зависимости от того, 1 или 20 пострадавших в ДТП.

■ Резюме.

Что касается в целом поправок, вступающих с 1 марта, то, по мнению некоторых экспертов, они несущественно повлияют на страховой бизнес. «Но если с 1 июля вступит в силу прямое возмещение, то страховщиков в следующем полугодии ждут нелегкие времена и придется перекидывать резервы, в том числе из других видов страхования», – уверен Андрей Знаменский. А пока что потребитель получил огромное количество плюсов в теории, и осталось подождать практики их применения. На первый взгляд дюжина ключевых мартовских поправок – не чертова. **II**

Первая Всероссийская Конференция «Кредитование и страхование на автомобильном рынке: перспективы развития»

СФА Кредитный и
Финансовый
Консультант

Санкт-Петербург, 4 апреля 2008 г.,
RENAISSANCE Baltic Hotel

Цель конференции:

Создание максимально комфортной и удобной всероссийской деловой площадки для всестороннего обсуждения вопросов, связанных с развитием страхования и кредитования на автомобильном рынке России.

Аудитория конференции:

Руководители и представители дилерских центров, автосалонов, банков, страховых компаний, кредитных и страховых брокеров, лизинговых компаний.

Российский автомобильный рынок является одним из самых быстрорастущих в мире. За последние несколько лет в Россию пришли практически все лидеры автомобильной индустрии. Строятся новые заводы, мощности конвейеров уже существующих удваиваются практически ежегодно. За подобным успехом стоит общий рост экономики страны и рост реальных доходов населения. Уже через 2-3 года Россия войдет в число лидеров по количеству продаваемых автомобилей.

Высочайшие темпы роста объемов реализуемых автомобилей требуют адекватного увеличения количества кредитных и страховых продуктов, улучшения их качества и доступности.

Вслед за ростом темпов реализации автотранспортных средств возникает острая необходимость в совершенствовании системы страхования. Рост автомобильного рынка неизбежно приведет к усилению конкуренции среди страховых компаний.

Основные направления работы конференции:

- современное состояние автомобильного рынка;
- тенденции и перспективы развития рынка кредитования в России;
- автосалон и кредитный брокер: опыт успешной работы;
- страхование автотранспортных средств;
- лизинг, как средство развития бизнеса;
- технологии работы кредитных и страховых брокеров;
- тенденции увеличения доли кредитных автомобилей в общем объеме реализации автосалона.

В рамках конференции состоятся три круглых стола:

- «Кредитный брокер в автосалоне. Плюсы и минусы сотрудничества. Интеграция брокера в систему реализации автомобилей»;
- «Страхование автотранспортных средств»;
- «Вопросы регионального развития автодилеров».

Регистрационный взнос включает участие во всех круглых столах и пленарных заседаниях, кофе-брейки, обед, пакет материалов участника конференции, коктейльный прием и вечернюю программу.

Стоимость участия в конференции **19 500** рублей (НДС не облагается).

При регистрации двух участников и более от одной организации предлагаются скидки до 20%.

В рамках конференции 2 апреля состоится семинар. Для участников конференции участие в семинаре с 50% скидкой.

За дополнительной информацией обращаться к Александру Королеву, E-Mail: press@cfa.su

Приглашаем к сотрудничеству спонсоров, партнеров и средства массовой информации.



При поддержке Правительства Санкт-Петербурга



ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ВЫСТАВКА-СЕМИНАР ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ

ЖИЛИЩНЫЙ ПРОЕКТ

ИПОТЕКА • КВАРТИРЫ И КОМНАТЫ • НОВОСТРОЙКИ • ЗЕМЛЯ И КОТТЕДЖИ

- Как получить государственную поддержку при улучшении жилищных условий?
- Как стать успешным покупателем квартиры в новостройке?
- Как будет развиваться ценовая ситуация на рынке жилья?
- Как купить комнату, квартиру или загородный дом в кредит?

**ОБ ЭТОМ ВЫ УЗНАЕТЕ НА ВЫСТАВКЕ-СЕМИНАРЕ
«ЖИЛИЩНЫЙ ПРОЕКТ»**

10 апреля 2008 г.

Невский пр., д. 39, «Аничков дворец»,
концертный зал «Карнавал»

**Приглашаются все заинтересованные граждане
ВХОД И КОНСУЛЬТАЦИИ - БЕСПЛАТНЫЕ**

Дополнительную информацию можно узнать по тел: **346-57-98** и на сайте www.gilproekt.ru
Организатор выставки-семинара - ГК "Бюллетень Недвижимости"

Седьмое небо™
эргономическая подушка



Подушки под голову «Седьмое небо» впервые (!) одновременно обладают ортопедическими свойствами и содержат экологически чистые, натуральные наполнители (патент РФ на изобретение №2264776).

*Спать на таких подушках
и удобно, и полезно!*

603 2627 · www.simkin.ru

АВТОЗАПЧАСТИ



АДРЕСА НАШИХ МАГАЗИНОВ:

- пр. Испытателей, 10 395 4751
- ул. Маршала Говорова, 16 784 3680
- ул. Есенина, 32 517 2530
- г. Петродворец,
Санкт-Петербургский пр., 60 420 2558
- пр. Металлистов, 85 544 0036
- ул. Фучика, 25 332 5862
- ул. Тельмана, 56/41 586 0439
- ул. Доблести, 28 364 1165
- пр. Просвещения, 75 290 2436



СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ
МАГАЗИНОВ
АВТОТОВАРОВ ДЛЯ ВАЗ
В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ
www.auto49.ru

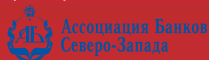
КАК ГРАМОТНО ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ
ФИНАНСОВЫМИ УСЛУГАМИ ?

ГДЕ ВЗЯТЬ КРЕДИТ
НА ПОКУПКУ КВАРТИРЫ ?

КАК ПРИУМНОЖИТЬ СВОИ
СБЕРЕЖЕНИЯ ?

ПИФЫ
ИПОТЕКА
АКЦИИ
ДЕПОЗИТЫ
КРЕДИТЫ
ПЕНСИЯ

Организатор:



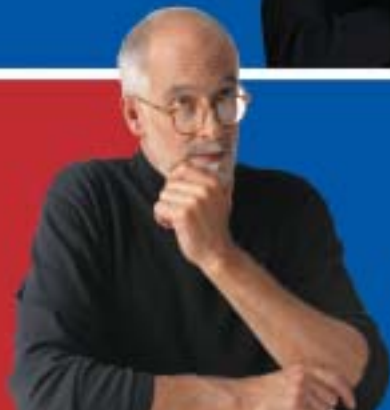
Генеральный спонсор:



Спонсор:



Партнер:



ВЫСТАВКА+СЕМИНАРЫ «ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ»

11-13 апреля, Санкт-Петербург,
Российский этнографический музей
(ул. Инженерная, 4/1), тел.: 3101365
www.nwab.ru

TT FINANCE

www.ttfinance.ru

Выходные параметры издания:

Свидетельство о регистрации СМИ:
ПИ № ФС2-8495 от 20 февраля 2007г.
Выдано Управлением Федеральной службы по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия по Северо-Западному Федеральному округу.

Сборник «ТТ Финансы. Финансовые услуги Санкт-Петербурга».

Выпуск N 2/2008, апрель.
«Автокредитование и лизинг».

Главный редактор:
Триндюк Татьяна Львовна.
Учредитель, редакция, издатель:
ЗАО «ТТ Финанс».
Адрес: 191186, Санкт-Петербург,
Конюшенная пл., 2, лит. Д, офис 422.
т/ф: (812) 740-61-22,
e-mail: ttinfo@tt-agency.ru, www.ttfinance.ru

Генеральный директор:
Триндюк Татьяна Львовна.
Зам. директора по развитию:
Фрейман Максим Рудольфович.

Арт-директор:
Филиппова Татьяна Николаевна.
Руководитель информационно-аналитической службы:

Мезенев Александр Александрович.
Корректор:
Добрян Татьяна Казимировна.

Отпечатано в типографии:
ЗАО «Мультипринт Северо-Запад».
Адрес: г. Санкт-Петербург,
В.О., 18-я линия, д. 55.
Апрель, 2008.

Периодичность выпусков:

не менее 8 раз в год.

Тираж: 20 000 экз.

Распространяется бесплатно:

на специализированных выставках и мероприятиях, в банках, автосалонах, страховых и лизинговых компаниях, бизнес-центрах, ресторанах, элитных мед. центрах, сервисных центрах «Окдайл», тур. фирмах, по адресной рассылке.

Продается вместе с журналом «Forbes» во всех гипермаркетах О'КЕЙ.

Полный список мест распространения см. на сайте www.ttfinance.ru (раздел «Реклама»).

Данные таблиц сборника получены путем опроса компаний. Действительны на апрель 2008 года (возможны изменения).












СОГЛАСИЕ®

СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

ПОД НАШУ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

ВСЕ ВИДЫ СТРАХОВЫХ УСЛУГ:

-  **автострахование (в т.ч. ОСАГО);**
-  **страхование грузов;**
-  **страхование средств водного транспорта;**
-  **страхование путешественников;**
-  **страхование от несчастного случая;**
-  **добровольное медицинское страхование;**
-  **банковское и ипотечное страхование;**
-  **страхование квартир и дач;**
-  **страхование строительно-монтажных рисков и ответственности;**



Лиц. С №130777 и лиц. П №130777 от 26.01.2006 г. вид. ФССН. Реклама.

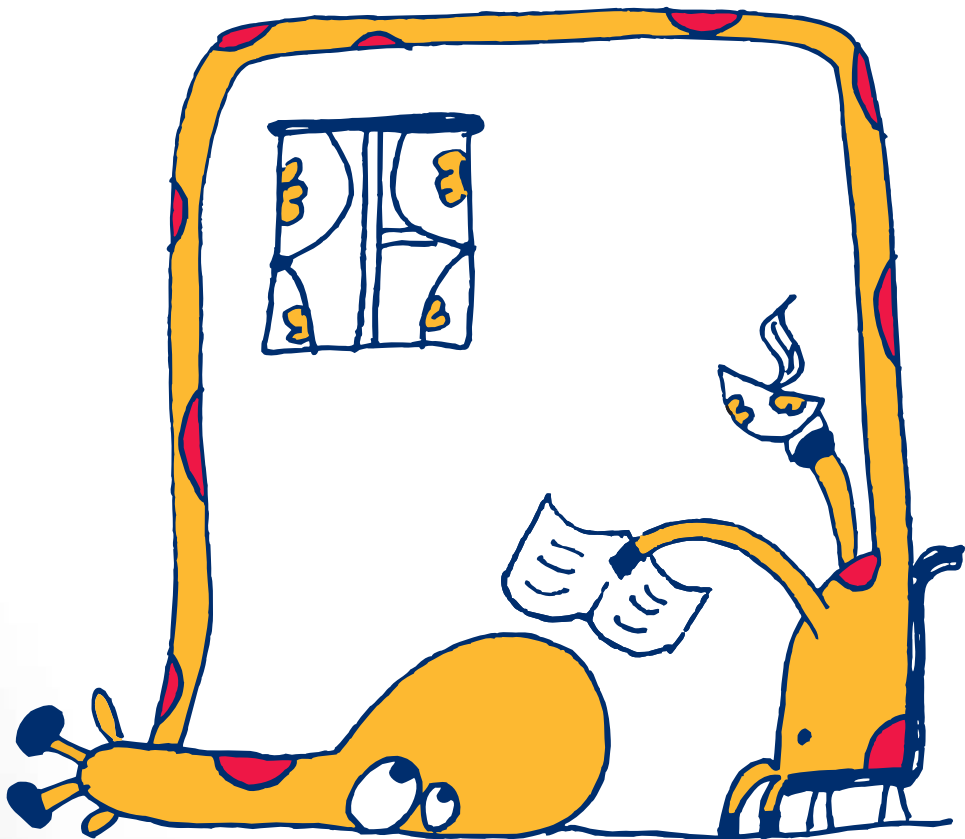
**Северо-Западный окружной филиал
Санкт-Петербург, ул. Чапаева, 15 (БЦ «Сенатор»)**

Многоканальный телефон: (812) 326-13-06

Урегулирование убытков: (812) 326-32-88

e-mail: main@soglasie.spb.ru, www.soglasie.ru

Часы работы: пн.-чт. с 9 до 20 ч.; пт. с 9 до 19 ч.; сб. с 10 до 16 ч.



НАДОЕЛА ТЕСНОТА?

ИПОТЕКА

326-1-326

www.baltinvestbank.com