

TT FINANCE

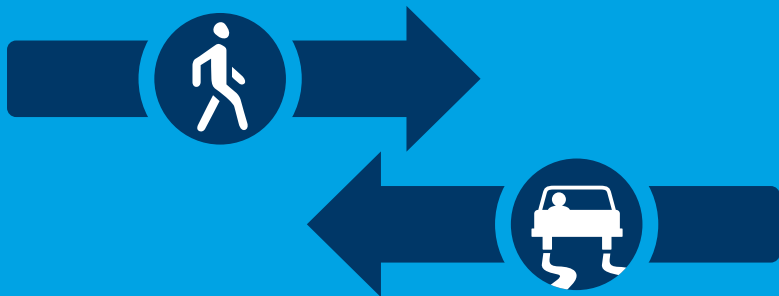
ТТ Финансы · Финансовые услуги Санкт-Петербурга

АВТОКРЕДИТОВАНИЕ И ЛИЗИНГ



ПРОГРЕСС НЕВА
ЛИЗИНГ

АВТОЛИЗИНГ ЗА 1 ВИЗИТ!



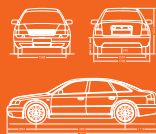
Вы приезжаете только для подписания договора,
все остальное мы берем на себя!

ЛИЗИНГ АВТОТРАНСПОРТА ОБОРУДОВАНИЯ НЕДВИЖИМОСТИ

все о лизинге: www.pn-leasing.ru ▪ office@pn-leasing.ru

офис в С-Петербурге: +7 (812) 331 90 09 ▪ офис в Москве: +7 (495) 644 45 85

АВТОкредиты



НОВАЯ МОДЕЛЬ АВТОКРЕДИТА

Мощность: от 60 000 до 4 500 000 рублей

Максимальная скорость: 1 день

Ресурс: до 5 лет

Круглосуточный Контакт-Центр

(812) 321 20 20

8 800 555 20 20

звонок для регионов России бесплатный,
в том числе с мобильных телефонов

www.psbank.ru



Подробную и полную информацию о вариантах комплектации наших автокредитов, в том числе об условиях предоставления, пользования и погашения кредита, размере неустойки, требованиях к заемщикам и прочих условиях кредитования, узнайте по телефону Контакт-Центра 8-800-555-20-20 (круглосуточно, звонок для регионов России бесплатный, в том числе с мобильных телефонов) и на сайте www.psbank.ru
ОАО «Промсвязьбанк». Генеральная лицензия Банка России № 3251, бессрочная. Информация о кредитных продуктах «Новый автомобиль», «Подержанный автомобиль» и «Универсальный» предоставлена по состоянию на 01.07.2008 г.

Ленинградская Лизинговая Компания



ФИНАНСИРОВАНИЕ РЕАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

Работаем с юридическими лицами и предпринимателями



СПЕЦИАЛЬНАЯ ПРОГРАММА «МАЛЫЙ БИЗНЕС»

Санкт-Петербург, ул. Седова, д. 11, б/ц «Эврика», офис 739
mail-llc@mail.ru тел. 600-7681, 600-7680



ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

После того как появились разнообразные возможности покупки автомобиля, на первый план выходят проблемы выбора. Проблема выбора не так проста, потому что не всегда удастся совладать с эмоциями и желанием купить. Нужно выбрать подходящий автомобиль, который в дальнейшем не создаст проблем ни в выплате кредита, ни в процессе эксплуатации. Покупка машины в кредит должна являться решением Ваших проблем, а не созданием новых. Ведь одна из самых больших проблем, которые может создать себе современный человек, – это занять слишком много денег. Стоит трезво соотносить свои желания и возможности, стремясь к воплощению своей мечты. А масштабную мечту лучше воплощать постепенно. Конечно, если Вы зарабатываете много и Вам жизненно необходимо, ну или просто очень хочется новый автомобиль, то лучший способ воплотить свое желание – это воспользоваться автокредитом. Деньги сразу все

выкладывать не надо, первый взнос не делает «дыру» в семейном бюджете, ежемесячные платежи не обременительны, а мечты воплощать полезно для здоровья. Для руководителей, юридических лиц и предпринимателей здравый смысл при выборе – это вопрос профпригодности, и поэтому для них мы собрали и включили в сборник предложения лизинговых компаний. Догнав и даже в некоторых областях перегнав Запад по изобилию предлагаемых товаров, нам неплохо бы перенять также их «технику безопасности». Иными словами – бережливость, которая в истинном ее воплощении не имеет ничего общего ни со скупостью, ни с мелочностью. Так же как истинную широту души и щедрость мы никогда не спутаем с мотовством...

*С уважением,
главный редактор «ТТ Finance»
Триндюк Татьяна
т/ф: 740-61-22
ttinfo@tt-agency.ru
www.ttfinance.ru*

РЕСО ЛИЗИНГ

Лизинг автомобилей, спецтехники, оборудования

срок лизинга - **13-60 мес.**
первоначальный
взнос - **от 10%**
решение о финансировании - **1 день**

НОВЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ



WWW.RESOLEASING.RU

Санкт-Петербург, Московский пр., 212, 4 этаж, офис 4068
тел: +7 911 917 00 59, +7 905 201 39 07, reso-leasing78@mail.ru

СОДЕРЖАНИЕ

- 4-6 Автомобиль – не роскошь!
- 7 Банковские условия автокредитования
- 8 Список банков, предоставляющих автокредиты
- 9 Новости страхового рынка
- 10-11 Без страховки далеко не уедешь
- 11 Комментарий специалиста: как сэкономить на автокредите?
- 12-15 Страховые компании и их услуги
- 16-18 Новый автопарк – в лизинг
- 19-21 Лизинговые компании и их условия
- 22-23 Список автосалонов
- 24-27 Тематические выставки и мероприятия

АВТОМОБИЛЬ - не роскошь

? Изменились ли условия автокредитования в 2008 году? (Как? С чем это связано?)

Татьяна Ушакова, начальник управления кредитования ОАО «БАЛТИНВЕСТБАНК»:
В текущем году изменений по условиям не было.

Дмитрий Максимов, начальник отдела продаж программ автокредитования Санкт-Петербургского филиала ОАО «Промсвязьбанк»: Поскольку рынок автокредитования на данный момент уже максимально насыщен самыми разнообразными программами, позволяющими подобрать оптимальный вариант кредитования практически для любого клиента, какие-либо инновационные изменения в условиях не произошли. В основном большинство банков несколько улучшили действующие программы, а именно:

1) увеличился максимальный срок кредитования. Уже достаточно большое число банков имеют в своей розничной продуктовой линейке кредитные программы, позволяющие заемщикам оформлять кредиты на приобретение автотранспортных средств сроком до 7-ми лет; в середине 2008 года несколько банков стали предлагать своим клиентам уникальный до 10-ти лет срок кредитования;

2) у заемщиков появилась возможность приобрести не только новый, но и подержанный автомобиль с нулевым первоначальным взносом. В середине 2008 года ОАО «Промсвязьбанк» обновил линейку программ автокредитования. У наших потенциальных клиентов появилась возможность оформить автокредит на еще более выгодных условиях, чем ранее;

3) увеличен до 5 лет срок кредитования при 0% первоначальном взносе как на новые, так и на подержанные автомобили;

4) уменьшен срок обязательного стажа работы клиента на последнем месте с 6-ти до 4-х месяцев;

5) у клиентов появилась возможность включения в сумму кредита не только стоимости автомобиля, но также стоимости дополнительного оборудования и страховки АВТОКАСКО за первый год страхования;

6) разработана и внедрена программа, позволяющая клиенту оформить автокредит без оформления АВТОКАСКО;

7) увеличен возрастной ценз на приобретение в кредит подержанных автомобилей иностранного производства – теперь наши потенциальные заемщики имеют возможность прокредитоваться

Лицензия ЦБ РФ № 391 от 17.06.97 г.



БАНК "ПУШКИНО"

Санкт-Петербургский филиал

ХОРОШЕЕ АВТО

Срок кредита от 1 года до 5 лет

Сумма от 90 000 до 1 000 000 рублей

Единовременная комиссия 4720 рублей, в т.ч. НДС

Досрочное погашение без комиссий

Обеспечение кредита - залог автомобиля, поручительство супруга(и) (при наличии)

Положительное кредитное решение действует 4 мес.

Клиенты	новые	постоян.*	новые	постоян.*
Взнос	до 10%		от 10%	
% ставка годовая	15%	14%	14%	12,8%

Страховка не включается в сумму кредита

* Клиенты, получившие и успешно погасившие в Банке "ПУШКИНО" потребительские кредиты 2 раза

Требования к заемщику:

- Возраст от 23 до 65 лет на дату возврата кредита
- Регистрация в СПб или Ленинградской области
- Наличие паспорта и второго документа
- Справка о доходах по форме банка или 2-НДФЛ за 6 месяцев
- Непрерывный стаж не менее года, на последнем месте работы не менее 3 месяцев.

СПб, Гражданский пр., 88, лит. А
Б. Сампсониевский пр., 32, лит. А
Тел: 702-41-76, 702-41-70, 050, 008

на покупку автомобиля возрастом до 12-ти лет на момент окончания кредитного договора;

8) помимо легковых автомобилей, возможно приобретение в кредит мототехники и техники для активного отдыха (квадроциклы, снегоходы);

9) оформление автокредита стало возможным без предоставления справок о доходах.

Игорь Ушаков, начальник группы отдела потребительского кредитования Санкт-Петербургского филиала ОАО «АБ «ПУШКИНО»: Общая ситуация в российской банковской системе, связанная с кризисом ликвидности, не повлияла на изменение условий кредитования в нашем банке в худшую сторону. Наоборот, в 2008 году банк «ПУШКИНО» улучшил условия по своей программе автокредитования. Увеличена сумма кредита до 1 000 000 рублей для более широкого выбора марки автомобиля. Также увеличился срок возраста подержанного автомобиля иностранного производства, приобретаемого в кредит. Для автомобилей отечественных производителей этот срок установлен до 8 лет, для автомобилей иностранных производителей – до 10 лет. При этом сроки рассмотрения заявки и требования к заемщикам остались прежними.

? Насколько упростилась процедура выдачи кредита на покупку автомобиля?

Дмитрий Максимов:

1) значительно сократился пакет документов, предоставляемый потенциальными заемщиками (многие банки предлагают потенциальным клиентам программы автокредитования, позволяющие оформить клиентам целевой кредит при предоставлении паспорта гражданина РФ, водительского удостоверения либо второго документа, удостоверяющего личность, а также заполненной анкеты-заявления на получение кредита; при этом годовые процентные ставки по таким программам ближе к классическим автокредитам, нежели к схемам экспресс-кредитования);

2) как дополнительное конкурентное преимущество многие банки предлагают своим клиентам оформление кредитного договора непосредственно на территории автосалона, что избавляет от дополнительного посещения клиентом офиса банка.

? Автокредит по-прежнему лидирует по популярности, или появились конкурентные кредитные продукты?

Татьяна Ушакова: Автокредитование по-прежнему востребовано у населения. Популярностью также пользуются ипотека и потребительское кредитование.

Дмитрий Максимов: Да, однозначно можно ответить, что подавляющее большинство потенциальных заемщиков, решивших приобрести автотранспортное средство с привлечением кредитных средств, останавливают свой выбор именно на автокредите. Однако, если клиент располагает достаточным количеством собственных денежных средств и кредитный договор оформляется на небольшую сумму, для такого рода клиентов иногда более привлекательным оказываются схемы потребительского кредитования, выбор которых на данный момент на кредитном рынке также очень велик. Использование таких схем позволяет клиенту избежать необходимости передачи автотранспортного средства в залог банку, что позволяет в любой момент при необходимости реализовать автомобиль, не погашая полностью оставшуюся задолженность перед банком, тогда как в случае автокредитования это является обязательным условием. Также применение схемы потребительского кредитования при приобретении автомобиля в кредит становится интересным в том случае, если потенциальный заемщик не желает оформлять страховку АВТОКАСКО, что обязательно при использовании автокредитования. Это позволяет избежать значительных затрат при оформлении страховки, особенно при покупке автомобиля с пробегом, страховые тарифные ставки на которые значительны.

Игорь Ушаков: Мы считаем, что достойную конкуренцию автокредитованию могут составить потребительские кредиты с повышенной суммой. В нашем банке введена новая программа кредитования на неотложные нужды до 500 тысяч рублей, которая может создать конкуренцию программе автокредитования как таковой. Во-первых, снижена годовая процентная ставка, во-вторых, получив наличными денежные средства, клиент может позволить себе выбирать автомобиль в соответствии со своим доходом и предпочтением.



Татьяна Ушакова,
«БАЛТИНВЕСТБАНК»



Дмитрий Максимов,
«Промсвязьбанк»



Игорь Ушаков,
АБ «ПУШКИНО»

? Существуют ли схемы перекредитования в случае, если клиент еще не погасил кредит на свой автомобиль, но уже хочет приобрести новый, а имеющийся продать? Какие?

Татьяна Ушакова: В банке схемы перекредитования нет. В данном случае можно применить такую операцию, как уступка долга.

Дмитрий Максимов: В последнее время наблюдается значительное усиление интереса заемщиков к схемам перекредитования. Вызвано это достаточно простыми обстоятельствами: заемщики, оформившие кредиты на приобретение автотранспортных средств некоторое время назад (2-3 года) наблюдают снижение процентных ставок по подобным кредитам у различных банков, что вызывает у них естественное желание того, чтобы их действующий кредит был пересмотрен на более выгодных условиях. Проведя перекредитование, клиент имеет возможность значительно минимизировать свои ежемесячные платежи и, как следствие, итоговую сумму переплаты по кредиту. В ближайшее время «Промсвязьбанк» планирует запустить подобную схему.

? Практикуется ли рефинансирование автокредитов?

Татьяна Ушакова: Рефинансирование не практикуется.

Дмитрий Максимов: Практикуется, причем, данная банковская услуга становится все более популярна. За последние несколько лет условия автокредитования значительно изменились: были снижены процентные ставки (ставки по валютным кредитам приблизились к 9% годовых, по рублевым – к 11%), увеличены максимальные сроки кредитов до 5-ти, 7-ми, а по некоторым программам и до 10-ти лет. Все это позволяет заемщикам, имеющим действующие кредиты, при использовании схемы рефинансирования обслуживать свои кредитные обязательства на гораздо более выгодных условиях, чем изначально. На рынке существует две разновидности программ рефинансирования, которые позволяют клиентам: а) изменить условия самого кредита (срок, ставка) и, как следствие, уменьшить свой ежемесячный платеж и итоговую переплату; б) пересечь на другой автомобиль путем обмена кредитного на новый. Первая схема позволяет клиенту поменять условия кредитования как в банке, выдавшем ему кредит (путем смены кредитной программы на любую из действующих на текущий момент времени в обслуживающем банке), так и произвести рефинансирование автокредита другого банка. Второй вид рефинансирования подразумевает под собой обмен кредитного автомобиля на новый. Многие банки накладывают со своей стороны различные ограничения. Например, по возрасту автомобиля (обсуживаемый авто должен быть не старше 5-ти лет), иногда накладываются ограничения на список дилеров, автомобили которых возможно приобрести по данной схеме. По моему мнению, в ближайшие 2-3 года данная услуга будет приобретать все большую популярность среди потенциальных заемщиков – условия по автокредитованию будут становиться более привлекательными, как следствие, клиенты будут активно пользоваться рефинансированием с целью улучшения условий ранее оформленных кредитов. В ближайшее время наш банк также планирует запустить подобную схему.

? Увеличилось ли количество выданных автокредитов в 2008 году по сравнению с тем же периодом прошлого года? Прогноз на ближайшее будущее.

Дмитрий Максимов: Практически у всех игроков, занимающих лидирующие позиции среди банков по объему выдаваемых автокредитов, в первом полугодии 2008 года наблюдается значительное увеличение показателей по сравнению с аналогичным периодом 2007 года – средний прирост составляет порядка 80%. Промсвязьбанку удалось в первом полугодии 2008 года увеличить объем выдаваемых автокредитов на 8% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года. В дальнейшем объемы выдаваемых автокредитов также будут увеличиваться. Это обусловлено рядом факторов, а именно:


1) в целях увеличения привлекательности для потенциальных клиентов своих программ, банки и дальше продолжают улучшать условия кредитования и делать саму процедуру получения кредита на покупку автомобиля более простой и удобной для клиента;

2) все больше клиентов, оформивших автокредиты 2-3 года назад и уже опробовавших на себе все преимущества данного кредитного продукта, захотят поменять автомобиль, вновь прибегнув к схеме автокредитования; сюда же можно отнести распространение не теряющих своей привлекательности схем trade-in и buy-back, позволяющих клиентам пересечь на новый автомобиль без полного погашения действующих кредитных обязательств перед банком-кредитором;

3) все большие обороты будет набирать распространение схем рефинансирования автокредитов, на данный сегмент рынка будут выходить новые игроки.

Игорь Ушаков: Программа по автокредитованию у нас в филиале банка «ПУШКИНО» была запущена только в конце 2007 года, поэтому провести сравнительный анализ по количеству выданных кредитов мы не можем. Но количество желающих взять у нас кредит с каждым месяцем становится все больше и больше. Мы постоянно исследуем рынок автокредитов и разрабатываем новые программы для наших клиентов, предлагаем более выгодные условия, особенно это относится к постоянным клиентам, имеющим положительную кредитную историю в нашем банке. **TT**

БАНКОВСКИЕ УСЛОВИЯ АВТОКРЕДИТОВАНИЯ

Валюта кредита	Первонач. взнос	Годовой % по кредиту		Размер кредита	Срок кредита
		подтв. доход	неподтв. доход		
					
ОАО «БАЛТИНВЕСТБАНК»					
326-1-326, www.baltinvestbank.com					
bank@baltinvest.com					
СПб, ул. Дивенская, 1, м. «Горьковская»					
Новые автомобили иностранного производства*					
(в т. ч. и программа с отсрочкой погашения основного долга)					
USD	от 0%	10-11%		от 4 000 до 100 000 USD	от 3 месяцев до 5 лет
руб.	от 0%	12-12,9%		от 110 000 до 2 700 000 руб.	от 3 месяцев до 5 лет
Подержанные автомобили иностранного производства*,**					
USD	от 0%	12%		от 4 000 до 100 000 USD	от 3 месяцев до 5 лет
руб.	от 0%	13,9%		от 110 000 до 2 700 000 руб.	от 3 месяцев до 5 лет

* единовременная комиссия за выдачу кредита в размере 200 USD, 5000 руб.

** автомобиль должен быть не старше 5 лет на момент выдачи кредита.



Промсвязьбанк

ОАО «Промсвязьбанк»

321-20-20, www.psbank.ru

Новые и подержанные автомобили/мотоциклы иностранного и отечественного производства, грузовая и спецтехника

руб.	от 0%	от 13,0%	от 14,0%	60 000 - 4 500 000 руб.	до 5 лет
USD, EUR	от 0%	от 9,5%	от 10,5%	2 000 - 150 000 USD, EUR	до 5 лет

- Подержанные иномарки возрастом не более 12-ти лет на момент окончания кредитного договора, подержанные отечественные автомобили возрастом не более 6-ти лет на момент окончания кредитного договора.
- Возможно кредитование нового/подержанного автомобиля без обязательного оформления АВТОКАСКО.
- Кредит предоставляется на приобретение автомобиля в любом автосалоне.

Комиссии по кредиту: 6 000 руб.

- Получить кредит стало возможным не только на сам автомобиль, но и на полную либо частичную стоимость страховки АВТОКАСКО, а также на дополнительное оборудование.
- Уменьшен срок обязательного стажа работы клиента на последнем месте с 6-ти до 4-х месяцев.
- Возможно оформление кредита без предоставления справок о доходах.

СПИСОК БАНКОВ, ПРЕДОСТАВЛЯЮЩИХ АВТОКРЕДИТЫ

Филиал «Абсолют Банк» в Санкт-Петербурге	333-32-22	www.absolutbank.ru
ОАО АКБ «АВАНГАРД»	449-21-21	www.avangard.ru
КБ «АГРОПРОМКРЕДИТ» «Северо-Западный» филиал	333-00-24	www.apkbank.ru
Северо-Западный филиал ОАО «АК БАРС» БАНК	347-74-73	www.akbars.ru
ОАО «Альфа-Банк»	332-37-05	www.alfabank.ru
ОАО «Балтийский Банк»	323-44-44	www.baltbank.ru
ОАО «БАЛТИНВЕСТБАНК»	326-1-326	www.baltinvestbank.com
БТА Банк	363-11-51	www.btabank.ru
ОАО «Банк Москвы» Санкт-Петербургский филиал	712-08-80	www.mmbank.ru
Филиал Банка Сосьете Женераль Восток в Санкт-Петербурге	336-2-336	www.bsgv.ru
БИНБАНК	495-60-04	www.binbank.ru
Витабанк	535-97-50	www.vitabank.spb.ru
Банк «Возрождение» Санкт-Петербургский филиал	320-42-94	www.vbank.ru
ОАО «Восточный экспресс банк»	495-60-04	www.express-bank.ru
ВТБ 24 (ЗАО)	324-15-02	www.vtb24.ru
Газпромбанк, филиал в Санкт-Петербурге	301-99-99	www.gazprombank.ru/spb
Газэнергопромбанк	655-00-51	www.geprobank.ru
Банк ЗЕНИТ	448-22-41	www.zenit.ru
КБ «КОМПАНИЯ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ»	740-11-50	www.cfcrus.ru
КБ «Москоммерцбанк» (ООО)	363-22-22	www.moskb.ru
Санкт-Петербургский филиал ОАО «МДМ-Банк»	332-07-00	www.mdmbank.ru
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТОРГОВЫЙ БАНК	448-24-10	www.ntb.ru
Филиал С-Петербург «НОМОС-БАНКА» (ОАО)	326-67-88	www.nomos.ru
Филиал «Санкт-Петербургский» ОАО «ОТП Банк»	493-33-86	www.otpbank.ru
Санкт-Петербургский филиал ОАО «Промсвязьбанк»	321-20-20	www.psbank.ru
ОАО «ПСКБ»	332-34-55	www.pscb.ru
БАНК «ПУШКИНО» Санкт-Петербургский Ф-л	702-41-70	www.pushkino.ru
Райффайзенбанк, ЗАО	334-43-43	www.raiffeisen.ru
Ренессанс Кредит	(495) 981-0-981	www.rencredit.ru
Филиал АКБ «РУССЛАВБАНК» (ЗАО) в г. Санкт-Петербург	329-80-00	www.russlavbank.ru
Банк «Санкт-Петербург»	329-58-58	www.bspb.ru
Филиал ЗАО «Сантандер Консьюмер Банк» в Санкт-Петербурге	332-33-22	www.santanderconsumer.ru
ОАО КБ «СЕВЕРГАЗБАНК» Санкт-Петербургский филиал	336-59-07	www.severgazbank.ru
ФБ «Северная Казна» ОАО в г. Санкт-Петербурге	332-66-27	www.kazna.ru
КБ «Северный морской путь» ООО	334-80-25	www.smpbank.ru
ОАО «СОБИНБАНК» филиал «Санкт-Петербург»	325-24-60	www.sobinbank.ru
Банк СОЮЗ	441-35-04	www.banksoyuz.ru
Банк «Советский»	8-800-555-25-25	www.sovbank.ru
ОАО КБ «Стройкредит» филиал в г. Санкт-Петербурге	438-22-07	www.stroycredit.ru
ОАО «СЭБ Банк»	334-03-90	www.sebbank.ru
Филиал ОАО ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ БАНК Санкт-Петербург	334-28-02	www.khmb.ru
ООО «Хоум Кредит энд Финанс Банк»	(495) 785-82-25	www.homecredit.ru
КБ «Юниаструм Банк» (ООО)	449-10-58	www.uniastrum.ru
ЮниКредит Банк	380-11-22	www.unicreditbank.ru

НОВОСТИ СТРАХОВОГО РЫНКА

КАК УВЕЛИЧИТЬ ЖИЗНЬ АВТОМОБИЛЯ
на 10 минут

Не секрет, что после покупки автомобиля, как старого так и нового, в первую очередь у автовладельца встает вопрос защиты от угона. Именно поэтому многие предпочитают доверять охрану приобретенного авто не только надежным противоугонным системам, но и страховому полису КАСКО, который поможет автолюбителю при угоне вернуть если не саму машину, то хотя бы деньги, потраченные на ее покупку. Даже если она уже не новая.

Причин угона автомобилей сегодня существует множество: желание владеть эксклюзивными моделями, возможность перекупить быстро и недорого запчаста. Основная же причина, по мнению **директора Санкт-Петербургского филиала СК «Асоль» Александра Бакушина**, заключается том, что «каждый желающий имеет техническую возможность поставить несколько автомобилей с одним и тем же номером в разных городах страны. При желании государства вести борьбу с таким фактом путем простой сверки этих баз можно элементарно вычислить такие автомобили».

Не все страховщики берут на защиту подержанные автомобили только по риску «угон». При этом количество обращений со стороны клиента на покупку страховки исключительно по этому риску, по данным **заместителя генерального директора кредитно-страхового партнера «Нибелунг» Антона Бариховского**, составляет порядка 5%. «Я знаю компании, которые готовы взять на страхование автомобили 10 лет и старше», – добавляет **генеральный директор Союза профессиональных брокеров Павел Куиковский**. Но все упирается в цену вопроса. Понятно, что автомобили 10 лет и старше относятся к достаточно дешевому классу машин. И за тариф в 20% от стоимости авто страхователя, конечно, не в состоянии заплатить. Тем не менее выход для настойчивых клиентов есть. Можно оформить франшизу по риску «ущерб». «Если человек уверен в том, что он ездит аккуратно, то при франшизе тариф для него по риску «ущерб» будет минимальным, а страховка будет действовать почти только по угону», – считает **руководитель отдела риск-менеджмента автострахования Северо-Западного дивизиона ООО «Грута Ренессанс Страхования» Андрей Морозов**. Но **заместитель директора СК «Капитал-Полис» Юлия Николаева** отмечает, что риск угона автомобиля все равно лежит на страховщике, поэтому навряд ли тариф упадет существенно и лучше покупать полный КАСКО по двум рискам – угону и ущербу: «Оптом дешевле!»

Повлиять на стоимость тарифа можно и с помощью установки дополнительной противоугонной системы. «Стоит понимать, что при страховании машины без установленной сигнализации размер страхового тарифа может быть выше в 1,3-1,5 раза, чем при страховании того же самого авто, оснащенного противоугонной системой», – говорит **директор филиала ООО «Первая страховая компания» в Санкт-Петербурге Валентин Смышляев**.

С комплексом противоугонных систем жизнь автомобиля увеличивается до 10 минут

Для того, чтобы взломать «простенький» автомобиль, профессиональному угонщику потребуется 1-2 минуты. Если же его оборудовать иммобилайзером и замком капота, то время угона увеличится в среднем еще на минуту-полторы. «Если автомобиль оснащен, кроме этого, профессиональной системой «АРКАН» и звуковой сигнализацией, то за счет реагирования этот автомобиль угону практически не подлежит; время его жизни возрастает до 7-10 минут, за которые органы правопорядка успевают приехать на место происшествия, либо задержать угонщика, либо угонщики сами бросают автомобили», – делится информацией **руководитель отдела безопасности и мониторинга мобильных объектов ГК «АРКАН» Иван Вадек**.

В любом случае, эксперты советуют внимательнее относиться к своим автомобилям и помнить о правилах, выполнение которых поможет избежать неприятных ситуаций.

Рекомендуется не носить иммобилайзер вместе с ключами и не оставлять его в сервис-центре. Также обращать внимание на «поведение» машины: если система охраны не активируется, то лучше переставить автомобиль в другое место, подальше, где активация пройдет успешно. Такая ситуация может быть признаком того, что в непосредственной близости от Вашего автомобиля злоумышленники проводят сканирование сигнализаций машин с целью их дальнейшего оперативного отключения.

Директор управления автострахования ООО «Росострах-Северо-Запад» Дмитрий Ситишев рекомендует автовладельцам быть внимательными при выборе центра для оборудования автомобиля противоугонными устройствами: «Страховщики имеют дело только с теми компаниями, у которых нет высоких показателей по угонам и именно их рекомендуют своим клиентам».

Материалы предоставлены агентством по связям со СМИ и PR в области страхования Shadursky Promotion (www.shadursky.ru)

БЕЗ СТРАХОВКИ

далеко не уедешь



Андрей Знаменский,
СК «Русский мир»



Иван Пелевин,
СК «Протектум Мобиле»



Анастасия Андриющенко,
СК «ИННОГАРАНТ»

? Увеличился ли прирост взносов и выплат по автострахованию в 2008 году по сравнению с тем же периодом прошлого года? По каким видам автострахования выплат больше и насколько?

Андрей Знаменский, заместитель генерального директора по автострахованию ОАО СК «Русский мир»: По итогам первого полугодия 2008 года поступления СК «Русский мир» по автострахованию (КАСКО, ОСАГО и добровольное АГО) составили 2,07 млрд рублей (прирост 32%), выплаты 1,2 млрд рублей. В первом полугодии существенно увеличились выплаты по ОСАГО (в 1,5 раза) и КАСКО (в 2,3 раза) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Иван Пелевин, заместитель генерального директора СК «Протектум Мобиле»: По страхованию автотранспорта прирост взносов за 2008 г. в СК «Протектум Мобиле» составил 27%. Процент выплат по КАСКО вырос на 25%.

Анастасия Андриющенко, начальник отдела автострахования филиала ООО «СК «ИННОГАРАНТ» (г. Санкт-Петербург): Филиал компании в Санкт-Петербурге начал свою деятельность с декабря 2007 года, поэтому о каком-либо сравнительном анализе говорить пока рано.

? Изменилась ли тарифная политика в 2008 году? С чем это связано?

Андрей Знаменский: Серьезных принципиальных изменений тарифная политика не претерпела. Корректировка тарифов носит скорее технический характер. Она проводится достаточно регулярно с целью привести тарифы в соответствие с действиями конкурентов и финансовыми результатами по отдельным маркам автомобилей.

Иван Пелевин: Тарифная политика, безусловно, меняется. Ее изменения связаны, в первую очередь, с общими изменениями рынка, ростом стоимости ремонта в автосервисах. Также тарифы меняются в связи с убыточностью той или иной марки автомобиля. Например, страховка на Шевроле Нива выйдет дороже, потому как эта модель – одна из лидирующих в списке самых угоняемых автомобилей.

? Доля автострахования в общем портфеле компании в 2008 году.

Андрей Знаменский: Доля автострахования в портфеле СК «Русский мир» по-прежнему высока и составляет по данным за первое полугодие 2008 года около 50% от собранных премий. Примерно такую же долю занимает автострахование и в структуре выплат. Это обусловлено прежде всего тем, что СК «Русский мир» – рыночная компания, ориентированная на работу как с юридическими лицами, так и с гражданами. Поэтому основные объемы операций, как и у большинства других рыночных компаний, приходится на

наиболее востребованные виды страхования, самыми популярными из которых являются ОСАГО и КАСКО.

Иван Пелевин: Для СК «Протектум Мобиле» автострахование было выбрано приоритетным направлением деятельности, на данный момент доля автострахования в общем портфеле компании равна 92%.

Анастасия Андриющенко: Политика компании направлена на интенсивное развитие продаж по всем видам имущественного страхования, включая ответственность и медицину, однако, доля автострахования, как одного из самых распространенных и востребованных в наше время видов страховой защиты, составляет около 1/3 от общего портфеля, и это соотношение будет меняться в сторону увеличения, до 40–45%.

? Оценка развития рынка автострахования в связи с ростом смены парка машин.

Андрей Знаменский: Безусловно, увеличение объемов реализации новых машин и обновление общего парка транспортных средств оказывает влияние на страховой рынок. В данных условиях одним из основных

каналов продвижения автострахования становятся автосалоны, несмотря на относительно высокий уровень расходов при таком способе продаж. Обновление парка машин влечет увеличение средней «стоимости» одного ДТП. Если в страховании КАСКО страховая премия прямо зависит от действительной стоимости застрахованного автомобиля, то тарифы по ОСАГО рассчитаны исходя из данных прошлых лет. В результате можно ожидать рост убыточности по обязательному страхованию автогражданской ответственности. Кроме того, из-за увеличения доли новых и дорогих транспортных средств чаще станут возникать ситуации, когда выплата по ОСАГО будет не хватать для компенсации причиненного вреда. На этом фоне более популярным станет добровольное страхование гражданской ответственности, увеличивающее объем страховой защиты.

Иван Пелевин: Рынок автострахования ежегодно увеличивается по трем основным причинам:

1. Увеличивается спрос на покупку автомобилей.
2. Автомобили меняются владельцами чаще.
3. Увеличивается доля автомобилей, купленных по кредитным программам.

В таких случаях банки требуют страховать автомобиль по КАСКО в обязательном порядке. Важно отметить, что компания «Протектум Мобиле» в 2008 г. вывела на рынок уникальные программы мотострахования, которые оказались также весьма востребованными страхователями.

Анастасия Андрущенко: Особого роста смены парка ТС в нашей компании не наблюдается, по-прежнему основную часть принятых на страхование составляют новые ТС иностранного производства (1-3 года эксплуатации). Это говорит как об увеличении тенденции покупки клиентами автомобилей из автосалонов, так и о конкурентно способных тарифах и выгодных условиях страхования, предлагаемых нашей компанией при страховании автомобилей, приобретаемых в автосалонах-дилерах нашего города.

Экспертная группа «TT Finance».

Благодарим наших коллег за предоставленные материалы

КОММЕНТАРИЙ СПЕЦИАЛИСТА

Как сэкономить на автокредите?

На вопросы «TT Finance» отвечает Александр Гребенко, генеральный директор ООО «Кредитный и Финансовый Консультант»

■ **Что Вы посоветуете нашим читателям, еще только собирающимся взять автокредит?** Отказаться от спонтанного желания получить срочно кредит (не брать экспресс-кредиты), тщательно изучить программы банков на предмет переплат и стоимости страховки (при ее необходимости) или обратиться к кредитному брокеру за советом. Рассмотреть возможность получения льготного кредита за счет дилера.

■ **В какой валюте сейчас выгоднее всего брать автокредит?** На сегодняшний день особенно (по причине обострения глобальных рисков экономического и политического характера) и всегда кредиты надо брать в той же валюте, в которой вы получаете свои основные постоянные доходы.

■ **Почему не всегда возможно выбрать страховую компанию самостоятельно, и приходится страховаться в компаниях, которые навязывает банк?** При навязывании страховой программы рекомендуем Вам обратиться за бесплатной консультацией наших специалистов «КФК-Авто» (<http://www.cfa.su/auto.html>) или «КФК-Страхование» (<http://www.cfa.su/ins.html>).

■ **Каков минимальный необходимый список документов для получения автокредита?** На сегодняшний день получить автокредит можно при предъявлении всего двух документов. Более простой список документов трудно даже придумать.

■ **Возможно ли продать машину, взятую в кредит?** Тут два варианта: можно гасить полностью остаток задолженности или, как в Банке «Русский Стандарт», ПТС находится на руках и авто можно реализовать хоть на следующий день после покупки, а потом постепенно ежемесячно закрывать долг.

■ **Как выбрать программу по кредиту?** Основные принципы: стоимость кредита (процентная ставка), дополнительные платежи по кредиту (комиссии), стоимость и необходимость страхования, объем регулярных выплат, срок кредита, удобство по погашению кредита. II



Движение под защитой!



Легковой
автотранспорт



Мотоциклы



Грузовой
автотранспорт



Спецтехника

Все виды автострахования

Что Вы можете застраховать?

- Легковые автомобили. Грузовые автомобили. Коммерческий транспорт. Любую спецтехнику (от бетономешалки до автогудронатора). Любую мототехнику (**6 спец. программ!**).
- Дополнительно установленное оборудование, не входящее в заводскую комплектацию.
- Автогражданскую ответственность водителя.
- Жизнь и здоровье водителя и пассажиров, находящихся в салоне автомобиля, от несчастного случая.

Стандартное обслуживание

Круглосуточная служба аварийных комиссаров. Многократная эвакуация поврежденного автомобиля с места ДТП. Юридическая поддержка. Возможность расширения территории покрытия для водителей, выезжающих за пределы РФ.

VIP - обслуживание

При наступлении страхового случая: помощь при ДТП с выездом аварийного комиссара; эвакуация автомобиля; скорая техническая помощь; сбор документов в ГИБДД; бесплатный перегон автомобиля с водителем в черте СПб; бесплатный техосмотр; шиномонтаж

Скидки

- За безаварийную езду.
- За страхование парка автомобилей.

Преимущества страхования в «Протектум Мобиле»

- Ясные и понятные условия страхования.
- Оптимальное соотношение цены и объема страхового покрытия.
- Простота оформления.
- Гибкая тарифная политика.
- Высокое качество обслуживания на протяжении всего периода действия договора страхования.



ЮГОРИЯ
ГОСУДАРСТВЕННАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

Узнай свой тариф

 **33-199-33**

ПАДЕНИЕ ТАРИФОВ на автомобили 2008 года!



АВТОКАСКО
BMW-5 series
5,0%*

СПб., П.С., ул. Инструментальная, д. 8В www.ugsk.ru

* Подробности акции в офисах продаж. Акция действует с 01.09.08 по 31.10.08



ОАО «Государственная Страховая Компания «Югория»
Санкт-Петербургский филиал
197022, Санкт-Петербург, П.С., ул. Инструментальная, д. 8В
Тел/факс: (812) 331-99-33, 331-38-96

Услуги по комплексному добровольному страхованию транспортных средств, ответственности авто-владельцев и страхованию от несчастных случаев при ДТП – для всех, кто дорожит своим автомобилем.

Объекты страхования На страхование принимаются грузовые и легковые автомобили, автобусы, прицепы и полуприцепы отечественного и иностранного производства.

Страховые риски «ПОЛНОЕ КАСКО» (ущерб и угон), «УЩЕРБ» (страхование автомобиля на случай повреждения либо уничтожения), «ДОПОЛНИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ», «ГРАЖДАНСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ» (страхование ответственности перед третьими лицами за нанесение вреда их имуществу, жизни или здоровью), «НЕСЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ» (страхование водителя и пассажиров на случай смерти или получения травм в результате дорожно-транспортных происшествий).

Преимущества страхования в ГСК «Югория»

- возможность подбора индивидуальной программы для каждого клиента (только от ущерба; ограниченная ответственность на зимний/летний период);
- гибкие тарифы;
- круглосуточная информационно-диспетчерская служба;
- возмещение расходов по эвакуации автомобиля с места ДТП;
- ремонт автомобиля у официальных дилеров и в лучших технических центрах;
- широкий выбор программ страхования;
- скидки опытным водителям и юридическим лицам;
- отсутствие требований по хранению автомобиля в ночное время;
- наличие VIP-программ;
- выплата страхового возмещения в пределах 3% от стоимости автомобиля без предоставления справок из ГИБДД или МВД;
- выплата страхового возмещения при повреждении стекол салона и остекления фар автомобиля производится без предоставления справок из ГИБДД или МВД;
- значительные скидки при пролонгации договоров страхования на новый срок.

ДО  М
АВТ  Т
ВОЯ 
ЗД  Р  ВЬ Е

Страхование во всем многообразии

«Русский мир» предлагает страховые продукты для частных лиц и корпоративных клиентов. Высокий профессионализм сотрудников и многолетний опыт работы компании на российском рынке гарантируют качество наших услуг.

ОАО Страховая компания «Русский мир»
Круглосуточный контакт-центр: (812) 324-69-69



РУССКИЙ МИР
СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

www.rusworld.ru

СТРАХОВАЯ
КОМПАНИЯ**ИнноГарант**
ИННОГАРАНТ-СЕВЕРО-ЗАПАД**«ИННОГАРАНТ-СЕВЕРО-ЗАПАД»**

филиал ООО «СК «ИННОГАРАНТ» (г. Санкт-Петербург)
197022, Санкт-Петербург, Аптекарский пр., 2
(812) 309-11-33, infospb@innogarant.ru
www.innogarant.ru

ОСАГО

- Выезд аварийного комиссара на место ДТП.
- Скидка за безаварийную езду.
- Круглосуточная диспетчерская служба.
- Возможен выезд агента.

**КАСКО
«Угон+Ущерб»**

Качественные программы страховой защиты автотранспортных средств со сроком эксплуатации от 0 до 7 лет: «Премиум» и «Универсальный». Спец. программа страхования автопарка юр. лиц.

**Наши
преимущества**

- Ремонт на СТОА официальных дилеров.
- Выплата страхового возмещения производится без учета износа по заменяемым запасным частям, узлам и агрегатам ТС.
- Без ограничений по режиму хранения ТС.
- Без франшизы.
- Предоставление справок из ГИБДД или МВД не обязательно при повреждении стекол ТС, приборов внешнего освещения, зеркал.
- Выплата страхового возмещения без справок из ГИБДД или МВД при повреждении одного элемента кузова до 5% от стоимости ТС.
- Выезд аварийного комиссара и эвакуатора бесплатно (СПб + 50 км).
- Доставка и оформление полиса в удобном для Страхователя месте.
- Юридическая поддержка клиента.

Скидки

- Скидка за переход из другой компании.
- Скидка за безубыточность при пролонгации на 2-й год.

**СТРАХОВАЯ
КОМПАНИЯ****ИнноГарант**

ИННОГАРАНТ-СЕВЕРО-ЗАПАД

*Океан
Благополучия***АВТОСТРАХОВАНИЕ**

197022, Санкт-Петербург, Аптекарский пр., д.2, тел./факс: (812) 309-11-33

E-mail: infospb@innogarant.ru, http://www.innogarant.ru

НОВЫЙ АВТОПАРК - В ЛИЗИНГ



Станислав Ким,
«Прогресс-Нева Лизинг»



Игорь Реутский,
РЕСО-Лизинг

? Какие преимущества использования лизинговых схем можно отметить по сравнению с обычным банковским кредитом на покупку автотранспорта? В каких случаях это актуально?

Станислав Ким, генеральный директор компании «Прогресс-Нева Лизинг»: Как лизинг, так и банковский кредит способны решить проблему приобретения коммерческого автотранспорта с помощью внешнего финансирования. При этом лизинг предполагает массу преимуществ для компании-лизингополучателя. Налоговые преференции остаются основным отличительным свойством финансовой аренды. Лизинговые платежи в полном объеме относятся на себестоимость продукции (работ, услуг), что снижает налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Благодаря ускоренной амортизации с коэффициентом до 3-х, применяемой при лизинге, автомобиль по окончании срока финансовой аренды переходит в собственность лизингополучателя по минимальной остаточной стоимости. Это снижает уплачиваемый предприятием налог на имущество, НДС, входящий в состав лизинговых платежей, полностью зачитывается лизингополучателю (в случае, если он не находится на упрощенной системе налогообложения). Одно из наиболее значимых преимуществ лизинга – возможность получить автомобиль в наиболее короткие сроки. Решение о финансировании, даже когда все необходимые документы собраны, банк нередко принимает дольше, чем лизинговая компания. Перечень справок и документации для получения лизинга обычно меньше, чем для оформления кредита. Обращаясь в лизинговую компанию, клиент имеет больше шансов получить финансирование, в отличие от банка, где к заемщику могут предъявить более высокие требования. Оценка финансового состояния лизингополучателя, как правило, гораздо более гибкая, чем в банковских структурах. В компании «Прогресс-Нева Лизинг», к примеру, для принятия решения по заявке принимается к сведению, в том числе, и управленческая отчетность предприятия. Удобство – это еще один

фактор, выгодно отличающий лизинг от кредитных схем. Помимо непосредственно передачи автомобиля лизингополучателю, сделка может предусматривать прохождение государственного техосмотра, сервис на СТО. Так как автотранспорт учитывается на балансе лизинговой компании, то клиенту не нужно регистрировать собственное автохозяйство. В любом случае, хотелось бы посоветовать компании, рассматривающей возможность приобретения корпоративного автомобиля, тщательно сравнить все варианты финансирования и взвесить все «за» и «против».

Игорь Реутский, директор филиала ООО «РЕСО-Лизинг» в г. Санкт-Петербурге:

Лизингополучатель имеет возможность получить предмет лизинговой сделки сразу, а платить за него в течение 1-5 лет в зависимости от условий лизингового договора. Размер авансового платежа варьируется в зависимости от типа лизингового договора и предмета лизинга в пределах 10-49% от его стоимости. На первый взгляд, все это похоже на обычную кредитную схему, но затем начинаются различия. Лизинговая схема позволяет значительно и, главное, легально минимизировать налогообложение бизнеса компании: 1) уменьшить налог на прибыль, так как Вы платите за предмет лизинга (это может быть как ТС, так и оборудование) не из прибыли предприятия, а из текущих расходов; 2) НДС, входящий в лизинговые платежи, возможно зачесть по другим видам деятельности, в отличие от прямой покупки автомобиля, когда НДС к зачету не принимается; 3) уменьшить налог на имущество за счет механизма ускоренной амортизации.

Мария Савичева, заместитель генерального директора ООО «ФК «ФИЛИНЬ»: Преимущества лизинговых схем по сравнению с обычным банковским кредитом на покупку автотранспорта заключаются в следующем:

1. Возможность приобретения в лизинг автомобилей компаниями со сроком работы от 1 месяца (для получения кредита организация должна проработать не менее 6 месяцев).
2. Лизинговые платежи списываются на себестоимость в полном объеме.
3. За счет ускоренной амортизации значительно снижается объем платежей по налогу на имущество.
4. Возможность по истечении срока лизинга принять автомобиль на баланс лизингополучателем по минимальной стоимости.
5. Лизингодатель предъявляет менее жесткие требования к оценке платежеспособности лизингополучателя, так как автомобиль в течение срока лизинга находится в его собственности.



**Райффайзен
ЛИЗИНГ**

**АВТО
ЛИЗИНГ**

Новые победы Вашего бизнеса!

ООО «Райффайзен-Лизинг»
На правах рекламы

Москва	(495) 721 9980
Санкт-Петербург	(812) 718 6840
Новосибирск	(383) 210 5914
Екатеринбург	(343) 378 4717
Самара	(846) 267 3879
Н. Новгород	(831) 431 7006
Краснодар	(861) 210 9924

www.rlr.ru
info-rlru@raiffeisen.ru

Райффайзен. Разница в отношении



**Райффайзен
ЛИЗИНГ**

ООО «Райффайзен-Лизинг»
(812) 718-68-40, (495) 721-99-80
www.rlr.ru, info-rlru@raiffeisen.ru

Основные условия лизинговой сделки

- Предмет лизинга: новые автомобили иностранного производства.
- Срок: от 2-х до 4-х лет.
- Авансовый платеж: от 15%.
- Удорожание: от 6,5% в год.
- Валюта: USD, EUR, RUR.

Дополнительные услуги

- Регистрация автотранспорта в государственных органах.
- Страхование автотранспорта от всех рисков на весь срок лизинга.

Документы, необходимые для предварительной заявки

1. Бухгалтерский баланс (форма №1)*.
2. Отчет о прибылях и убытках (форма №2)*.
3. Заполненная анкета.
4. Стандартный пакет юридических документов.

* за последний отчетный период и последний отчетный год.

Срок принятия решения о финансировании

от 2 дней

Партнеры

Сотрудничество ООО «Райффайзен-Лизинг» с ведущими мировыми автопроизводителями, среди которых Volkswagen, General Motors, Ford, Mercedes-Benz, Land Rover, Nissan, Renault, Volvo и другие, обеспечивает привлекательные условия финансирования.

6. При лизинге средства предоставляются на значительно больший срок, чем при банковском кредитовании.
7. Налоговые льготы, которые предусмотрены при приобретении автомобилей в лизинг.
8. Простота и скорость получения финансирования для малого и среднего бизнеса.
9. Есть еще один момент, который многие упускают из внимания – это нежелание многих компаний «портить» свой баланс кредитами, особенно существенны эти моменты для малых предприятий. А также не стоит забывать, что лизинговые компании предоставляют специальные цены на автомобили.

? Условия предоставления лизингового финансирования. Что изменилось за 2008 год? Механизм реализации лизинговых сделок. Насколько это удобно в использовании?

Станислав Ким: Лизинг – это наиболее удобный способ получить автотранспорт для коммерческой деятельности. Предприниматель сам выбирает тот автомобиль, который требуется, лизинговая компания его приобретает и отдает во временное пользование лизингополучателю. По окончании срока лизинга автомобиль переходит в собственность клиента. Вся документация по сделке лизинговая компания оформляет собственными силами. Кроме того, в услуги по договору лизинга, как правило, уже входит регистрация транспортного средства в органах ГИБДД, страховка и техосмотр. Таким образом, от лизингополучателя требуется минимум действий для ввода транспорта в эксплуатацию. В компании «Прогресс-Нева Лизинг» идут по пути наибольшего упрощения процедуры проведения лизинговых сделок. Максимально сокращен перечень документов от лизингополучателя, что позволяет клиенту сэкономить время на сборы дополнительных справок. Как правило, для заключения сделки достаточно тех документов, которые уже имеются в компании. Гибкость в подходе к анализу финансового состояния лизингополучателя – один из ключевых факторов, позволяющий компании «Прогресс-Нева Лизинг» работать с малым и средним бизнесом. Благодаря налаженным связям с рядом официальных дилеров, компания «Прогресс-Нева Лизинг» предлагает своим клиентам скидки на многие марки автомобилей. Список автодилеров-партнеров компании постоянно расширяется.

Игорь Реутский: К сожалению, в связи с неоднократным повышением процентной ставки ЦБ РФ до 11%, происходит соответствующее удорожание заемных средств, что также сказывается на проценте удорожания в лизинговых сделках. В среднем за этот год удорожание произошло на 2-3%. Механизм реализации лизинговых сделок очень прост: клиент обращается к менеджеру лизинговой компании и тот оперативно рассчитывает график платежей, учитывая срок лизингового договора, сумму сделки и величину аванса. Затем предприятие заполняет заявку, где указываются данные компании, предоставляет балансы за 4 последних отчетных периода. Если после рассмотрения предоставленных документов предприятие удовлетворяет всем требованиям предоставления лизинга (то есть, баланс положительный и у предприятия нет задолженностей), подписывается договор лизинга, предприятием оплачивается аванс. Затем лизинговая компания приобретает предмет лизинга у продавца, которого обычно выбирает сам лизингополучатель. Предмет лизинга является собственностью лизинговой компании до окончания действия договора и полного погашения лизингополучателем задолженности перед лизинговой компанией по платежам. После этого предмет лизинговой сделки переходит в собственность лизингополучателя.

? Почему лизинг становится все популярнее? Прогнозы развития рынка лизинга на ближайшее время.

Станислав Ким: С каждым годом предприятия все чаще используют лизинг для получения необходимых средств производства и это особенно касается коммерческого автотранспорта. Все большее число компаний убедились в эффективности и удобстве автолизинга и прибегают к нему каждый раз при покупке корпоративных автомобилей. В компании «Прогресс-Нева Лизинг» доля лизинга автотранспорта занимает наибольшую часть портфеля – 40% от суммы всех договоров. По мнению аналитиков, в России до 30-40% коммерческих автомобилей приобретается в лизинг. Причины растущего спроса на лизинговые услуги достаточно очевидны – это и экономическая выгода, и комплексность услуги. Доступность лизинга по сравнению с кредитом особенно актуальна для малых и средних предприятий, зачастую не способных выполнить все требования банков к заемщикам. Оперативность в настоящее время играет очень большую роль, стремительно развивающийся бизнес не может позволить себе задержек, неминуемо ведущих к потерям. Поэтому многие предприятия выбирают лизинг как более быстрый и одновременно выгодный способ получения автомобиля для коммерческих целей. Можно с уверенностью сказать, что лизинг как финансовый инструмент будет продолжать наращивать объемы.

Игорь Реутский: Из-за простоты оформления, доступности и минимизации расходов компании-лизингополучателя. Рынок этой финансовой услуги будет только расти теми же темпами. При этом значительно увеличивается доля розничного лизинга, то есть сделки на относительно небольшие суммы, приблизительно до 6 000 000 рублей. ■

Балтинвест
ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ

Лизинговая компания ЗАО ФК «Балтинвест»

197376, Санкт-Петербург,
ул. Проф. Попова 23, БЦ «Гайот», офис 200
+ 7 (812) 325-6483, 325-8951, www.baltleasing.ru

Сфера деятельности компании	Лизинг автотранспорта и спецтехники, оборудования и недвижимости
Основные условия лизинга	<ul style="list-style-type: none"> ■ Авансовый платеж от 10% (возможен аванс от 0% в зависимости от стоимости имущества и финансового состояния клиента). ■ Срок договора лизинга до 5 лет. ■ Срок принятия решения от 1 дня. ■ Минимальный пакет документов.
Специальные лизинговые программы	<p>«Балтинвест-Экспресс» – максимальная экономия времени и усилий. Основные преимущества:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Решение о финансировании за 1 день. ▪ Сокращенный пакет документов без нотариальных копий. ▪ Возможность приобретения б/у транспорта <p>«Балтинвест-АвтоПарк» – приобретение от 2 единиц автотранспорта с возможностью сначала получить финансирование, а потом выбрать поставщика и автомобили.</p> <p>«Балтинвест-Авто+Авто» – программа для автомобилей представительского класса, по которой лизинговая компания берет на себя вопросы по замене автомобиля на новый (trade-in).</p> <p>«Экспресс Лайт» – позволяет получить автомобиль без внесения аванса и после окончания договора вернуть подержанный автомобиль лизинговой компании.</p>
Скидки от поставщиков	Компания ЗАО ФК «Балтинвест», работая с 1996 г., установила партнерские отношения с большинством поставщиков автотранспорта и рада предложить Вам скидки и специальные предложения от официальных дилеров и производителей.

КОММЕНТАРИЙ СПЕЦИАЛИСТА

Качество лизинговых услуг выходит на первый план

■ В последнее время наблюдается увеличение темпов развития малого и среднего бизнеса. Как результат, возрастает потребность в оперативном приобретении и обновлении основных средств. При этом, все больше компаний в нашей стране прибегают к процедуре лизинга.

■ Лизинговой компании, в этой связи, уже не достаточно просто иметь широкий спектр предлагаемых услуг и зарекомендовать себя надежным финансовым партнером. Меняется сама специфика работы с клиентом. Теперь все меньше приходится объяснять преимущества данного вида финансирования над другими – как правило, клиент уже знает, что и зачем он хочет получить, в какой срок и сколько это стоит. И основная задача лизинговой компании – компетентно и быстро найти оптимальное решение и взять на себя все вопросы по реализации даже самых сложных проектов. Одним из важнейших факторов для нашей компании, при этом, осталась максимальная прозрачность условий сделки, т.к. от этого зависит главное – лояльность и доверие клиентов.

■ Следует отметить, что наиболее востребованными в 2008 году явились специализированные лизинговые программы, способные реализовывать различные проекты в сжатые сроки на оптимальных условиях и с учетом особенностей бизнеса клиента. Для нашей компании, это продукт «Балтинвест-Экспресс». Мы сделали его максимально гибким по отношению к потребностям развивающихся компаний, обеспечив доступность его для различных категорий бизнеса.

■ Увеличение за первые 8 месяцев 2008 года лизингового портфеля ЗАО ФК «Балтинвест» на 73% позволяет нам удостовериться в том, что мы сделали правильный выбор, постоянно повышая качество оказания услуг и обеспечивая прозрачность всех этапов сделки. **IT**



*Александр Черкасов,
руководитель проектов
ЗАО ФК «Балтинвест»*

ГОТОВОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

Рубрику ведет Мария Савичева, заместитель генерального директора ООО «ФК «Филинь».



Рынок финансовых услуг Санкт-Петербурга переполнен многочисленными предложениями кредитных продуктов для малого и среднего бизнеса на приобретение автотранспорта и спецтехники, и без специальных знаний трудно разобраться – какое же из них является оптимальным, эффективным и экономически целесообразным именно для Вас. Поэтому мы решили совместно с редакцией «TT Finance» создать рубрику, в которой можно будет разбирать конкретные ситуации, помогая Вам в решении поставленных задач.

ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОЙ СХЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Для начала рассмотрим ПРЕИМУЩЕСТВА ЛИЗИНГОВОЙ СДЕЛКИ В ПРИОБРЕТЕНИИ АВТОТРАНСПОРТА В СРАВНЕНИИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КРЕДИТА ДЛЯ МСБ (малый и средний бизнес):

1. Не требуется единовременной оплаты стоимости автотранспорта, что высвобождает оборотные средства и снижает общие расходы по сравнению с обычной куплей-продажей.

2. Не требуется открытие автохозяйства.

3. Механизм ускоренной амортизации с коэффициентом 3 приводит к более быстрому накоплению амортизационного фонда и обновлению оборудования, при этом ускоренная амортизация сокращает выплаты по налогу на имущество.

4. Лизинг не требует залога на всю стоимость оборудования, так как залогом служит имущество, передаваемое в лизинг, при кредите требуется обеспечение в размере от 120% от суммы кредита.

6. В качестве обеспечения по лизинговой сделке достаточно осуществить авансовый платеж в размере от 20%.

7. Лизинговые платежи относятся на затраты лизингополучателя и, соответственно, снижают налогооблагаемую прибыль, НДС подлежит зачету (по грузовому автотранспорту как объекту прямого производственного назначения).

8. Лизингополучатель выбирает любое дополнительное оборудование для оснащения автомобилей, стоимость которого включается в лизинговые платежи и также относится на затраты.

9. Лизингополучатель имеет возможность получить зарегистрированный в ГИБДД и застрахованный автомобиль.

В случаях, когда Вам необходимо приобрести спецтехнику с первоначальным взносом до 20%, а Вы являетесь частным предпринимателем или у Вас компания, находящаяся на упрощенной системе налогообложения, то экономически целесообразней будет взять кредит на физическое лицо. В таком случае Вы получаете кредит со следующими параметрами:

1. Возможный срок кредита до 10 лет.

2. Процентная ставка от 14,5% годовых.

3. Срок рассмотрения до 5 рабочих дней.

4. Минимальный пакет документов.

Например, стоимость приобретаемой спецтехники 2 700 000 рублей. Первоначальный взнос 270 000 рублей. Год выпуска – 2004. Страховку заемщик оплачивает за счет собственных средств. Кредит берется сроком на 5 лет, с правом досрочного погашения. При этом ежемесячный аннуитетный платеж банку составит 57 000 рублей. В случае с лизинговой схемой или кредитом для МСБ платеж может составить до 83 000 рублей. Это связано, прежде всего, со сроком финансирования, который значительно короче, чем при кредите на физическое лицо.

Как мы видим, при любой схеме финансирования можно найти свои минусы и плюсы, необходимо только сравнить их и выбрать наиболее подходящую именно для Вас. **IT**



Финансы
Инвестиции
Лизинг
Ипотека
Недвижимость
Б...

ООО «Финансовая компания «ФИЛИНЬ»

196105, Санкт-Петербург, пр. Ю. Гагарина, 1, оф. 543

977-62-62, 974-62-62

www.fcfilin.com, e-mail: fcfilin@fcfilin.com

Оказываем помощь в получении кредитов и лизинга на приобретение новой и подержанной спецтехники, грузового и пассажирского автотранспорта отечественного и иностранного производства.

Параметры:

- Первоначальный взнос – от 0%.
- Срок до 10 лет.
- % ставка от 14% годовых.
- Возможно: Без подтверждения дохода (при первоначальном взносе от 30%).

Лизинг:

1. Оборудование.
2. Автотранспорт.
3. Недвижимость.
4. Возвратный лизинг.

Спецпредложение:

1. Лизинг автотранспорта для компаний со сроком работы от 1 месяца.
2. Кредиты без подтверждения дохода.

Преимущества:

- Широкий выбор программ.
- Учет неофициального дохода заемщика.
- Первоначальный взнос от 0%.
- Срок до 10 лет.
- Быстрое рассмотрение.
- Возможность получения кредита без подтверждения дохода (при первоначальном взносе от 30%).
- Минимальный пакет документов.
- СКИДКА на наши услуги при покупке второго автомобиля.

Кредиты · Лизинг спецтехники



Финансы
Инвестиции
Лизинг
Ипотека
Недвижимость
Б...

Финансовая компания «Филинь»:

Квалифицированные услуги
для юридических
и физических лиц,
имеющих потребность
в финансировании

От малого до великого один шаг
СДЕЛАЕМ ЕГО ВМЕСТЕ!

977 · 62 · 62

974 · 62 · 62

www.fcfilin.com

☎ «Электросила» пр. Ю. Гагарина, 1, офис 543

☎ «Сенная площадь» ул. Ефимова, 4а, офис 203

СПИСОК АВТОСАЛОНОВ

Авангард-Нева	Mercedes-Benz	www.avangard-neva.ru	333-33-44
Aurore Auto	Nissan	www.aurore-nissan.ru	327-10-00
Автоцентр Аврора	FIAT, Hyundai, KIA, Ssang Yong	www.autocenter-aurore.ru	325-01-25
Автобиография	Jaguar, Land Rover, Volvo	www.a-b-g.spb.ru	740-10-00
Автограф	Audi, BMW, Mercedes, Porsche	www.autograph-cars.ru	6-4444-55
АВТОДОМ	BMW, Mini	www.bmw-avtodom.ru	777-77-00
Автомир	Daewoo, Hyundai, KIA, Mitsubishi, Suzuki, Лада	www.avtomir.ru	320-22-00
Автопойнт	Mazda	www.avtopoint-mazda.ru	334-14-14
Авто Прайм	Land Rover, Renault	www.avtoprime.ru	334-01-00
Авто Премиум	Peugeot	www.autopeugeot.ru	334-55-55
Автопродикс	Nissan, Renault, Infiniti	www.autoprodux.ru	703-07-07
АВТОФОРУМ	Mercedes-Benz	www.autoforum-spb.ru	329-10-00
ADR	Nissan	www.adr.ru	9999-111
Аксель-Лайн	FIAT, Hyundai, Ssang Yong, VAZ	www.axsel-line.ru	323-30-00
Аксель-Моторс	BMW	www.bmw-axsel.ru	325-52-52
Аксель Сити	Volkswagen	www.vw-axsel.ru	325-70-00
Аларм-Моторс	Ford	www.777-2-777.ru	777-2-777
Атлант-М Балтика	Chevrolet, Hummer, Opel, SAAB	www.atlant-m.spb.ru	703-0-703
Атлант-М Лахта	Cadillac, Chevrolet, Hummer, Opel, SAAB	www.atlantm-lahta.ru	448-33-33
Ауди Центр Витебский	Audi	www.audi-vitebskiy.ru	334-35-00
Ауди Центр Петербург	Audi	www.audi-centre.ru	600-01-06
Балтик-Авто	BYD, Great Wall, Hafei	www.baltic-auto.ru	447-98-88
Василеостровский автоцентр	Лада	www.vo-lada.ru	448-05-00
Византия	Chevrolet, Daewoo, Great Wall, Hyundai, KIA, VAZ, Лада, VAZ	www.wizantia.spb.ru	531-15-15
Восток-Авто	Hyundai	www.hyundai.com.ru	703-04-04
GAZ-Балтийский	GAZ	www.sto-gaz.ru	7777-950
GAZ-Дунайский	GAZ	www.gazcenter.ru	382-96-18
Галант-Авто	Mitsubishi	www.galant-mitsubishi.ru	334-10-01
Автоцентр Гриффин	FIAT, Ssang Yong	www.fiat-griffin.ru	611-10-11
Гриффин-Авто	Skoda	www.griffin-auto.ru	441-39-39
ДАКАР	Hyundai, KIA	www.dacar.spb.ru	327-00-00
Автоцентр Дунайский	FIAT, Isuzu, VAZ	www.uazcenter-spb.ru	382-64-17
Евро-Моторс	Ford	www.euro-motors.ru	334-40-40
Евросиб-Авто	Mazda	www.mazda.spb.ru	740-20-00
Евросиб Лахта	Alpina, BMW, Mini	www.bmw-lahta.ru	740-55-55
Евросиб Сервис Центр	BMW	www.bmw-eurosib.ru	740-30-00
Звезда Невы	Mercedes-Benz	www.nevstar.ru	331-33-01
ИЛАН-МОТОРС	Nissan	www.ilan-m.ru	31-32-33-0
ИНКОМ-АВТО	Daewoo, Hyundai, KIA	www.spb.incom-auto.ru	449-60-60
Eastcom	Chery, Daewoo, Hyundai	www.eastcom.spb.ru	33-101-33
Ист Маркет Моторс	Hyundai	www.eastmarket.ru	430-11-11
ИРИТО-Авто	Brilliance, BYD, Great Wall, Hafei	www.iritto.ru	332-17-17
Капитал Авто	Cadillac, Chevrolet, Hummer, Opel, SAAB	www.capitalauto.ru	60-77777
Классика	Volkswagen	www.vw-klassika.ru	336-98-88
Конкорд	Peugeot	www.concord-peugeot.ru	320-67-00
ПЛТ Автоцентр Купчино	KIA	www.plt.spb.ru	448-12-12
Лада-Центр Купчино	Лада	www.ladakupchino.spb.ru	448-12-12
Лаура	Cadillac, Chevrolet, Opel, SAAB, Subaru, Suzuki	www.laura.ru	333-333-6
Лексус-Приморский	Lexus	www.lexuscenter.ru	336-58-88
Лексус-Пулково	Lexus	www.lexus-pulkovo.ru	326-22-66
Меркьюрий	Daewoo, Hyundai	www.merkury-spb.ru	295-78-81
Нева Автоком	Volkswagen	www.vwspb.ru	375-25-75

СПИСОК АВТОСАЛОНОВ

Неон-Авто	Skoda	www.neon-auto.ru	323-11-11
Олимп	Chrysler, Dodge, Jeep, Mercedes	www.olimpauto.ru	321-21-21
Омега-Премиум	Jaguar, Land Rover	www.omega-premium.ru	334-16-16
Ориент-СПб	VAZ	www.orient-sp.ru	712-92-68
ПАРИТЕТЬ	Daewoo, Hyundai	www.paritet-avto.ru	326-25-25
Автоцентр Парнас	Hyundai, Лада	www.avtocenter-parnas.ru	320-74-39
Петровский Автоцентр	Renault	www.renault.spb.ru	702-11-11
Питер-Лада	Лада	www.piterlada.ru	741-41-41
Порше Центр СПб	Porsche	www.porsche-sport-mobil.ru	44-999-11
Прагматика	Chevrolet, Opel	www.pragmaticar.ru	449-449-0
Пулково-Авто	Skoda	www.pulkovo-auto.ru	331-77-73
Радуга-Авто	Mitsubishi	www.raduga-mitsubishi.ru	333-26-88
Реформа Моторс	Hyundai	www.hyundai-motors.ru	777-04-77
Родригес Гараж	SEAT	www.seatspb.ru	331-777-0
РОЛЬФ Карлайн	Ford	www.rolf-ford.ru	32-000-10
	Mitsubishi	www.rolf-carline-mitsubishi.ru	32-000-20
РОЛЬФ Лахта	Mazda	www.rolf-mazda.ru	335-6-777
	Peugeot	www.peugeot.rolf-lahta.ru	635-58-58
РОЛЬФ Октябрьская	Ford	www.rolf-ford.ru	63-55555
Роспан Моторс	Skoda	www.rosspan-sp.ru	325-00-65
RRT	Chevrolet, Opel	www.rtt.ru	9999-000
	Subaru		9999-555
Русь-Авто	Audi	www.audi.spb.ru	326-08-08
Свид-Мобиль	Volvo	www.swedmobil.ru	303-85-85
Автоцентр Северо-Запад	Volkswagen	www.vw-sever.ru	323-88-88
Сигма	SEAT	www.sigma-seat.ru	777-70-70
Сигма Моторс	Volkswagen	www.sigma-vw.ru	320-50-50
Сигма Сервис	Skoda	www.sigma-service.ru	327-00-88
Сигма Спорт	Porsche	www.porsche-sigma-sport.ru	327-000-7
SCART	Chevrolet, Hyundai, KIA, Лада	www.scart-avto.ru	777-0-333
Смолянинский автоцентр	Volvo	www.smac.spb.ru	7-027-028
Солнечный ветер	KIA	www.sw-auto.ru	448-12-07
Автоцентр Союз	Chery	www.cherysouz.ru	326-18-18
СПАРЗ	GAZ	www.sparz2.ru	295-45-45
СТК	Nissan, Renault	www.ctl-auto.ru	336-91-21
ТДВ-Авто	Ford	www.tdv-auto.ru	329-01-10
Тойота Центр Автово	Toyota	www.toyotacenter.ru	336-48-88
Тойота Центр Невский	Toyota	www.toyota-nevsky.ru	44-999-33
Тойота Центр	Toyota	www.toyota-dealer.ru	321-61-81
Пискаревский			
Тойота Центр	Toyota	www.toyotacenter.ru	336-38-88
Приморский			
Тойота Центр Пулково	Toyota	www.toyota-dealer.ru	320-10-30
Трио Моторс	Chrysler, Dodge, Jeep	www.triomotors.ru	334-05-05
Феникс Моторс	Suzuki	www.phoenix-motors.ru	660-00-18
Фольксваген Центр	Volkswagen	www.vw-pulkovo.ru	331-77-77
Пулково			
FORIS	Chrysler, Dodge, Jeep	www.foris-auto.ru	329-11-88
Хонда Кудрово	Honda	www.pobedamotors.ru	611-00-11
Хонда Лахта	Honda	www.maximum-lahta.ru	77777-65
Хонда Озерки	Honda	www.ozerki.rtt.ru	9999-444
Хонда Пискаревский	Honda	www.goldenmotors.ru	703-08-80
Хонда Пулково	Honda	www.adams-motors.ru	740-15-15
Автоцентр Skoda	Skoda	www.auto-centr.com	326-97-70
Экспо Кар	Chevrolet, Great Wall, Lada	www.expcar.biz	334-0-334
Элан Моторс	Daewoo, Great Wall, Hyundai	www.elan-motors.ru	331-9-000
Элекс-Полос	Hyundai, KIA, Sens, Лада	www.spb.eleks.ru	328-00-00
Эльва Моторс	FIAT, Ssang Yong, VAZ	www.alva-sp.ru	379-90-91

Уважаемые профессионалы рынка недвижимости!

Приглашаем вас принять участие
в Петербургском жилищном конгрессе.

Главные темы Петербургского жилищного конгресса

- Жилищное кредитование в России
- Государственные жилищные программы
- Развитие жилищного строительства в России
- Риэлторский бизнес: актуальные вопросы развития
- Анализ и прогноз развития рынка недвижимости
- Рынок зарубежной недвижимости
- Механизмы снижения рисков на рынке недвижимости
- Информационные ресурсы и технологии
- Формирование рыночных отношений в сфере ЖКХ
- Развитие законодательства в сфере недвижимости

ВНИМАНИЕ! В настоящее время на сайте www.gilforum.ru (раздел «Для профессионалов», рубрика «Регистрация на конгресс») производится регистрация участников.
Предусмотрены два пакета участия: платный и бесплатный.

Телефон для справок: +7 (812) 346-57-98, www.gilforum.ru



При поддержке Правительства Санкт-Петербурга

ВЫСТАВКА-СЕМИНАР ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ

ЖИЛИЩНЫЙ ПРОЕКТ

ИПОТЕКА • КВАРТИРЫ И КОМНАТЫ • НОВОСТРОЙКИ • ЗЕМЛЯ И КОТТЕДЖИ

- Как получить государственную поддержку при улучшении жилищных условий?
- Как стать успешным покупателем квартиры в новостройке?
- Как будет развиваться ценовая ситуация на рынке жилья?
- Как купить комнату, квартиру или загородный дом в кредит?

**ОБ ЭТОМ ВЫ УЗНАЕТЕ НА ВЫСТАВКЕ-СЕМИНАРЕ
«ЖИЛИЩНЫЙ ПРОЕКТ»**

3-5 октября 2008 г., с 11.00 до 20.00

место проведения: СК «Юбилейный», м. «Спортивная»

Приглашаются все заинтересованные граждане

ВХОД И КОНСУЛЬТАЦИИ - БЕСПЛАТНЫЕ

Информацию о дате проведения выставки-семинара «Жилищный проект»
можно узнать по тел.: **346-57-98** и на сайте www.gilproekt.ru

Организатор выставки-семинара - ГК «Бюллетень Недвижимости»



СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА «СТРОИМ ДОМ»

18-19 октября

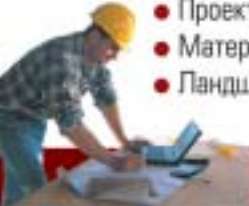
(СПб, ДС «Юбилейный», пр. Добролюбова, 18)

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР КОТТЕДЖНЫЙ ПУБЛИКОСКОП

www.9281867.ru
*Каргинские
УЛЫ*

РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

- Загородная недвижимость
- Проектирование и строительство
- Материалы и инструмент
- Ландшафтный дизайн



(812) 449-35-69, 944-57-80. www.zagorodom.net

ПЕЧАТНЫЕ И ИНФОРМ. СПОНСОРЫ:



ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПОНСОРЫ:



ГЕНЕРАЛЬНЫЕ ИНФОРМ. ПАРТНЕРЫ:



СЕМНАДЦАТАЯ ВЫСТАВКА

ЯРМАРКА ГОРОДСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

- Квартиры в новостройках
- Вторичный рынок жилья
- Элитная недвижимость
- Коммерческая недвижимость
- Ипотечное кредитование
- Страхование и юридические услуги
- Жилищные программы Санкт-Петербурга

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ



Ярмарка городской недвижимости

Салон зарубежной недвижимости

Альтернатива городу

Путеводитель по рынку недвижимости

7-9 ноября

2008

Петербургский СКК

3 дня скидок

Телефоны Оргкомитета:
(812) 320-24-57, 320-24-53
информация на сайте
www.y-expo.ru

☎ 050

Постоянный
генеральный
спонсор



Официальный
Банк-партнер



Официальный
спонсор



Спонсор
Деловой программы



Спонсор
"Путеводителя
по рынку
недвижимости"



Партнер
выставки



Выходные параметры издания:

Свидетельство о регистрации СМИ:
 ПИ N ФС2-8495 от 20 февраля 2007 г.
 Выдано Управлением Федеральной службы
 по надзору за соблюдением законодательства
 в сфере массовых коммуникаций и охране
 культурного наследия по Северо-Западному
 Федеральному округу.

Сборник «ТТ Финансы.
 Финансовые услуги Санкт-Петербурга».
 Выпуск № 6/2008, сентябрь 2008
 «Автокредитование и лизинг».

Главный редактор: Триндюк Татьяна Львовна
 Учредитель, редакция, издатель:
 ЗАО «ТТ Финанс».
 Адрес: 191186, Санкт-Петербург,
 Коношенин пл., 2, лит. Д, офис 422
 т/ф: (812) 740-61-22
 e-mail: ttinfo@tt-agency.ru
 www.ttfinance.ru

Отпечатано в типографии
 ЗАО «Мультипринт Северо-Запад»
 Адрес: г. Санкт-Петербург, В.О., 18-я линия, 55
 Сентябрь 2008.

Генеральный директор: Триндюк Татьяна Львовна
 Арт-директор: Филиппова Татьяна Николаевна
 Зам. генерального директора по развитию:
 Фрейман Максим Рудольфович
 Руководитель информационно-аналитической службы:
 Мезенев Александр Александрович
 Корректор: Добриян Татьяна Казимировна

Периодичность выпусков: не менее 8 раз в год.

Тираж: 20 000 экз.

Распространяется бесплатно:

на специализированных выставках и мероприятиях,
 в банках, автосалонах, страховых, лизинговых, оценочных
 и риэлторских компаниях, бизнес-центрах, ресторанах,
 элитных мед. центрах, сервисных центрах «Окдайл», тур.
 фирмах, по адресной рассылке и т. д.
 103 личных стойки «ТТ Финанс».

Полный список мест распространения см. на сайте
www.ttfinance.ru (раздел «Реклама»).

Темы выпусков 2008 г.: «Ипотека. Лизинг недвижимости»,
 «Автокредитование и лизинг», «Инвестиции. Пластиковые
 карты», «Кредитование малого и среднего бизнеса».

Данные таблиц сборника получены путем опроса банков,
 автосалонов, страховых и лизинговых компаний.
 Действительны на сентябрь 2008 года (возможны изменения).

ПОВОРОТ к Лучшему!



Z24 АВТОСЕРВИС

кузовные работы
 малярные работы
 ремонт двигателей
 ремонт ходовой
 электрика
 мойка-люкс
 химчистка
 полировка

стапель кузовной **“SIVER DE”**
 камера покрасочно-сушильная
“COLOR TECH”
 компьютерный стенд
 “развал-схождение” **“HUNTER”**

www.z24.ru

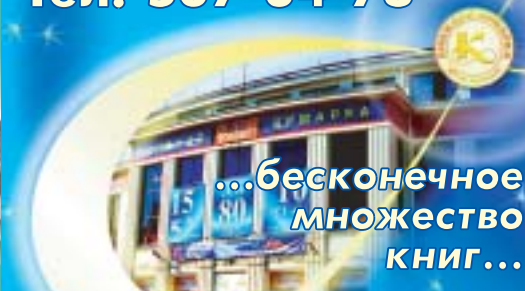
АВТОЗАПЧАСТИ АВТОСЕРВИС



Полустровский, д.42 тел.: 979-24-24, 313-24-24

Книжная ярмарка ДК им. Крупской

Тел. 567-34-78



**...бесконечное
множество
КНИГ...**

Ждем вас ежедневно, кроме понедельника,
 с 10:00 до 18:00 по адресу:
 пр. Обуховской Обороны, д. 105

www.krupaspb.ru

авто+ автомеханика санкт-петербург

The International
Association of
Exhibition Industry
ufi



29.10. - 2.11. 2008



messe frankfurt

Ленэкспо

Россия 199106 Санкт-Петербург, Большой пр. В. О., 103
+7 812 3212719/20, aut@mail.lenexpo.ru, www.lenexpo.ru



ОФИСЫ БАНКА:

Центральный офис:
СПб, ул. Дивенская, д. 1,
(ст.м. «Горьковская»)
тел. 326-1-326

Невский пр., д. 44
М «Гостинный двор»

Невский пр., д. 105
М «Площадь
Восстания»

ул. Торжковская, д. 1,
корп. 2
М «Черная речка»

ул. Ефимова, д. 3
М «Сенная», «Садовая»

Большой пр. П.С., д. 33
М «Петроградская»

пл. Ленина, д. 8
М «Пл. Ленина»

Московский пр., д. 121
М «Московские
ворота»

Искровский пр., д. 22
М «Улица Дыбенко»

пр. Науки, д. 21
М «Академическая»

ул. Ивановская, д. 8
М «Ломоносовская»

ул. Уточкина, д. 2
М «Комендантский
проспект»

пл. Пролетарской
диктатуры, д. 6
М «Чернышевская»

9-я линия В. О., д. 44
М «Василеостровская»

ул. Ярослава Гашека, д. 5
М «Купчино»

ул. Сикейроса, д. 11
М «Озерки»

бул. Новаторов, д. 77
М «Проспект
Ветеранов»

пр. Пятилеток, д. 2
М «Пр. Большевиков»

вклад «Осенний счет» Ставки выросли!

Преимущества:

- повышенная процентная ставка,
- возможность досрочного закрытия вклада без существенной потери процентов

Подарок каждому открывшему вклад
15 сентября - 31 октября 2008 года.

Каждый, открывший вклад, получает 1 подарок,
независимо от количества открытых вкладов



Вклады
застрахованы



Система
Страхования
Вкладов

326-1-326

www.baltinvestbank.com



БАЛТИНВЕСТБАНК